KYPG/18



НЕДВИЖИМОСТЬ: ЧТОБ Я ЗДЕСЬ ЖИЛ! ИНДУСТРИЯ:

стр. 6

ΚΟΓΔΑ ΚΑЗΑΧСΤΑΗ ΠΡΟΒΕΔΕΤ АУКЦИОН НА ЧАСТОТЫ 5G

стр. 9

ТЕХНОЛОГИИ:

КОСМИЧЕСКИЙ БЮЛЖЕТ

стр. 10

КАК КАЗАХСКИЕ «БИТЛЫ» ПОБЕДИЛИ СОВЕТСКУЮ ПАРТИЮ

стр. 12

LIFESTYLE:

kursiv.media kursiv.media kursiv.media kursiv.media kursiv.media

Осторожно: еда!

Какие претензии предъявляют друг другу Казахстан и Россия по качеству продуктов

Более десятка казахстанских экспортеров продуктов питания попали в 2022 году под пристальное внимание надзорных органов России из-за нарушений СанПиН. Казахстанские санврачи в этом году выявили среди российского импорта 211 наименований товаров с сальмонеллой, стафилококком и кишечной палочкой. «Курсив» изучил и казахстанский, и российский «черный список» пищевой продукции.

Ирина ОСИПОВА

Система контроля импорта продуктов питания и в Казахстане, и России имеет две ступени. Первая - это так называемый входной контроль, который страны проводят на основании техрегламентов Таможенного союза. Перечень товаров, которые подлежат ветеринарному надзору в странах ЕАЭС, был утвержден 12 лет назад. Поставщики продуктов питания из этого перечня (мясные, молочные продукты, рыба и т. д.) должны еще «у себя дома» проводить экспертизу товара и оформлять сертификат соответствия. При этом страны-импортеры оставляют за собой право делать отбор проб и проводить проверки. Вторая ступень – это внутренний санэпиднадзор.

Проверка по полной программе

Со стороны РФ первый уровень – ветеринарный контроль - осуществляет Россельхознадзор. По информации с портала ведомства, за 2022 год федеральная служба по ветеринарному и анитарному надзору вынесла 19 указа о выявленных нарушениях в отношении 13 казахстанских производителей. Это пять птицефабрик (Макинская и Усть-Каменогорская, «Көгер ЛТД», «Жас-Канат 2006», Poultry-Agro), два поставщика рыбы («Караганда-Осетр» и «Төре-Тоғам»), производитель колбасы из Шымкента «Каркын-2030», переработчики молока «Лидер-2010», Milk Project, один пчеловод из Туркестанской области и производитель мороженого «Шин-Лайн».



Мобилизация арендаторов

Что происходит на рынке жилья в Казахстане, Кыргызстане и Узбекистане

После объявления о мобилизации в страны Центральной Азии хлынули десятки тысяч россиян. «Курсив» узнал, как прибывшие повлияли на стоимость арендного жилья.

Ксения БЕЗКОРОВАЙНАЯ, Вадим ЕРЗИКОВ

Приграничные города оказались не резиновые

Люди с рюкзаками и чемоданами заполонили Уральск, Костанай и Петропавловск, в разы увеличив спрос на аренду жилья. «Мой телефон разрывается с утра до вечера – желающие снять жилье звонят каждые 10 минут. Квартир очень мало. Их всегда было мало в Уральске. А сейчас – тем более. К тому же они за последнюю неделю подорожали

на 50-100 тыс., так их еще и найти очень сложно»,

- комментирует директор агентства недвижимости «Квартал» **Гульжауар Бадеева**.

Она рассказывает, что востребованы все категории жилья: мгновенно разбирают и квартиры с хорошим ремонтом в престижном микрорайоне, и без изысков в Зачаганске (поселок городского типа в Западно-Казахстанской области, находится в подчинении акимата Уральска).

> стр. 3



На ковидном движке

Как работают открывшиеся во время пандемии приложения для общепита

«Мы отказались от приложения и доставку отдали агрегаторам». «У нас заказать можно только через наше приложение, и мы сами доставим». «Мы стали гибридными: примем заказ через любой канал, доставим хоть своим курьером, хоть привлеченным». Как изменилось отношение компаний из общепита к приложениям, которые они открывали во время локдаунов?

Анастасия МАРКОВА

Наели рынок

Доставщики еды могут смело делать своим девизом выражение «Не было бы счастья, да несчастье помогло». Именно рынок доставки еды в 2020-2021 годах «взмыл вверх», когда все население страны обязывали сидеть дома во время карантинов. Быстрому росту способствовал и тот факт, что накануне «несчастья», в 2019 году, в Казахстан зашли сразу три иностранных агрегатора: Glovo, «Яндекс.Еда» и Wolt, которые к началу 2020-го уже успели освоиться на новом

По официальным данным, в целом объем рынка доставки еды к концу 2021-го почти удвоился за три года: с 1,7 млрд тенге в 2019 году до 3,1 млрд тенге в 2021-м.

Однако сами агрегаторы говорят о более внушительном росте. Glovo посчитал, что в III квартале 2019 года объем рынка доставки еды, который делили между собой агрегаторы в Казахстане, составлял \$3,5 млн (1,3 млрд тенге по курсу на тот момент). Спустя два года – уже \$31,7 млн (13,4 млрд тенге).

> стр. 11



ЧИТАЙТЕ КУРСИВ НА БУМАГЕ!

- АО «Казпочта»
- ТОО «Эврика-Пресс»

Подписка через каталоги:

ТОО «Евразия Пресс»

Продолжается подписка на 2-е полугодие 2022 года

ВЛАСТЬ И БИЗНЕС

Осторожно: еда!

Какие претензии предъявляют друг другу Казахстан и Россия по качеству продуктов

> стр. 1

В зависимости от «тяжести» нарушения экспорт продукции в РФ казахстанской компании могут запретить, а могут просто усилить контроль за ее продукцией. В июле 2022 года под режим усиленного лабораторного контроля попал «Шин-Лайн» из-за, как написано на сайте Россельхознадзора, «выявления антибиотика левомицетина в мороженом».

«В таком случае начинает действовать определенный регламент. Усиленный контроль предполагает, что мы должны предоставить в течение месяца для проверки десять партий – разные продукты с разных линий. Мы эти партии представили, их проверили и ничего не нашли. Для себя мы сделали определенные выводы – стали еще тщательнее проверять поставщиков», прокомментировал «Курсиву» председатель совета директоров компании Дмитрий Докин.

В том случае, если нарушение выявлено вновь, Россельхознадзор вводит временный запрет на ввоз продукции. Так, например, произошло с продукцией Усть-Каменогорской птицефабрики. Из-за выявления бактерии листерия, антибиотика в мясе птицы, товары из ВКО в России в феврале взяли под усиленный лабораторный контроль, а со 2 июля и вовсе запретили для ввоза.

Соткрытыми воротами

Часть претензий со стороны российских служб надзора казахстанские поставщики считают необъективными. Наши производители утверждают, что излишняя строгость в спорных ситуациях просто закрывает им возможности для экспорта. Например, так осталось без возможности поставок в соседнюю страну ТОО «МПЗ Бижан» - крупный мясоперерабатывающий завод в Алматы. Раньше компания экспортировала в Россию конскую деликатесную колбасу «Шужук

«В 2018 году Федеральная служба по ветеринарному и фитосанитарному надзору провела проверку нашего продукта и обнаружила в нем ДНК свиньи. То есть молекулу, след. Но дело в том, что сейчас для анализа видового состава в РФ использу-

■ Доля импорта на внутреннем рынке РК

100

ется качественный, а не количественный метод. То есть проверка отвечает на вопрос, есть ли молекулы незаявленного сырья, но не задает вопрос, сколько их. Двух молекул достаточно, чтобы не пройти эту проверку. В этом вопросе важно учитывать, что на многих предприятиях мясопереработки широкий ассортимент продукции, которая делается на одном оборудовании. Наш завод не халяльный, для нас приоритет – продукция из говядины, конины, но мы делаем также изделия и из других видов сырья. В таком случае ДНК курицы или свиньи можно обнаружить в продукте из говядины, но по факту свинины или курятины там нет», - комментирует заместитель директора ТОО «МПЗ Бижан» Бакытжан Кадирбердиев.

Устранить такое замечание фактически невозможно - для этого необходимо переводить завод только на один вид сырья.

«После повторных проверок наш товар просто запретили для ввоза, и мы больше его не экспортируем. Такой уровень контроля можно приравнять к барьерам. Получается, Федеральной службе по ветеринарному и фитосанитарному надзору РФ достаточно проверить продукцию качественным методом и запретить ввоз этих товаров из Казахстана, тогда как производители из России беспрепятственно завозят мясную продукцию в РК в неограниченном количестве», сетует Кадирбердиев.

В Комитете ветеринарного контроля и надзора Минсельхоза Казахстана подтверждают: в отношении импортных продуктов питания в РК ограничения действительно не вводятся. Об этом исполняющий обязанности комитета Самат Тюлегенов сообщил в ответ на запрос «Курсива». Получается, что первая ступень контроля со стороны РК не функционирует. Временные ограничения на импорт в Казахстан фиксируются только в том случае, когда другие государства сами уведомляют госорганы РК о спышка ээболарэций жиротцы в том или ином регионе своей страны. Тогда уже Комитет ветнадзора РК ставит заслон.

Под лупой санврачей

Внутренние проверки импорта в Казахстане проводятся - заграничные товары выборочно обследуют наравне с продукцией местных производителей. Отвечает за это Комитет санэпидконтроля Министерства здравоохранения РК.

Один раз в месяц на портале Реестра несоответствующей продукции РК (reestr-np.kz) публикуется информация о результатах мониторинга как отечественных, так и зарубежных поставщиков. Поисковая система на сайте настроена таким образом, что потребителю достаточно ввести штрих-код товара или его название, и он получит информацию, были ли у казахстанских санврачей претензии к продукту.

Анализ данных из реестра показывает, что за январь - август этого года госконтроль РК выявил 1,15 тыс. нарушений в продукции российского производства. Треть протоколов составлена по мясной, 22% - по рыбной, 10% - по молочной продукции. Большая часть от общего количества замечаний ревизоров (82%) связана с неправильной маркировкой – либо отсутствует информация на казахском языке, либо на стикере невозможно различить дату изготовления.

Доля претензий именно по

качеству российских продуктов на сайте реестра относительно невысока - 18%, количество составленных протоколов за восемь месяцев этого года – 211. Эти нарушения условно можно разделить на две группы - безопасные и опасные. К первым относятся так называемые фальсификаты (когда в говяжьей тушенке обнаруживают ДНК свиньи) и товары с нарушением состава ингредиентов. Например, доля мяса и жира в говяжьей тушенке АО «Орелпродукт» по итогам проверки составила всего 37% при положенной норме в 58%. А при проверке ультрапастеризованного молока ОАО «Фирма Юг-Молоко» оказалось, что его жирность всего 2,5% вместо заявленных 3,2%.

К группе опасных нарушений

относится продажа просрочки и продукции с нарушением микробиологических показателей. Так, в куриных полуфабрикатах ООО «Брянский бройлер» обнаружены бактерии группы кишечной палочки, в наборах куриных субпродуктов ООО «Магнитогорский птицеводческий комплекс» выявлена сальмонелла, в колбасе «Сервелат по-восточному» ООО «Сибирские мясные продукты» - золотистый стафилококк. И таких фактов за восемь месяцев этого года набралось больше 30.

Меры, которые Комитет санэпидконтроля РК применяет к нарушителям, в каталоге реестра не указаны. Судя по годовому отчету на сайте Минздра-

«Говядина рубленая», Ленинградская область

«Тушенка с говядиной», Калининград

Доля мясных ингредиентов меньше положенной нормь

Массовая доля мяса и жира 26% при норме 55%

Куриное филе

Брянская область

Колбаса

•Сервелат по-восточному»,

Выявлен золотистый стафилококк

Челябинская область

🔒 Обнаружена сальмонелла

Сельдь

«Классическая»,

«кишечная палочка»

филе кусочками

🔒 Завышен показатель КМАФАнМ

(микробная обсемененность).

обнаружены бактерии группы

Колбасный сыр

«Домик в станице», Кабардино-Балкария

Конфеты

🔒 Обнаружены бактерии группы

Набор полуфабрикатов

из мяса цыплят-бройлеров

Выявлены бактерии группь

Дата, статус ограничений

Российские товары, попавшие в реестр

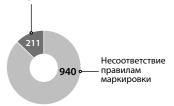
продукции, не соответствующей нормам РК

Консервы

Результаты проверок российских продуктов питания в РК

Всего за январь - август 2022 года выявлено 1 151 нарушение

Несоответствие товара микробиологическим физико-химическим показателям, стандартам безопасности



ва, в 2021 году за аналогичные нарушения сотрудники комитета выдали 457 уведомлений в адрес поставщиков из ЕАЭС для устранения ими нарушений, 30 протоколов направлено в Евразийскую экономическую комиссию для принятия мер.

«Главными причинами такого большого количества не соответствующей ГОСТам импортной продукции на внутреннем рынке Казахстана являются недобросовестная работа органов, выдающих серые сертификаты и декларации соответствия», - сообщает Комитет санэпидналзора РК.

• «Говядина тушеная», Москва

┟ Обнаружены ДНК свинины,

Сосиски

Оренбургская область

🔒 Обнаружены бактерии группы

Сардельки

«По-восточному»,Челябинская область

Превышение концентрации

Суповой набор

Завышен показатель КМАФАнМ (микробная обсемененность),

Белгородская область

Мука пшеничная

Кемеровская область

Чай черный

Ленинградская область

байховый

🔒 Обнаружена плесень

«Tecc»,

🚹 Обнаружена плесень

обнаружена сальмонелла

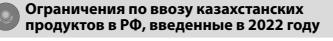
Сгущенка

О «Славянка»,

🚹 Обнаружена плесень

Челябинская область

курицы, которые не заявлены



Мясо птицы

● ТОО «Көгер ЛТД», Жетысуская область

🔒 Выявление бактерии листерия Ё С 7 марта запрет на ввоз

С 4 февраля по июль – усиленный лабораторный контроль. Со 2 июля временно ограничен ввоз

в субпродуктах птиц, выявление бактерии листерия

🔒 Наличие антибиотика энрофлоксацина

• АО «Усть-Каменогорская

птицефабрика», ВКО

▼ ТОО «Жас-Канат 2006»,

Выявление сальмонеллы и антибиотика хлорамфеникола в мясе птицы

Пельмени из мяса конинь

С 16 марта усиленный

TOO «Poultry-Agro», Костанайская область Выявление антибиотика

С 15 сентября усиленный

Мед

♥ ИП «Нартай»,
Туркестанская область

Несоответствие ветеринарно-санитарным требованиям ЕАЭС

Рыбная продукция **О** ТОО «Төре-Тоғам», ВКО

▼ ТОО «Караганда-Осетр», Карагандинская область

🔒 Выявление бактерии листерия

Ё С 28 февраля запрет на ввоз

🔒 Выявление бактерий группы «кишечная палочка»

С 16 марта усиленный лабораторный контроль 🔒 Наличие паразитов в рыбе ::: C 27 мая усиленный лабораторный контроль

Кисломолочная продукция

опродукция ТОО «Лидер-2010»,

Выявление веществ тетрациклиновой группы (антибиотики)

[:::] C 30 июня усиленный

Пастеризованное молоко

TOO «Milk Project», Акмолинская область

Несоответствие указанному жирно-С 1 августа усиленный

лабораторный контроль

🔒 Ящур

Колбасная продукция **О** ТОО «Каркын-2030»,

Шымкент 🔒 Выявление ДНК-компонентов, которые не заявлены среди ингредиентов (свинья, лошадь

С 12 мая усиленный лабораторный контроль, с 28 августа временно

Мороженое

▼ ТОО «Шин-Лайн»,

Выявление антибиотика

лабораторный контроль

Живые животные, восприимчивые к ящуру. Мясо, молоко, мясная Завышен показатель КМАФАнМ и молочная продукция, не подвергнутые тепловой обработке

> зеленью и специями • «Нестле Россия»,

микробная обсемененность)

Приправа сухая с овощами,

Москва 3авышен показатель КМАФАнМ (микробная обсемененность)

Использованы выборочные данные для примера (16 случаев из 211). Информация за январь – август 2022 года

80 60 40 20

Доля импорта продуктов на внутреннем рынке РК

Доля продукции отечественного производства на внутреннем рынке РК

Данные за январь – июль 2022 года

Мясо и субпродукты м пищевые прочие, сс сушеные или ког

* За исключением свинины и мяса KPC. ** Кроме полуфабрикатов

Продукты готовые вированные из мяса, – эпродуктов мясных**

Колбасы и аналогичные мясные изделия

Источник: БНС РК

Редактор отдела «Финансы»

Обозреватель отдела «Финансы:

n.kachalova@kursiv.kz Редактор Kursiv Research: a.mashaev@kursiv.kz

Ксения БЕЗКОРОВАЙНАЯ Ирина ОСИПОВА

С 12 января запрет на ввоз и транзит. Снят 4 марта

Порректура. Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО Татьяна ТРОЦЕНКО Елена ШУМСКИХ

Верстка: Елена ТАРАСЕНКО Мадина НИЯЗБАЕВА Дизайнер

Руководитель по рекла Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ Тел.: +7 (707) 950 88 88 s.agabek-zade@kursiv.kz

Тел.: +7 (707) 186 99 99

Представительство РК, г. Астана, пр. Кунаева, д. 12/1, БЦ «На Водно

бульваре», ВП-80, 2-й этаж, оф. 203 Тел.: +7 (7172) 28 00 42 astana@kursiv.kz

представительства в Астане: Азамат СЕРИКБАЕВ Тел.: +7 (701) 588 91 97 Подписные индексы: для юридических лиц – 15138, для физических лиц - 65138

Газета зарегистрирована в Министерстве информации и коммуникаций Республики Казахстан Свидетельство о постановке на учет № 17442-Г, выдано 9 января 2019 г.

для лиц, достигших 18 лет и старше

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК КУРСИВ

Газета издается с 24 июля 2002 г. Собственник: TOO «Alteco Partners» Адрес редакции: А15Р1М9, РК г. Алматы, ул. Розыбакиева, 127. Тел./факс: +7 (727) 339 84 41 E-mail: kursiv@kursiv.kz

m.sultankulova@kursiv.kz

Мясо КРС

Сергей ДОМНИН s.domnin@kursiv.kz Редакционный директор

Александр ВОРОТИЛОВ Выпускающий редактор Татьяна НИКОЛАЕВА t.nikolaeva@kursiv.kz

t.trubacheva@kursiv.kz

v.akhremushkin@kursiv.kz

. Жанболат МАМЫШЕВ Анастасия МАРКОВА

Данара АХМУРЗИНА Фотограф: Аскар АХМЕТУЛЛИН

Ирина КУРБАНОВА

Тел.: +7 (777) 257 49 88

Нач. отдела распростра Ренат ГИМАДДИНОВ

Отпечатано в типографии ТОО РПИК «Дәvip»

> Информационная продукция данного печатного издания предназначена

БИЗНЕС И ВЛАСТЬ

Мобилизация арендаторов

Что происходит на рынке жилья в Казахстане, Кыргызстане и Узбекистане

> стр. 1

«И за 400 тыс., и за 300 тыс., и за 100 тыс. тенге – все квартиры уходят. И коттеджи уходят. Даже за 600 тыс. готовы снять коттедж», – делится Бадеева.

Некоторые владельцы недвижимости начали выселять арендаторов, чтобы успеть заработать на ажиотаже. «Мне сегодня позвонили парни. Говорят, они снимали за 50 тыс. целый год квартиру, а теперь хозяйка их выселяет и хочет сдать за 120 тыс. тенге. Вот и сами посчитайте, на сколько подорожало», - рассказывает директор агентства недвижимости, которая сейчас помогает искать жилье не только россиянам (им проще: квартиры подороже они снимают в складчину), но и казахстанцам, кого «попросили на выход» из арендного жилья.

«Если раньше аренда квартиры посуточно в Уральске стоила от 5 до 20 тыс. тенге, то теперь доходит до 50-70 тыс. тенге. Что касается аренды на длительный срок, если стандартная однокомнатная стоила от 70 до 150 тыс., то сейчас – 200–250 тыс. тенге», - приводит цифры директор агентства недвижимости «Уют» Радмира Кушалиева. Часть собственников, по ее словам, не хочет сдавать жилье россиянам, поскольку не уверены, что эти жильцы снимут квартиру надолго. «Так как все приезжие здесь на один-два месяца, потому что они сами не знают, что их дальше ждет, у нас многие просто не готовы сдавать на такой срок», – объясняет Кушалиева.

В Костанае, как и в Уральске, цены на аренду в эти дни приблизились к алматинским. «Все квартиры заняты, даже сдающиеся посуточно. Спрос на арендное жилье увеличился настолько, что цены выросли в три раза. Посуточные квартиры стоили от 8 тыс. тенге, сейчас – от 15 тыс. и выше. Это однокомнатные обычные квартиры. Если раньше однокомнатную на длительный срок можно было найти и за 70-80 тыс. тенге, то сейчас это минимум 180-200 тыс. тенге, озвучивает новые цены директор агентства недвижимости «Шаар» **Айгуль Сеитова**. недорогая двухкомнатная стоит 250-300 тыс. тенге. Это те же четырехэтажки, те же малогабаритные двушки – 39 квадратных метров. Хорошие трехкомнатные квартиры, элитные доходят до 500 тыс. тенге. В среднем 350-400 тыс. тенге обычные трехкомнатные квартиры держатся. Конечно, приезжие россияне стараются выходить из положения: две семьи заселяются в одну трехкомнатную квартиру».

В Петропавловске нет мест ни в отелях, ни в хостелах. «Спрос



на арендное жилье вырос в дватри раза, и сразу же поднялись цены - также в два-три раза. Средняя цена однушки была 80 тыс. тенге, сейчас она стоит 150 тыс., до 200 тыс. тенге доходит», комментирует риелтор Дильшат Дюсембаев. По его словам, за аренду квартир борются даже аукционным методом: «Средняя заработная плата у нас маленькая, многие получают по 150 тыс. тенге. А те, кто приезжает сюда, приезжает с деньгами. Квартир мало, арендаторы предлагают цену – снимает тот, кто больше предложит. Хозяева еще смотрят на людей: кто будет проживать, на какой срок».

По оценке президента Объединенной ассоциации риелторов Казахстана (ОАРК) Александра Пака, в Алматы на фоне наплыва российских граждан поднялись цены только на квартиры опре-«Цены на жилье, которое сдавалось в районе 500 тыс. тенге, поднялись до 600-650 тыс. тенге. И квартиры на окраинах в состоянии «ниже среднего» – где отсутствует свежий ремонт, техника и мебель – были 150–180 тыс. тенге, а сейчас 250-280 тыс., под 300. Этот сегмент действительно резко подорожал», - констатиру-

Но в то же время в средней ценовой категории - 350-450 тыс. тенге – значительных изменений в стоимости аренды не произо-

платежеспособным арендаторам-казахстанцам, чем заработать по-быстрому сотню-другую за три месяца на россиянах и потерять постоянного клиента».

Через Казахстан –

В Кыргызстане изменения на рынке недвижимости также начались неделю назад, почти сразу после объявления о мобилизации в России. «Сейчас мы видим рост цен и спроса на аренду жилья в Бишкеке на 100%. Те квартиры, которые неделю назад стоили 15–18 тыс. сомов, сегодня сдают по 30–40 тыс. сомов. Актуальная стоимость аренды жилья в Бишкеке: однокомнатная квартира - от 30 тыс. сомов (\$375), двухкомнатная – от 35–40 тыс. сомов (\$435-500), трехкомнатная - от 45 тыс. сомов (\$560) и выше», рассказал о новых ценах риелтор бишкекского агентства недвижимости Нурбек. По его словам, квартиры уходят за 20 минут.

«При этом разговоры о том, что россияне готовы платить сколько угодно, - неправда. Они также ищут квартиры подешевле. Цены поднимают арендодатели, которые пытаются заработать на ситуации. Из-за этого нередки случаи, когда несколько россиян кооперируются и снимают трехкомнатную квартиру», - коммен-

В Кыргызстане оживился и рынок купли-продажи жилья - отмечается рост продаж квартир на 20-30%. «Это происходит также за счет граждан РФ, которые готовы купить здесь жилье», - комментирует риелтор из Бишкека. Напомним, если в Казахстане жилье может приобрести только иностранец, у которого есть вид на жительство в республике, то в Кыргызстане покупка квартиры доступна любому иностранцу.

Прогнозировать, когда ситуация на рынке недвижимости успокоится, кыргызстанский риелтор не берется. «По контрактам мы видим, что россияне снимают квартиры на длительный срок, шесть месяцев - один год. То есть, скорее всего, на протяжении всего этого периода цены на аренду будут оставаться достаточно высокими», – говорит он.

В Узбекистане, судя по загруженности отелей и достаточному количеству предложений на рынке недвижимости, наплыв россиян не такой существенный,



сийская валюта – вместе с россиянами, покидающими свою страну из-за объявленной мобилизации. Основной поток въезжающих попадает в РК через автомобильные пункты пропуска, где часть обменников работает круглосуточно. «Обменные пункты, расположенные в пунктах пропуска, могут работать 24/7, так же как и обменные пункты, расположенные на вокзалах, в аэропортах и казино. Но таковых мало, в основном они находятся за пределами пунктов пропуска и могут работать только с 09:00 до 20:00 в связи с установленным Нацбанком режимом», - прокомментировал глава Ассоциации обменных пунктов Казахстана Арчин Галимбаев.

Он отметил, что, поскольку все пункты пропуска работают в круглосуточном режиме, «в ночное время на так называемую сообщил, что из-за большого предложения наличных рублей курс покупки рубля обменными пунктами несколько ниже, чем обычно, но, по его данным, дефицита наличных тенге нет.

Опрошенные «Курсивом» представители банков сообщили, что пока не наблюдают существенных изменений объемов по операциям с наличными рублями.

Но в целом рост миграции россиян создает предпосылки для увеличения рублевой массы, отметила и. о. председателя правления Евразийского банка **Ляззат Сатиева**. Она добавила, что ограничения на вывоз рублей в Российскую Федерацию

негативно сказываются на финансовой системе Казахстана, так как рубли оседают на счетах и не используются в экономике нашей страны. «Поэтому, если вывоз наличных рублей из Казахстана все-таки станет возможен, это будет хорошей поддержкой банковскому сек-

тору», – резюмировала Сатиева. В Jusan Bank также считают, что по мере поступления и накопления наличных рублей в кассах банков им необходимо предоставить разрешения на вывоз рублей в РФ. Напомним, что сейчас в республике действуют ограничения на вывоз наличной валюты в эквиваленте \$10 тыс. Казахстанские банки получили возможность вывезти накопленные за весну и начало лета рубли только благодаря постановлению правительства, которое разрешило вывоз с 1 июля до 31 августа 2022 года.

как в Казахстане. По данным Министерства туризма и культурного наследия РУз, число проживающих в местах размещения (отели, хостелы и т. д.) россиян за 1–27 сентября чуть превышает 9 тыс. человек. Это около половины от общего числа зарубежных постояльцев. И примерно таким

же расклад был в августе.

Замдиректора агентства недвижимости «Золотые Ворота» Юрий Юлдашев рассказал, что на данный момент на рынке не наблюдается нехватки предложений по аренде. Средний чек за двухкомнатную квартиру в Ташкенте может составлять \$300-350 в месяц. «Цены изменились в сторону повышения месяцев пять назад. Если раньше можно было найти варианты за \$250-300, то сейчас диапазон цен сдвинулся вверх. Произошло это в основном не из-за переезжающих россиян, а из-за студентов, которые начали при-

бывать в столицу для поступле-

ния в вузы», - сообщил Юлдашев. Хотя, отмечает он, некоторые собственники действительно пытаются завышать цены, аргументируя свои действия ростом спроса со стороны россиян. Но рынок вверх подтолкнут скорее не переехавшие из РФ, а инфляция, которая влияет на стоимость аренды жилья, полагает Юрий

В то же время в Telegram-группе «Релокейшн-Аренда», посвященной поиску арендного жилья в РУз, меньше чем за неделю добавилось несколько сотен участников. Судя по сообщениям в ней, российские граждане рассчитывают тратить на аренду в основном от \$300 до \$700.

Журналист «Курсива» пообщался с одним из участников чата по релокации (назовем его Николаем, собственное имя он предпочел скрыть). Николай, являясь офицером в запасе, улетел в РУз 25 сентября, чтобы избежать мобилизации. Пассажирами

рейса, рассказывает собеседник, были в основном мужчины из

По словам Николая, он уже пробовал переехать в Грузию после 24 февраля. Остаться там не получилось – из-за высокого спроса аренда жилья очень сильно подорожала, плюс были сложности с открытием банковских карт. Узбекистан – это попытка номер два. «Я не разделяю целей этой войны и не хочу в ней участвовать. Мой выбор пал на Узбекистан, так как ІТ-компания, в которой я работаю, планирует расширяться и может выйти на рынок республики. Руководство организации обещало поддержать в случае переезда в Узбекистан. Я продолжаю работать на компанию в РФ удаленно»,прокомментировал он.

В подготовке материала принимали участие Татьяна Николаева, Александра Василькова и Ольга Фоминских

Плюсы переезда

Движение специалистов в сторону Центральной Азии уже учитывают институты развития при прогнозе роста ВВП. Например, ЕБРР пересмотрел свой сценарий по увеличению экономики Центральной Азии в сторону повышения. По мнению экспертов банка, в 2022 году экономика этих государств увеличится на 4,3%, а в 2023-м – на 4,8%, следует из доклада «Региональные экономические перспективы».

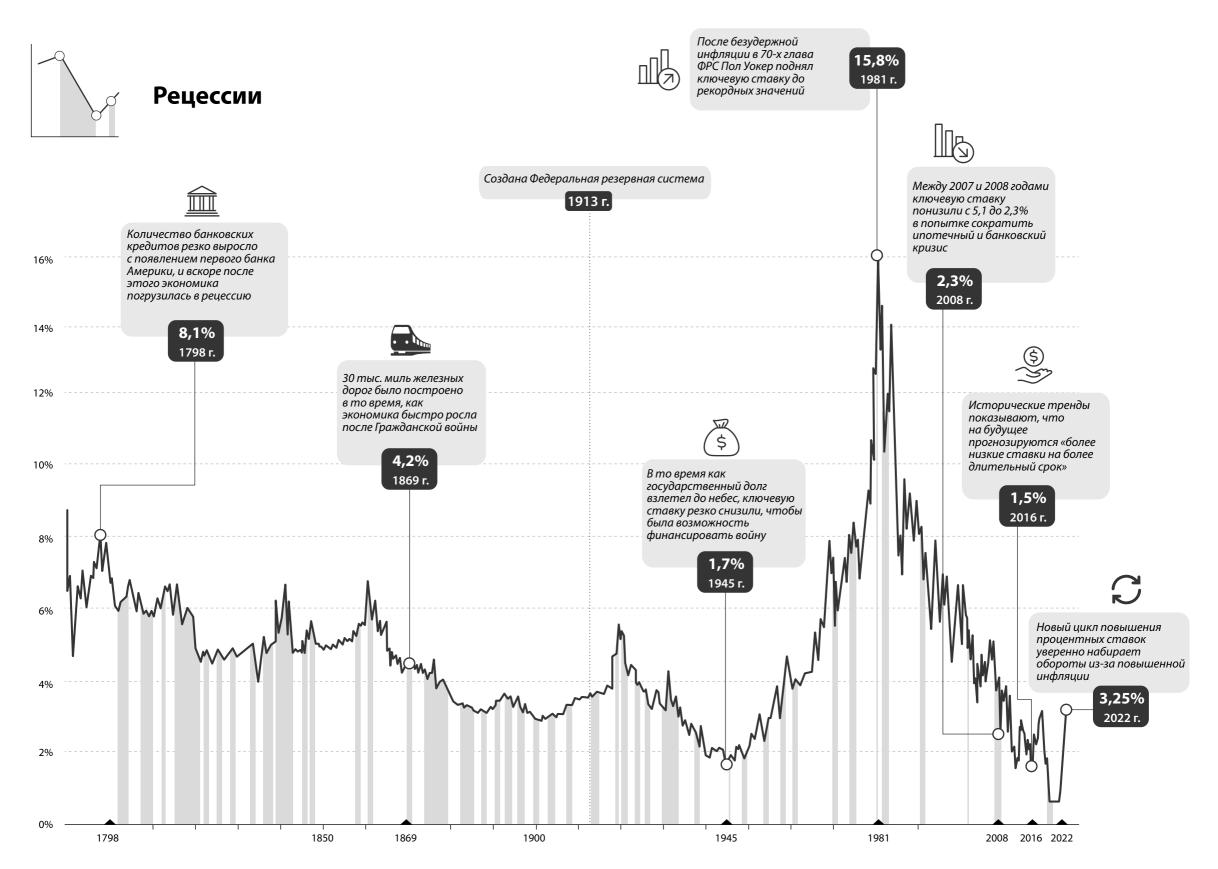
В исследовании перечислены плюсы, которые получают страны региона от сложившейся геополитической ситуации. «Многие государства

Центральной Азии выигрывают от того, что российские домохозяйства стремятся получить в этих странах международные платежные карты и разместить там свои валютные сбережения. Тысячи русскоговорящих (из Беларуси, России и Украины) переезжают и переводят свой бизнес в Центральную Азию, пользуясь преимуществами специальных экономических зон, таких как ИТ-парк Узбекистана, созданный для привлечения «цифровых кочевников» и экспортеров ИТуслуг», - отмечается в





ФОНДОВЫЙ РЫНОК



Как менялись процентные ставки в США за последние два столетия

Денис КАШИРСКИЙ

Для удобства рассматриваемый период наблюдения можно разделить на две части: 1) 1798—1913 годы; 2) с 1913 года по настоящее время. В качестве водораздела выступил 1913 год. И это не случайно. Именно в этом году была образована Федеральная резервная система США (ФРС, аналог центрального банка), которая играет определяющую роль в формировании процентных ставок уже не только в США, но и во всем мире. Это одна из причин, по которой за монетарной политикой, проводимой ФРС США, пристально следят во многих странах мира.

Первое, что бросается в глаза, – после создания ФРС амплитуда колебаний процентных ставок в США только увеличилась. Хотя, по идее, она должна уменьшиться, так как при помощи проводимой денежно-кредитной по-

литики ФРС оказывает воздействие на процентные ставки, главным образом на краткосрочные. Как ни странно, пика своего роста процентные ставки достигли в 1981 году, когда ФРС уже являлась устоявшимся финансовым институтом, проводящим независимую денежно-кредитную политику.

Обо всем по порядку. Начнем с 1798 года. В это время процентная ставка в экономике США достигала 8,1% годовых. В то далекое время в Америке появился первый коммерческий банк, резко начало расти банковское кредитование. А вскоре после этого экономика погрузилась в рецессию.

Следующим интересным годом с точки зрения процентных ставок является 1869 год. К тому времени уже закончилась Гражданская война. Активно развивался железнодорожный транспорт. Было построено 30 000 миль железных дорог. В этот год про-

центная ставка находилась на уровне 4.2% годовых.

Как можно заметить на рисунке, номинальные процентные ставки в XVIII–XIX веках не поднимались выше 8,1% годовых.

Более интересными с точки зрения процентных ставок являются XIX и XX столетия. Амплитуда колебаний ставки на рисунке завораживает. В момент окончания Второй мировой войны (1945 год) процентные ставки в США находятся на достаточно низком уровне – 1,7% годовых. И это не удивительно. К тому времени резко вырос государственный долг, за счет которого финансировались военные расходы. Низкие процентные ставки позволяли государству комфортно обслуживать долг.

Ну и вершиной процентных ставок в прямом и переносном смысле стал 1981 год. В этот непростой для экономики США год процентные ставки достигли

своего пика в 15,8%. У занимавшего тогда пост председателя ФРС Пола Уокера на тот момент не было иного выхода. В целях борьбы с безудержной инфляцией, доходившей до 20% годовых, он был вынужден повысить процентные ставки до рекордно высоких значений. В итоге ему удалось справиться с несвойственной США двузначной инфляцией.

После достижения абсолютного пика в 1981 году процентные ставки снижались с затуханием амплитуды колебаний. Если мы остановимся на кризисном 2008 годе, причем кризисном не только для экономики США, но и для всего мира, то увидим, что в США в этом году процентные ставки держались на уровне 2,3% годовых. Хотя годом ранее, в 2007-м, они составляли 5,1% годовых. Низкими ставками ФРС стремилась поддержать слабеющую экономику во время банковского кризиса и кризиса низкокачественной ипотеки. В 2008

году рухнул известный на весь мир инвестиционный банк Lehman Brothers, просуществовавший к тому времени 158 лет и символизировавший финансовый успех.

Последующие восемь лет процентные ставки в рамках основной тенденции продолжили снижение с небольшими отскоками вверх. Так, в 2016 году ставки закрепились на несвойственно низком уровне 1,5% годовых. Уже тогда экономисты заговорили о прогнозе «более низких ставок на более длительный срок». Заглядывая вперед, можно сказать, что прогноз того времени оправдался. Ставки дальше пошли вниз и опустились до околонулевого уровня в 2020 году, где находились вплоть до марта 2022 года. После чего произошел разворот и начался новый цикл повышения процентных ставок, который уверенно набирает обороты из-за повышенной



ДЕЙСТВУЮШИЕ ЛИЦА

Санжар Жаркешов: «QazaqGaz нацелен устранить дефицит

товарного газа в Казахстане»

В конце 2021 года национальная газовая компания «КазТрансГаз» по решению правительства РК была переименована в QazaqGaz. Ребрендинг, уверяют в компании, произведен не только на уровне названия и логотипа он затронул и большую часть бизнес-процессов. QazaqGaz начинает новый этап развития отечественной газовой отрасли. Реализуя комплексный план, компания будет по-новому позиционировать себя на внутреннем и между-

народном рынках.

Изменения не в последнюю очередь коснулись и команды: в феврале 2022 года председателем правления был назначен Санжар Жаркешов. Карьерный путь он начинал в корпорации ExxonMobil, работал инженером-исследователем пластов и инженером по бурению на о. Сахалине, в Ираке и других странах. Позже работал в качестве инженера по обустройству скважин на месторождении Тенгиз в Казахстане. Трудился в Шотландии; был управленческим консультантом и глобальным экспертом нефтегазовой промышленности в лондонском офисе McKinsey and Company на проектах в Колумбии, Омане, РФ, штате Аляска (США) и Великобритании. В 2019-20 годах он занимал пост вице-министра экологии, геологии и природных ресурсов РК, курировал геологическую отрасль. «Курсив» поговорил с Санжаром Жаркешовым о том, как развивается газовая отрасль в Казахстане и что нужно менять.

– Одна из задач национальной компании – обеспечение населения Казахстана бесперебойным и безопасным газоснабжением. QazaqGaz присутствует со своей газораспределительной сетью в 16 регионах страны, включая вновь образованные. Каково общее число розничных и корпоративных клиентов компании? Как это значение изменилось после завершения строительства газопровода «Сарыарка»?

– Общее число абонентов на данный момент более 2 млн: среди них 52 тысячи корпоративных и 2,2 млн розничных потребителей. Завершение строительства газопровода «Сарыарка» было произведено в срок. Но пока сложно говорить о конкретных результатах, сейчас мы работаем над повышением его эффективности.

– Стоит ли перед компанией цель стопроцентного покрытия территории РК в среднесрочной перспективе? Или же в приоритете идет наращивание числа потребителей?

– Это взаимозависимые, но не взаимообусловливающие вещи. Уточню: чтобы обеспечить население газом, речь не должна идти о 100%-ной газификации. Можно решить вопрос с помощью СПГ (сжиженный природный газ. – «Курсив»), который транспортируется на грузовых автомобилях, пусть это и промежуточное решение.

Согласно Комплексному плану развития газовой отрасли, который был разработан по поручению президента и утвержден недавно, наша цель – к 2030 году достичь 65% газификации страны. Это конкретная и вполне ощутимая цифра.

– Часто приводят оценки, что газ в РК – один из самых дешевых не только в регионе, но и в мире, притом что QazaqGaz реализует его населению в убыток себе. С другой стороны, мы понимаем, что уровень доходов и возможности платить больше за энергию для многих казахстанцев, в особенности тех, кто прожи-

вает в сельской местности, в южных регионах страны, ограничены. Как вы оцениваете доступность природного газа для потребителя в РК?

– Газ в нашей республике очень доступный. Приведу пример: среднестатистический казахстанец живет в квартире, предположим, площадью 50 «квадратов» и потребляет газ на 295 тенге. Расходы на ТБО (твердые бытовые отходы) – 600. На интернет – 3 тыс. тенге. На мобильный телефон – 2–3 тыс. тенге. Самая низкая цена в расходах именно на газ. Зачастую люди не замечают этого.

При этом мы хорошо понимаем, что для социально уязвимых слоев населения важен каждый тенге, и поэтому снизили для них цены. А что насчет интернета, телефона, вывоза ТБО, за которые в разы больше платят, чем за газ? На фоне всех других статей расходов газ это очень демократично. Ведь газ обеспечивает людей теплом, уютом и комфортом, а также положительно влияет на экологию, заменяя уголь.

– Есть ли прогнозы по росту потребления?

– Да, по нашим подсчетам, в 2022 году в Казахстане потребление товарного газа составит 21 млрд кубометров в год. К 2030 году это число увеличится до 38 млрд кубометров. Отмечу, что с 2015 года объемы потребления выросли в два раза. Это довольно серьезный рост.

– При этом дефицита газа как такового в стране нет, но существует угроза дефицита именно товарного газа. Как вы намерены решать этот вопрос?

– Согласно прогнозам, которые звучали в начале этого года с самых высоких трибун, дефицит товарного газа должен был наступить в 2023 году. В первом полугодии 2022 года мы заручились новыми договоренностями по импорту и перенаправили эксрынок. Принятые антикризисные меры позволили создать резерв, благодаря которому угроза дефицита отодвинулась на год вперед. Это ощутимое достижение – за полгода мы выиграли год. Если мы продолжим работать в таком же темпе и, главное, нас будут поддерживать, то мы можем полностью устранить дефицит товарного газа.

- О какой именно поддержке идет речь? Какие меры нужно предпринимать?

– Вопрос о ценообразовании на товарный газ остается на повестке дня. На сегодняшний день его стоимость чрезвычайно занижена, из-за чего производители не заинтересованы в добыче. Если раньше выручал экспорт газа в Китай, для населения держали специальные цены, то теперь нечего экспортировать. Получается замкнутый круг.

Для того чтобы избежать дефицита, необходимо обеспечить достаточный объем товарного газа. Для этого нужно увеличить добычу. Для увеличения добычи, в свою очередь, необходима рентабельность бизнеса для недропользователей. Покупная цена на газ должна быть выше, чем его себестоимость.

Представьте, с каждого куба мы теряем 11 тенге. В текущем году за один ОЗП (осенне-зимний период) мы ожидаем 184 млрд тенге убытков. За последние пять лет у нас образовалось 587 млрд тенге накопленного убытка. Если продолжать так дальше, то через три года убыток компании может достигнуть уже 1 трлн тенге. Как возмещать денежные средства, не прибегая к помощи государственного бюджета? Только с помощью реформы политики ценообразования.

Цена на газ должна мотивировать недропользователей к добыче. Тогда появится ресурс, который устранит дефицит. И только после обеспечения потребностей внутреннего рынка можно будет говорить об экспорте излишков товарного газа.



– К слову, про экспорт: какие проекты реализуются, чтобы усилить транспортную составляющую?

– Как я уже упомянул, потребление газа растет, повышается и транзитная роль Казахстана в регионе. На данный момент мы ведем комплексный аудит технического состояния газотранспортной системы. На его основе мы получим данные о реальном положении дел. Станет понятно, где, что и куда нужно дополнительно вкладывать.

В общей сумме в модернизацию казахстанской газотранспортной системы будет вложено порядка 500 млрд тенге.

рентабельную цену – тогда мы сможем обеспечить внутренний рынок и 5 млрд кубометров на экспорт.

– Одна из озвученных вами мер по повышению рентабельности заключается в дифференцировании тарифов для юридических и физических лиц. Насколько в процентном соотношении увеличится, например, нагрузка для юрлица?

– Сейчас ответить на этот вопрос тяжело. Мы действительно ведем работу по дифференциации тарифов. На данный момент есть девять категорий потребителей. Мы хотим увеличить это

Для остальных категорий может быть незначительное повышение цен в зависимости от того, когда мы достигнем безубыточности производства. Это касается оптовых цен, после оптовой цены нужно дифференцировать и розничные тарифы. В этом случае добавляются транспортировочные расходы через распределительные сети «КазТрансГаз Аймак» и другие частные компании. Там тоже есть определенный тариф, регулируемый МНЭ.

- На встрече с журналистами 28 июля вы сказали, что будет построено четыре перерабатывающих завода, один уже строится. Во сколько обойдется строительство одного такого завода? Какие планы? Какие ожидаются результаты и в какой срок?

– Первый завод, который сейчас строится, будет перерабатывать 1 млрд кубометров сырого газа в год и выдавать примерно 700 млн кубометров товарного газа. Стоимость проекта – от \$800 до \$900 млн. Срок реализации – ориентировочно 2025 год.

Мощность второго проекта составит 2–4 млрд кубометров сырого газа в год. В долгосрочной перспективе третий и четвертый проекты обеспечат еще по 6 млрд кубометров газа. В сумме это около 15 млрд кубометров сырого газа, которые будут перерабатываться на месторождении Кашаган. Однако реализация и сроки ввода новых ГПЗ будут зависеть от концепции развития месторождения Кашаган, утвержденной НКОК.

– Что еще нужно, чтобы изменить газовую отрасль в Казахстане?

– Я считаю, что газовая отрасль движется в правильном направлении. Принят комплексный план развития, который покрыл все вопросы, обозначил

с правительством и АП, чтобы сбалансированно подойти к реформированию отрасли.

У отечественной газовой отрасли невероятный потенциал. В 90-х были заключены «сделки века» на нефтяные мегапроекты, которые стали драйвером экономики Казахстана. Газовая отрасль сейчас в таких же условиях. 20-е для газовой отрасли – это как 90-е для нефтяной.

– В начале года по многим портфельным компаниям «Самрук-Казыны» прошла волна повышений заработных плат. Коснулась ли она вас? Насколько серьезно изменилась политика развития человеческого капитала в целом, что изменилось в политике найма и вознаграждения?

– Кадры решают все. Я верю, что в компании должна работать меритократия. В QazaqGaz действует новый подход к оценке компетенций и комплексному подбору персонала. Это регулируется фондом «Самрук-Казына». К тому же в QazaqGaz внедряются новые системы оценки и лучшие международные практики.

Что касается оплаты труда, то с начала года для производственного персонала группы компаний мы повысили зарплату дифференцированно от 15 до 45%. Люди действительно почувствовали повышение доходов. Сейчас значение индекса социальной стабильности у нас превышает 83%. Это один из самых высоких показателей среди нацкомпаний в структуре фонда. Самое главное, что в нашей компании хотят работать.

Также мы сейчас начинаем проект Центра компетенции газовой отрасли – QazaqGaz HTЦ (Научный технический центр. -«Курсив»), в котором мы ставим задачу повышения квалификации работников. Кроме того, ведется работа с Министерством образования и науки. Уже связались с ними и прорабатываем университетах, особое внимание уделяем техническим вузам. Алматы – один из технических центров и образовательных хабов в стране. Я собираюсь проработать с вузами стипендиальные программы, конкурсы, практики для студентов.

При отборе кандидатов для присуждения стипендии «Болашак» или межправительственных грантов технические специальности газовой отрасли должны стать одним из приоритетных направлений для МОН. Газовой отрасли нужны профессионалы.

– Вы сказали, что работали в 10 странах мира. У вас серьезный карьерный путь. QazaqGaz для вас – новый вызов? Как вы относитесь к нему с точки зрения профессионализма? Это ведь и огромный бизнес, и социальная ответственность.

– Есть знаменитое выражение Джона Кеннеди: «Не спрашивай, что твоя страна может сделать для тебя, спроси, что ты можешь сделать для своей страны». Думаю, каждый человек может внести посильный вклад.

Я вырос в ауле в Центральном Казахстане. Какие условия жизни в сельской местности, я хорошо понимаю. Благодаря Казахстану я отучился за рубежом по программе «Болашак». Как не быть благодарным стране и налогоплательщикам? Потом вернулся и отработал в казахстанских проектах. Уехал за рубеж и получил международный опыт. Теперь настала пора возвращаться в страну - отдавать долг и помогать. Для меня приглашение возглавить компанию QazaqGaz от руководства страны стало большой честью. Да, это нелегкая отрасль, но она критически важна. Как говорится, challenge accepted!

Наша команда ощущает большую поддержку руководства страны – главы государства, правительства, «Самрук-Казыны», и мы убеждены, что для газовой отрасли наступает «золотой век».



- Вы говорили, что даже при проведении реформы ценообразования для поддержания рентабельности компании важно сохранить объем экспортаврайоне 5 млрдкуб. м. Насколько к этому готова сырьевая база и компании – операторы месторождений?

– Сырьевая база готова. В Казахстане 3,8 трлн кубометров газа извлекаемых запасов. Этого газа хватит более чем на сто лет. Теперь этот газ необходимо достать из недр, переработать, сделать из него готовый к потреблению товарный газ.

Ресурс есть. Готовы ли недропользователи? Да, есть физическая возможность добывать больше газа, но их демотивирует текущее ценообразование. Если ценообразование будет привлекательным, то они дадут больше газа. Пропускная способность газоперерабатывающих заводов также позволяет работать. Просто дайте

число до 11 и распределить нагрузку на предприятия справедливо. Например, есть пекарни, которые фактически являются юридическими лицами, но они производят социально значимый товар – хлеб. Мы не можем позволить, чтобы цены на хлеб взлетели из-за выросшей цены на газ. Нужно к этому подходить с умом, учитывая социальную справедливость. Совместно с МНЭ и Минэнерго мы будем искать взвешенный и сбалансированный подход.

– Расскажите, пожалуйста, о самой методике дифференциации или о первых этапах ее разработки. По какому именно принципу разрабатывается эта социальная градация?

– В первую очередь речь идет о ежегодном повышении оптовых цен на 15–20% для юридических лиц. О повышении цен для социально уязвимых слоев населения речи не идет.

проблемы, подсветил слабые места. Да, есть некоторые моменты, которые требуют проработки. Мы с вами обсудили ценообразование. Помимо этого необходимо менять подход к ремонтным работам газотранспортной системы, не завышать их стоимость. Все-таки это наше хозяйство, наша страна — зачем менять всю магистраль, если можно локально трубу поменять? Сейчас газовая отрасль разрознена, для эффективной работы ее нужно объединить.

Существует местный исполнительный орган, который отвечает за газификацию, но эту роль можно передать компетентной газовой компании. И если ответственность за всю газовую отрасль – от скважины до конфорки – передать одной компании и брать спрос с нее, то проблемы по газификации и подключению решатся куда быстрее. Сейчас мы проводим большую комплексную работу

Дорожные работы в будущем

Западный

центр

Юго-Западный

центр

«Алматы Арена»

НЕДВИЖИМОСТЬ

АЛМАТИНСКАЯ АГЛОМЕРАЦИЯ

Транспортный хаб

Каскелен

«КУРСИВ», №38 (955), 29 сентября 2022 г.

Строительство Medeu Park Hotel

НЕДВИЖИМОСТЬ

Чтоб я здесь жил!

Изменит ли Алматы новая программа развития

«Программа развития города Алматы до 2025 года и среднесрочные перспективы до 2030 года» скорее отражает намерения, чем ставит реальные цели. Несмотря на обозначенную сумму затрат в 6,1 трлн тенге, по большинству значимых проектов нет ни ТЭО, ни инвесторов.

Наталья КАЧАЛОВА

Развивать наряду с центральным еще четыре полицентра, чтобы «занять» работой и развлечениями людей, живущих на окраинах, и снизить маятниковую миграцию. Запустить LRT (легкорельсовый транспорт),

> акимате не уточнили) ют убрать производства (акимат

коммунальщикам не придется вскрывать асфальт и оставлять после себя горы земли на территории благоустроенных площадок – работы будут вести в тоннеле. креационной инфраструктурой.

А мы пойдем на «Север»

Начать планируют с будущего полицентра «Север» (большая часть Жетысуского и часть Турксибского района) – здесь акмат видит максимально быстрый эффект. После преобразования район частично сохранит свою транзитную функцию (грузовой ранзитный поток должен уйти на БАКАД), но станет более «человечным», полагают в акимате. Для этого вдоль проспекта Райымбека создадут инфраструктуру рядом с рощей Баума – общественные объекты (какие, в

С территории района планиру-

подобных частных проектов акимат намерен обеспечить жителей «Восточных ворот» и других пока не подкреплены. полицентров социальной и ре-

Из перспективных проектов рынка «Жетысу» и создание напротив рынка логистического хаба. Сначала здесь появится Райымбека (в 2025–2026 годах). автобусный парк, а затем запланировано строительство автовокзала «Восточный» с узловой пересадочной станцией скоростного трамвая, линии BRT и пригородных автобусных

«Западные ворота»

Эта часть быстрорастущего Алатауского района вокруг Ледового дворца «Алматы арена» vже сейчас вмешает население небольшого городка – около 55 тыс. человек, а в ближайшую «пятилетку» количество проживаю щих здесь, по данным акимата,

Крупные застройщики готовы поддержать намерения акимата. К примеру, представители BI рот» – строительству бигвиллей инфраструктуры) комфорт-класплейхабами (крупными игровыми площадками для отдыха всей

районе планируют расширять га к 2025 году, +140 га к 2030 году) – здесь хотят разместить ные производства и профильные ПТУ с комплексами общежитий и

Злесь тоже появится транспортсвяжет полицентр с другими районами города и пригородами.

Район рынка «Алтын Орда» сейчас улице Саина. сохранит свою торговую направленность. Но само серлие мышленной переработки.

Недалеко (в районе рынка «Барлык») построят крупный портных планов городу предстотранспортно-пересадочный узел ит найти 1,1 трлн тенге частных велодорожки, чтобы разгрузить приводит только один пример с автовокзалом «Западный», (55%) и государственных (45%) станцией метро и LRT, а так-

Центровской

реставрировать здания, в том числе и советские многоэтажки, По проекту LRT тоже пока нет ни проекта казахстанцам помог сде- Нурмаков. Автомобильный трафик ограничат, сделают еще больше плат-

ных парковок, велодорожек.

Завод им. Кирова (район MEGA Park) либо полностью Если район «Север» ожидает переедет в индустриальную зону, либо сократит свои производственные площади с те-

> Владельцы АО «АЗТМ» (расположен ниже пересечения улиц Толе би – Гагарина) тоже думают над сокращением площадей до 8 га и высвобождением 29 га под городские нужды - квартальную застройку «современного типа» и коммерческие площади. В этом районе уже активно ведет RAMS (ЖК «Nomad» из шести 13-этажных блоков).

для обустройства обществен-

Транспортная

В планах развития Алматы -

Это означает, что при условном садом, школой и спортивно-оз- попытаться соединить форми- ТЭО, ни инвестора, сообщили в лать Азиатский банк развития. доровительным центром. За счет руемые полицентры скоростным общественным транспортом. Правда, финансами эти планы

Так, в городе к 2025 году доба-

вят еще 40 км выделенных полос

- действующую линию BRT продлят до полицентра «Восточные ворота» (в 2025 году) и запустят новую линию BRT по проспекту Также к 2025 году акимат пла-«Калкаман» (по Абая, западнее

нирует запустить станцию метро Момышулы). Дальше подземку потянут на запад до проспекта Алатау, а затем на север - до транспортного хаба «Барлык» в районе «Алтын Орды».

«В перспективе рассматривается развитие линии от станции «Райымбек батыр» вдоль улицы Сейфуллина до ж/д вокзала Алматы-1», – добавили в управлении городской мобильности (УГМ) Алматы

вверх от «Алматы Арены» и далее на восток по улице Толе би акимат планирует запустить в

Первую линию скоростного

планы по комплексному освое- году утроится количество велодонию территории «Западных во- рожек – в ближайшие три года к существующим 79 км добавится 60 км, а к 2023-му – 120 км.

Кроме того, власти намерены са со школами BINOM (проект связать магистральным общеи населенные пункты поблизости – Каскелен, Талгар, Есик и Конаев. Это означает, что в линейным парком в зоне имею- города-спутники можно будет тесных автобусах или маршрут-Кроме жилой застройки, в ках, а как минимум на автобусах большой вместимости, а то и на индустриальную зону (+190 LRT. Городской и пригородный транспорт объединят упомянутые выше пересадочные хабы «Райымбек батыр» – на ж/д вокзале Алматы-2, «Батыс» – на рынке «Барлык», «Алматы-3» – в поселке Боралдай, «Восточные ворота» - на Кульджинке

дорожный вокзал Алматы-3, чтобы исключить транзит жителей В планах даже протянуть сюда северных и западных районов через загруженный район Алматы-2. Добраться до нового вокза-

«Новый вокзал охватит весь западный район Алматы. Жители полицентра – «Алтын Орду» – Алатауского, Наурызбайского появятся предприятия агропро- жая на Алматы-2», – пояснил замакима Алматы Мухит Азирбаев.

Для реализации всех транссредств. две трети из которых лишь грубые подсчеты – суммы планировали еще с советских изменятся, когда на эти проекты времен, но за треть века проекты найдут реальных инвесторов. так и не реализовали. В 2019 году кумент получился неплохой, но Пока объем привлекаемых ин- курорты стали фигурировать в сделать городу предстоит очень В центре Алматы планируют вестиций не определен ни по программе развития туризма одному из транспортных хабов. на 2019–2025 годы. Пред-ТЭО

«До разработки ТЭО (по проек-

ту LRT) определить технические и финансовые параметры, в том источник финансирования, срок ной поддержки, объем инвестиций и механизм возврата средств не представляется возможным», - пояснил заместитель руководителя УГМ Ернур Абжахан.

Туристический

Через три года Алматы готовится принять 450 тыс. туристов-иностранцев. Это чуть выше показателей допандемийного 2019 года (436 тыс. человек). А к 2030 голу количество иноот экспорта туристических услуг, по планам акимата, должно удвоиться, достигнув 1 млн человек и \$1.2 млрл. соответственно.

было где жить и тратить свои сбережения (по данным акимата, внутренний турист в среднем тратит \$100 в сутки, а иностранец – \$550 в сутки), номерной фонд города к 2030 году планируется утроить, в том числе за счет привлечения международных гостиничных сетей.

пинга Tenir (+11 домиков) на «Шымбулаке» и строительство отеля Medeu Park Hotel (проект находяшегося сейчас под арестом Кайрата Боранбаева стоимостью 14,2 млрд тенге) рядом с катком «Медеу». Даже если оба проекта будут успешно реализованы в сумме (их единовременная вместимость 150-200 человек) они добавят к номерному фонду Алматы, составляющему сейчас 23,1 тыс. койко-мест, менее 2%.

Что касается строительства отелей международных сетей, в акимате на запрос «Курсива» ответили, что реальных инвесторов

«Инвесторы будут определены по принципу лучшего предложения». - пояснил заместитель руководителя управления пред-Алматы Дени Ахмаров.

Еще один грандиозный туристический проект – объединение Восточной и Западной частей перепрофилируют в оптово-рас- районов смогут добираться до алматинского горного кластера. пределительный центр, а рядом города, экономя время, не заез- То есть в Алматы хотят создать аналог крупных альпийских ку- трлн тенге. При этом большую рортов. А для этого имеющиеся горные курорты Shymbulak, «Ак Булак», Oi-Qaragai и другие хотят расширить и объединить с перспективными горными курортами западнее и восточнее Алматы уйдут на инфраструктуру (вклю- (в предгорьях Каскелена и на

По предварительным оценкам, только на создание курорта «Тургень» потребуется около \$1 млрд. Реальных инвесторов на этот проект Kazakh Tourism пока не нашел, но надежд не теряет.

Тем временем расширение

самого крупного алматинского курорта Shymbulak заинтересовало арабских инвесторов – они рассматривают вложения около \$100 млн в расширение курорта в Кимасаровском ущелье (+50 км новых трасс) и на пике Нур-Султан (+10 км новых трасс и +1,1км перепада высот), но только при наличии инвестиционных (разрешения на использование земель нацпарка под горнолыжный курорт).

«Арабским инвесторам ин

тересен Казахстан в рамках развития туристических направлений, в том числе горного кластера. Изначально мы предложили им проект строительства канатной дороги на пик Нур-Султан, которая стоит около 10 млн евро, но арабский инвестор рассматривает инвестиции не меньше \$100 млн. Сейчас наша задача - комплексно подойти к расширению «Шымбулака» и предложить инвестору проект стоимостью около \$100 млн с комфортными сроками окупаемости – по европейским стандартам это 25 лет», - рассказал «Курсиву» генеральный директор курорта «Шымбулак» Ренат Абдрахманов.

Политическая воля план покажет

Как развивать крупнейший ме

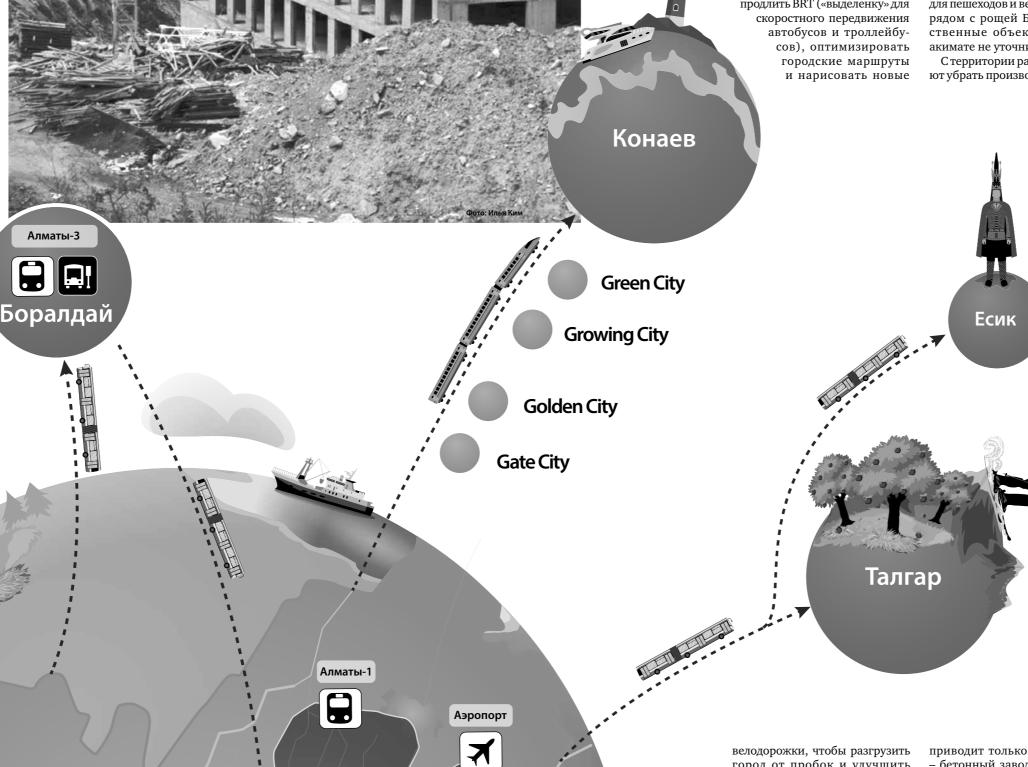
гаполис Казахстана в ближайшие восемь лет, около 130 экспертов депутатов и общественников об суждали в течение пяти месяцев. Новый генеральный план города Алматы, с учетом программы развития, в акимате обещают утвердить до конца года. Параллельно для реализации задуманного городу понадобится разработать единую транспортную модель и принять закон об агломерации (см. материал «Присоединяй и властвуй», **«Курсив»** №10(927), чтобы городской акимат мог после этого можно будет писать бизнес-планы и привлекать ин-

весторов.

«По нашим предварительным оценкам, общая сумма реализации программы до 2030 года – 6,1 ее половину, или 55%, составят частные инвестиции – из них в ближайшие три года планируется привлечение 1,3 трлн тенге и оставшиеся более 2 трлн тенге – в среднесрочной перспективе до 2030 года», – сообщил аким города Ерболат Досаев на заседании XXV сессии маслихата Алматы.

Председатель фонда Urban Forum Kazakhstan Адиль Нурмаков отмечает, что в целом домного. «Главное – чтобы была политическая воля», - резюмирует





Северный

центр

Восточные

ворота

«Восточные ворота»

Исторический

центр

существующие горные курорты этажах. и построить новые, увеличить О подписании одного из крупколичество международных ныхмеморандумов по реновации редевелопмент отелей, чтобы в Алматы вместе с жилья в районе полицентра «Сетуристами хлынул поток валюты. та на ближайшие восемь лет.

- какие из заявленных проектов строй») намерена построить 57 уже реализуются и без программы, а какие пока существуют лишь в фантазиях алматинцев.

Полицентричный

Больше половины – 3,66 трлн из 6,1 трлн тенге – власти Алматы планируют потратить на развитие пяти полицентров: «Север», «Восточные ворота», «Западные ворота», «Юго-запад» и «Исторический центр». Их мастер-планы обещают разработать к середине

К идее создания полицентричного мегаполиса акимат Алматы возвращается с завидной регулярностью. Основная цель – снизить нагрузку на «старый центр», развитая деловая, торговая и ра которого работает как магнит, привлекая огромное количество людей и создавая транспортные коллапсы. Оттянуть на себя часть жителей и гостей города должны новые полицентры.

Решить проблему с инженерными коммуникациями в новых

город от пробок и улучшить – бетонный завод «Уркер АШ») экологию. Перенести промыш- и снести ветхие малоэтажки. На же сделают перехватывающие ленные предприятия за город, освободившемся пространстве парковки, на которых приезжие чая прокладку метро, LRT и плато рядом с селом Тургень). а на их месте построить жилые появятся новые кварталы с более смогут оставить свои авто, чтобы BRT), а остальные – на обнови коммерческие здания с ин- плотной сеткой улиц, скверами передвигаться по Алматы на об- ление автопарков. Однако это районе Тургеня и Каскелена фраструктурой. Объединить и стритретейлом на первых щественном транспорте.

вер» акимат сообщил на прошлой Вот краткий список задач акима- неделе. В микрорайоне Алтай-2 компания Elif Construction (ал- и обновить инженерные сети. «Курсив» собрал информацию матинский застройщик «Диал

«Восточные ворота»

редевелопмент со всеми существующими ограничениями по застройке, то в новом полицен- кущих 20,4 га до 5,4 га, а на тре «Восточные ворота» (вдоль освободившихся 15 га появится Кульджинского тракта) девело- технопарк, учебное заведение, перской фантазии пока есть где мастерские, музей и аллеи с

Часть участков здесь уже за-

нята – к примеру, миллиардер ных пространств еще не найде-**Нурлан Смагулов** (№11 в списке ны, сообщает акимат. Forbes Kazakhstan 2022) в сентябре запустил в районе Кульджинки крупнейший автоцентр в Центральной Азии Mycar Kuldzhinka. Другой миллиардер **Ерлан Мука**шев (семья Мукашевых – №27 в списке Forbes Kazakhstan 2022) развлекательная инфраструкту- достраивает второй молл Арогт стоимостью \$65 млн, с аквапартакже гостиницей, медцентром и ЦОНом в нагрузку.

> Алматинские застройщики тоже активно осваивают территорию. Только Exclusive Qurylys реализует здесь два масштабных проекта – 15 семиэтажных домов

ком и прочими развлечениями, а застройку турецкий девелопер

революция

перестать строить гетто (то есть кладки сетей через проходные ЖК «Ташігіх» и 98 домов жилого удаленные спальные районы, (коммуникационные) тоннели. комплекса Altyn City с детским слабо связанные с центром) и



Kursiv Research

Аналитика республиканского делового еженедельника «Курсив»

Отраслевая аналитика Казахстана и Центральной Азии



Kursiv Research Ratings

Отраслевые, нишевые и региональные рейтинги по ключевым финансовым и операционным показателям



Kursiv Research

Index

Важнейшие композитные индикаторы, отражающие состояние рынков и отдельных отраслей



Kursiv Research

Report

Комплексные обзоры рынков, регионов и направлений, бизнес-кейсы

+1,81%

0 1 1 0 1

+0,06%

Наведи камеру телефона на QR-код и перейди на страницу Kursiv Research



ИНДУСТРИЯ



Когда Казахстан проведет аукцион на частоты 5G

Почему аукцион на частоты 5G, который должен был пройти в мае, отложили и когда будут продавать частоты под связь нового поколения, выяснил «Курсив».

Ольга ТОНКОНОГ

В марте 2022 года председатель Комитета телекоммуникаций Министерства цифрового развития, инновационного развития и аэрокосмической промышленности (Минцифры) Ержан Мейрамов сообщил, что в мае состоится аукцион на частоты пятого поколения. К концу 2022 года Астане Алматы и Шымкенте уже планировали запустить 5G. В августе вице-министр Минцифры Асхат Оразбек уточнил, что технология 5G будет доступна лишь на определенных локациях, а аукцион на частоты проведут до конца года.

Комиссия попала под нож

«Распродажу» частот для 5G задержали почти на полгода из-за ликвидации межведомственной комиссии по радиочастотам (МКРС). Именно она определяла перечень объектов РЧС, и по правилам без ее рекомендации невозможно было провести аук-

«Но 29 апреля 2022 года ее упразднили по постановлению правительства. В этой связи провести торги в мае не представилось возможным», – объяснили «Курсиву» в Комитете телекоммуникаций.

Комиссия по радиочастотам вместе с некоторыми другими консультативно-совещательными органами «пала жертвой» дебюрократизации. Это случилось после того, как Токаев 14 апреля издал указ, который требовал за два месяца в два раза сократить количество органов неактуальных или дублирующих работу

друг друга. У МКРЧ были те же функции, что и у комиссии при президенте Казахстана по вопросам внедрения цифровизации, которая также была организована Минцифры.

Теперь решение об аукционах РЧС принимает комиссия при президенте. «Проведение аукциона по распределению полос радиочастот для внедрения и развития сотовой связи пятого поколения 5G/IMT запланировано в октябре текущего года», – говорится в ответе на запрос «Курсива».

Развернись, 5G

В августе 2022 года вице-министр цифровизации Асхат Оразбек заявлял, что «в ближайшие два года казахстанцы почувствуют на себе возможности 5G». Пока технология доступна лишь в некоторых городах на определенных территориях.

Сейчас Минцифры вместе с операторами сотовой связи определяют места развертывания 5G в трех городах республиканского значения. «Курсив» поинтересовался у операторов, насколько реально обеспечить максимальное покрытие 5G в ближайшие два года, если аукцион проведут только в конце 2022-го. «Курсив» отправил запросы в «Казахтелеком», «Транстелеком», а также в Kcell, Tele2 и Beeline. По существу ответил лишь один оператор.

В «Транстелекоме» (обслуживает преимущественно промышленных потребителей) не рассчитывают на быстрое развертывание с учетом ограниченности радиочастотного ресурса, так как это сопряжено со значительными расходами на строительство соответствующей инфраструктуры.

инфраструктуры.
«В технологию 5G заложены не только иные требования к радиооборудованию, но и к развертыванию дополнительных центров обработки данных, пере-

ходу на виртуализацию сетевых функций, строительству ВОЛС и трансформации бизнес-процессов оператора связи», – сказал зампред правления по организационному развитию компании Кенес Барменкулов.

Также реальность обеспечения покрытия в сжатые сроки зависит от выбранной модели развертывания сети 5G, где у операторов сотовой связи на рынке РК есть преимущество: использование существующих развертываний 4G-сети для реализации 5G. Именно это, по словам Барменкулова, является основой для крупномасштабных коммерческих запусков с оптимальной эффективностью инвестиций и кратчайшим TTM (TimeToMarket)».

В «Транстелекоме» сообщили, что уже прорабатываются сценарии развертывания частных сетей 5G в модели выделения спектра напрямую индустриальному клиенту, а также развитие технологии 5G по направлению FWA (технология Fixed Wireless Ассезя для борьбы с цифровым неравенством) в сельских населенных пунктах при условии получения РЧС.

Beeline развернул

в Шымкенте пилотную зону 5G

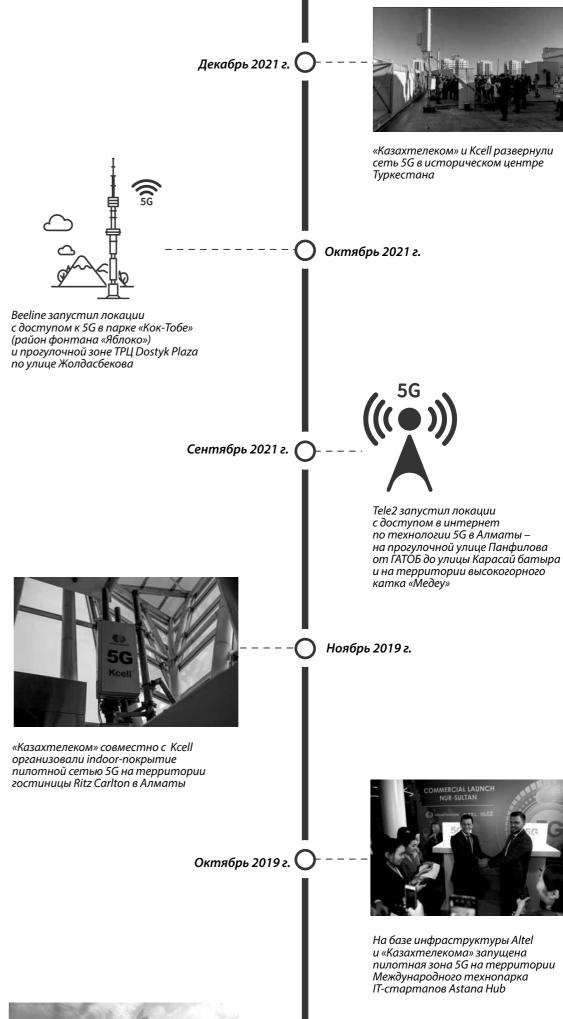
«Казахтелеком» совместно

с компанией Nokia развернули демонстрационную площадку 5G

на Астанинском экономическом форуме

Планы по развертыванию технологии, предполагаемый объем инвестиций, а также методы финансирования проекта напрямую зависят от итогов планируемого аукциона радиочастотного спектра 5G, обеспечения радиочастотным спектром и предполагаемых обременений в виде лицензионных требований к радиочастотам 5G.

напомним, сети 5G используются не только для предоставления услуг мобильной связи и доступа в интернет для населения, но и для (и даже в большей степени для) IoT, умного города и производства. Другими словами, сети 5G станут основой для digital-трансформации компаний и развития цифровой экономики.





Октябрь 2019 г.



ТЕХНОЛОГИИ



В 2022 году на техническое сопровождение казахстанских спутников потратят 217 млн тенге

Ведомство, отвечающее в РК за технологический рывок, Минцифры, в ближайшие три года потратит на реализацию отраслевой госполитики 10,3 млрд тенге. Больше половины - текущие административные расходы. Доля космических расходов не превышает 5%, если не считать расходы на создание комплекса «Байтерек». Эта сумма включает техсопровождение и «обеспечение управления космическими

Асылбек АМАЛБАЕВ

аппаратами».

Министерство цифрового развития, инноваций и аэрокосмической промышленности (МЦРИодно из ключевых в страны, которое отвечает сразу за несколько стратегически важных направлений. Во-первых, МЦРИАП курирует развитие телекоммуникационного сектора страны, регулируя отрасль с общим объемом реализации примерно 3% ВВП. В рамках этого направления реализуется проект «250+», призванный обеспечить высокоскоростным интернетом крупные сельские населенные пункты Казахстана. Второе направление – инновационная деятельность, где у РК традиционно серьезные проблемы, связанные как с недофинансированием, так и со слабым исследовательским потенциалом локальных игроков. Третье – собственно аэрокосмическая программа.

Переутвержденный бюджет был опубликован на портале МЦРИАП в середине сентября. Общий бюджет Минцифры (на проведение государственной политики в сфере цифровизации, инноваций и аэрокосмической промышленности) на 2022–2024 годы – 10,3 млрд тенге. Средства будут расходоваться неравномерно. Большую часть суммы потратят в 2022 году – 5,4 млрд. В следующие два года министерство получит по 2,4 млрд. Финансирование МЦРИАП в 2022 году по сравнению с 2021-м сократится почти на четверть. Это связано с оптимизацией ряда крупных расходных статей, таких как «обеспечение функционирования информационных систем и информационно-техническое обеспечение государственных органов» (закупка софта для госоргана и его сопровождение).

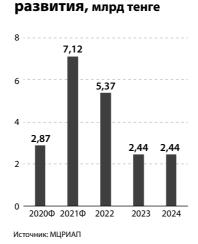
Большая часть бюджета Минцифры на 2022-2024 годы - административные расходы, то есть зарплаты. В 2022-м министерство потратит на это 53% своего бюджета, в 2023 и 2024 годах - 87%

Примечательно, что при таком скромном собственном бюджете МЦРИАП управляет нацпроектом «Технологический рывок за счет цифровизации, науки и инноваций» с финансированием на 5 лет в размере 2,3 трлн тенге.

Собственно космическая часть бюджета МЦРИАП составляет чуть менее 5% от трехлетнего бюджета госоргана. Первая часть этих расходов - 217 млн тенге сгруппирована в бюджетной подпрограмме «Международно-правовая защита и координация орбитально-частотного ресурса РК» и призвана финансировать работы «по услугам технического сопровождения мероприятий по международной координации ресурсов радиочастот спутниковых и наземных служб РК, что позволит обеспечить повышение качества и доступности государственных услуг».

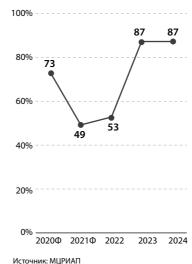
В документе указывается содержание услуг: «Будут проводиться работы по координации и нотификации станций 7 видов радиосвязи (радиовещание, цифровое телевидение, радиорелейная связь, спутниковая связь (земные станции), беспроводная широкополосная связь, в УКВ, КВ, ДВ, СВ диапазонах, сотовая связь) и регистрации частотно-орбитальных ресурсов РК (координация национальной

Бюджет МЦРИАП на проведение госполитики в сфере цифровизации, инноваций и аэрокосмического

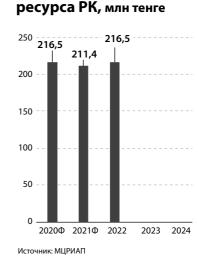


Еще 256 млн тенге заложено на подпрограмму «Обеспечение ратами», которая по факту предполагает расходы на проведение экологического мониторинга территорий, подверженных воз-

Доля текущих административных расходов в бюджете МЦРИАП, %



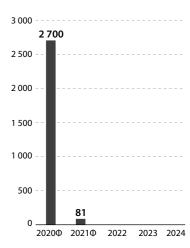
ми связи нового поколения». В 2020 году на проект потратили начала 2021-го - еще 81 млн тенге. Общая стоимость проекта оценивалась в 40 млрд тенге, но в 2021 году проект решено Расходы на международноправовую защиту и координацию орбитально-частотного



было окончательно закрыть как экономически и технически неэ-

Напомним, история группировки казахстанских спутников началась с запуска KazSat-1 в 2006 году. Уже в 2008-м из-за

Расходы на создание и ввод в эксплуатацию космической системы связи KazSat-2R, млн тенге



Источник: МЦРИАП

серии проблем спутник был переведен на орбиту захороневыведен KazSat-2, технический ресурс которого оценивался в 14,5 года. В 2024-м его должен был сменить KazSat-2R. В 2014



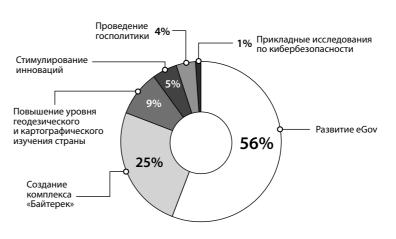
спутниковой системы связи и вещания KazSat, сети используются спутниками KazSat-3, KazSat-2 в С-, Ки-диапазоне: телерадиовещание (VSAT), передача данных, космической системы дистанционного зондирования Земли (далее – КС ДЗЗ), космической системы научно-технологического назначения (КС НТН) и т. д.)».

Указано, что все работы на трехлетний период проведут в 2022-м. Они будут представлять собой техническое сопровождение мероприятий по международной координации орбитальных позиций РК в 22 спутниковых сетях.

действию комплекса «Байконур», и проведение космических съемок территории площадью 90 млн кв. км, причем данные расходы заложены лишь на 2022 год.

Последний крупный космический проект за счет бюджета МЦРИАП завершился в 2021 году, когда был закрыт проект KazSat-2R. В феврале 2021-го об этом решении заявил цифровой министр Багдат Мусин. Как сообщали в МЦРИАП, от проекта нового спутника, призванного заменить KazSat-2, отказались «в пользу инновационных решений, в том числе связанных со спутниковыми группировка-

Структура фактических расходов МЦРИАП в течение первых семи месяцев 2022 года, %

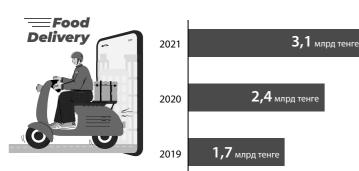


году запущен спутник KazSat-3 с

ресурсом 15 лет. Расходы на создание ракетнокосмического комплекса «Байтерек» не входят в основную бюджетную программу Минцифры. По итогам семи месяцев этого года на проект израсходовано около 10,5 млрд тенге. «Байтерек» - совместный с РФ проект. Зона ответственности РК в нем – модернизация наземной инфраструктуры ракетного комплекса «Зенит-М», российская сторона разрабатывает ракеты-носители («Союз-5», «Союз-6»). Общая стоимость работ казахстанской стороны - около 91 млрд тенге.

ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЙ РЫНОК

Объем реализации услуг по доставке еды на заказ (через интернет)



Асточник: Бюро нашиональной статистики РК

> стр. 1

«Яндекс.Еда» сообщил «Курсиву», что в 2021 году количество заявок на подключение к их сервису от ресторанов увеличилось вдвое по сравнению с 2020-м. В Glovo отдельную разбивку по общепиту не дали, но отметили, что за 2020–2021 годы к платформе подключилось более трех тысяч бизнес-клиентов (рестораны, супермаркеты, зоомагазины, магазины косметики и т. д.). Для сравнения: в 2019 году их было 500. «При этом отток составляет менее 3% в год», – добавили в Glovo.

Спрос рождает приложение

Во время локдаунов рынок доставки рос не только благодаря агрегаторам, общепит также развивал собственные каналы связи с клиентами: call-центры, сайты и приложения, через которые активно шли заказы. В отличие от агрегаторов индивидуальные приложения позволяют установить прямую связь с заказчиком. Кафе и рестораны получают представление о клиентской базе, видят, кто и что заказывает. Агрегаторы подобной информацией с заведениями не делятся.

Заведения, которые разрабатывали собственные приложения, условно можно разделить на два типа: «без своей доставки» и «со своей доставкой».

Платформы «без доставки» позволяют сильнее привязывать к себе потребителя. Чаще всего такие приложения развивают кофейни, так как доставка горячего кофе или чая не очень востребована. Зато через приложения постоянные клиенты могут накапливать бонусы, обменивая их на разные «плюшки».

Для сетей ресторанов, пиццерий или суши-баров больше подходят «приложения с доставкой». Они позволяют развивать систему лояльности и доставку либо только сервис доставки. Причем довозить заказы до клиента заведения могут как собственными силами, так и с помощью услуг агрегаторов.

Например, пищерия Eza pizza & pasta в Шымкенте запустила приложение под влиянием пандемии в 2021 году. Заказы, поступа-

ющие через него, доставляют только курьеры агрегаторов: штатных содержать невыгодно. Собственное приложение помогает в этом случае заведению «видеть» своих клиентов.

Гибридный подход применил ресторан Japona sushi в Алматы. Видя запрос со стороны клиентов, в 2021 году они запустили свое приложение для получения заказов. При этом заказы выполняли как штатные курьеры, так курьеры «по вызову» из агрегаторов. Заведение привлекает их в случае большого потока заказов, когда свои курьеры не успевают.

«Система доставки у нас уже была, до запуска приложения заказы принимали через наш callцентр. Для удобства клиентов мы запустили еще и приложение, так как нам была интересна сама идея попробовать что-то новое. К тому же это положительно влияет на узнаваемость бренда», – рассказала управляющая заведением Марал Шильдебаева.

Такой же подход у сети пиццерий Nexxio Pizza (представлены в восьми городах Казахстана) и ресторанов Rumi (работают в Алматы и Астане).

«Пандемия повлияла в целом на развитие доставки. А приложение стало одним из способов коммуникации с клиентами. Например, некоторым клиентам удобнее заказывать через приложение. Для их удобства мы и разработали его», – рассказал руководитель службы доставки Rumi Жандос Мухтарханов.

Остаются в игре

С завершением активной фазы пандемии перестало работать и приложение Japona sushi - по заверению ресторана, временно. «Приложение временно не работает, так как оно редактируется под новое меню», - сообщила нам Марал Шильдебаева. В 2021 году приложение запускалось аправленно для до в режиме dark kitchen (формат кухни, которая готовит еду только навынос, без посадочных мест), чтобы не влиять на загруженность работы основного ресторана. В этот период на приложение приходилось около 40% всех заказов. Сейчас, по словам Марал Шильдебаевой, необходимости в таком формате уже нет (количество заказов в приложе-



На ковидном движке

Как работают открывшиеся во время пандемии приложения для общепита

нии снизилось до 10–15%), поэтому отдельную кухню закрыли, а приложение перекинули на основной ресторан.

Снизилось количество заказов и у Eza pizza & pasta. По данным владельца пиццерии Аята Азимова, на долю их приложения в 2021 году приходилось 20% всех заказов. Однако сейчас, когда нет жестких ограничений и люди могут самостоятельно ходить в пиццерию, этот показатель упал до 10%. «Приложение еще не окупилось, и на это, по моим подсчетам, при нынешнем темпе заказов потребуется еще около года», - рассказал Азимов. Несмотря на спад, в Eza pizza & pasta не планируют отказываться от начатого. «Запуск собственного приложения – это долгосрочный план. Когда сеть разрастется (в планах открыть пиццерию в столице), мы могли бы отказаться от агрегаторов, за счет маркетинга люди начали бы у нас заказывать», – считает Аят Азимов.

Подобного плана придерживаются и в сети Rumi. «Мы хотим расширяться, открывать Rumi во всех городах. В каких-то городах агрегаторы не работают, где-то они не сильно развиты, поэтому мы не будем отказываться от своей доставки, наоборот, будем ее развивать», — сказал Жандос Мухтарханов. Более того, отметил спикер, доля заказов через приложение растет. В 2021

году их было 10–15%, сейчас – 22–25%.

Растет количество заказов в приложении и у Nexxio Pizza. Владелец сети Денис Серегин поясняет: «Если раньше основная часть заказов на доставку поступала через call-центр, то сейчас, спустя два года существования приложения, на долю call-центра приходится 35% заказов. По этому показателю его догнало приложение, сейчас через него поступает также 35%».

Приложение, от которого нельзя отказаться

Почему, даже при наличии собственного приложения

и (или) собственной доставки, заведения продолжают работать с агрегаторами, объяснили в сети пиццерий Nexxio Pizza.

«Агрегаторы предоставляют другой сегмент клиентов. Это те клиенты, которые заказывают только через них. Это отдельный источник заказов», - объяснил Серегин. Он отметил, что сотрудничество это далеко не самое выгодное: агрегатор может забирать до 40% от стоимости заказа. Для сравнения: в среднем на оплату труда собственного штатного курьера сеть тратит около 25-30% от заказа. Но даже при таких аппетитах агрегаторов с ними все равно выгодно сотрудничать.

трудничать. «С агрегаторами сотрудничают больше не для дохода, а для рекламы. Например, Wolt или Glovo насчитывают тысячи пользователей, которые заходят в эти приложения и видят ваше заведение. Это положительно сказывается на узнаваемости», – дополнила Марал Шильдебаева.

Чтобы в этом случае собственные приложения оставались конкурентоспособными, заведения запускают акции, которые не распространяются на агрегаторы, предоставляют в своем приложении более широкий ассортимент.

Самые распространенные типы приложений для общепита



Объявления

- ТОО «Ideal Career» (Идеал Карьера), БИН 050440003700, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, Ауэзовский р-н, мкр. Мамыр-4, д. 218. Тел. +7 775 815 25 91.
- TOO «МКА-AstanaStroiMontag», БИН 210340006161, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, пр. Абылай хана, д. 41/2, кв. 14. Тел. +77476575887.
- ТОО «Зимушка 2015», БИН 141040026013, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. Д. Конаева, д. 35/1, оф. 80. Тел. +7 775 485 04 20.
- ТОО «Biggy-Астана», БИН 160640023488, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. Брусиловского, 17/4. Тел. 376257.
- ТОО ««ВҮ Group», БИН 140140015891, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. Иманова, д. 19, оф. 1001D. Тел. +7 701 736 17 46.
- ТОО «Алло не керек», БИН 161240026837, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, р-н Есиль, ул. Конаева, 12. Тел. +7 705 427 85 09.
- ТДО (Товарищество с дополнительной ответственностью) «Qyran Construction», БИН 220940022953, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации по адресу: г. Астана, ж/м «Интернациональный», ул. Армандастар, д. 2/4, кв. 71. Тел. +7 708 584 14 51.
- Утерянную печать ОСИ «Хайвил Астана блок А», БИН 220140026557, считать недействительной.
 ТОО «Юридическая помощь плюс», БИН 120340001082, сообщает о своей ликвидации.

- Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. К. Сатпаева, 25, кв. 31. Тел. +7 701 458 32 34.
- ТОО «СӘТТІ.kz», БИН 141140002654, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. А. Иманова, д. 7, кв. 29.
- TOO «Phoenix Inc», БИН 200840024443, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, Ауэзовский р-н, мкр. 3, д. 366, кв. 9. Тел. +7 705 424 17 24.
- ТОО «Ломбард Экспресс Финанс №1», БИН 180440021735, уведомляет всех жителей г. Алматы о смене юридического адреса с: г. Алматы, Медеуский р-н, ул. Жамбыла, д. 13, н.п. 52 на: г. Алматы, Алмалинский р-н, ул. Наурызбай батыра, д. 21.
- ТОО «Охранное агентство «Каспий карат», БИН 040340014780, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Атырау, мкр. Сары-Арка, д. 30, кв. 40.
- Тел. +7 701 432 50 16. • ТОО «Stroy zhiloy dom», БИН 210340014995, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. Г. Мустафина, д. 15, кв. 257. Тел. +7 701 526 11 29.
- ТОО «АЕ-строй», БИН 210140035465, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. Г. Мустафина, д. 15, кв. 257. Тел. +7 701 526 11 29.
- ТОО «E-Trans Services», БИН 220840045023, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. Кошкарбаева, 10/1, кв. 2413. Тел. +7 701 747 54 98.
- ТОО «АДИНАГАРАНДСТРОЙ», БИН 220840011465, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, мкр. Атырау, 158. Тел. +7 778 921 03 15.

- ТОО «Окан Мерей сервис», БИН 150940007148, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. Абая, 45. Тел. 330779.
- ТОО «TRANSPLUS», БИН 210840007871, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: 050060, РК, Бостандыкский р-н, г. Алматы, мкр. Алмагуль, д. 5, кв. 143. Тел. +7 707 514 71 51.
- ullet Утерянный 22 февраля 2022 года бланк строгой отчетности #ДС524550 AO «СК «НОМАД Иншуранс» считать недействительным.
- TOO «Nadine Group», БИН 171240010436, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, пр. Кошкарбаева, д. 28, вп 1.
- TOO «ADS STROY GROUP», БИН 070340014384, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. Ануара Алимжанова, д. 66а.
- ТОО «Маниярд», БИН 220240019657, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. Шынгыс Айтматова, д. 36 оф. 19
- ТОО «Дамиллион», БИН 220140027723, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. Шынгыса Айтматова, д. 36, оф. 1.
- TOO «Pettarov Group», БИН 171240025335, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, пр. Р. Кошкарбаева, д. 28, кв. 1.
- TOO «Orken-Service», БИН 180240021827, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. Бейбитшилик, д. 35, кв. 23. Тел. +7 777 886 55 99.

- Организация ТОО «Fora Service Aktobe», БИН 080240006387, юридический адрес: 030000, г. Актобе, пр. Санкибай батыра, 1596, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня опубликования объявления. Тел. +7 713 254 08 31.
- ТОО АФНМ «Бірлесу» (производство нетканых текстильных материалов) сообщает о проведении общественных слушаний в форме публичных обсуждений с 7 октября 2022 г. в течение 5 рабочих дней по проекту «Нормативов эмиссий».
- Предприятие расположено в г. Алматы, Жетысуский р-н, ул. Казыбаева, 1.
- С пакетом проектной документации можно ознакомиться на Едином экологическом портале https://ecoportal.kz для представления замечаний и предложений.
- Инициатор ТОО АФНМ «Бірлесу».
- Разработчик проектной документации ТОО «Атмосфера». Тел. +7(727)292-52-63, E-mail: atmosfera-2000@mail.ru.
- Местный исполнительный орган «Управление экологии и окружающей среды города Алматы».
- «Бірлесу» АФНМ» ЖШС (тоқыма емес тоқыма материалдарының өндірісі) 2022 жылғы 7 қазаннан бастап 5 жұмыс күні ішінде «Эмиссиялық нормативтер» жобасы бойынша қоғамдық талқылау түрінде қоғамдық тыңдаулар өткізілетінін хабарлайды.
- Кәсіпорын Алматы қаласы, Жетісу ауданы, көш. Қазыбаева, 1.
- Жобалық құжаттама пакетін ескертулер мен ұсыныстар үшін https://ecoportal.kz Бірыңғай экологиялық порталында табуға болады. Бастамашы «Бірлесу» АФНМ ЖШС.
- Жобалық құжаттаманы әзірлеуші «Атмосфера» ЖШС. Тел. +7(727)292-52-63, E-mail: atmosfera-2000@mail.ru.
- «Алматы қаласының экология және қоршаған ортаны қорғау департаменті» жергілікті атқарушы

LIFESTYLE

Как казахские «Битлы»

победили советскую партию Рецензия на фильм о легендарном

Сегодня в прокат вышла музыкальная драма «Дос-Мукасан». Это одна из лучших отечественных картин за последние годы.

олее подходящей

картины для ны-

«Дос-Мукасан»

ансамбле

Галия БАЙЖАНОВА

нешних времен, чем «Дос-Мукасан», представить невозможно. Это яркая, легкая, музыкальная и по-настоящему аутентичная казахская лента, которую оценят и молодые люди, и их родители, и самое старшее поколение, чья молодость пришлась на годы популярности этого ВИА. Примечательно, что премьера фильма не только вписалась в тренд растущей популярности казахских музыкантов за рубежом (Скриптонит, Иманбек, Димаш Кудайберген и др.), но и совпала с очередным юбилеем «Дос-Мукасана» – 1 августа исполнилось 55 лет со дня основания легендарного ансамбля. Не менее приятно, что зрители увидят это кино сейчас – в сезон свадеб, где

Следите за бромансом

Фильм «Дос-Мукасан» рассказывает о том, как 55 лет ряде зародился отечественный рок-н-ролл и коллектив, который стал праотцом всей эстрадной музыки на казахском языке.

до сих пор звучат их песни.

В картине две сюжетные линии. Одна повествует о становлении коллектива, его первых успехах и борьбе за свое самобытное звучание (большинство композиций ВИА – это казахские народные песни в легкой рокаранжировке).

В другой мы видим историю дружбы между членами коллектива, при этом авторы акцентируют внимание на взаимоотношениях двух лидеров ансамбля и художественных руководителей в разные годы: Досыма Сулеева и Мурата Кусаинова. «Похоже, у нас получился броманс», - говорят авторы. С недавних пор «бромансом» (от английского bro (brothers) стали называть киноленты, в основе которых лежат теплые приятельские отношения между двумя и больше мужчинами.

За какой линией следить интереснее – вопрос на любителя. Одним придется по нраву борьба с партийным руководством за право на самоидентификацию и свободу творчества. Другим – история дружбы со всеми взлетами, падениями, обидами друг на друга и примирением.



Как говорит режиссер картины Айдын Сахаман, идея снять фильм и мифологизировать «Дос-Мукасан» на киноматериале появилась после просмотра ленты 2018 года «Богемская рапсодия», посвященной Queen (в главной роли **Рами Малек**). «Почему бы не сделать подобное с нашими легендами?» - подумал он. В итоге у Сахамана получилась отличная музыкальная драма (или скорее мелодрама) с элементами мюзикла, где главным достоинством, конечно же, являются хиты «Дос-Мукасана». Именно поэтому во время просмотра картины большинство зрителей, не сдерживаясь, подхватывают знакомые с детства песни и даже, сидя в своих креслах, норовят отбивать заданный с экрана такт.

Киноманы тем временем вспомнят не только «Богемскую рапсодию», но и ярких «Стиляг» Валерия Тодоровского (там тоже боролись со всем запад-

ным, ведь «сегодня ты играешь джаз, а завтра родину продашь»). У многих зрителей ассоциативно всплывал и суперхит российского проката «Движение вверх» **Антона Мегердичева**, только в последнем вместо музыкантов, за которыми пытается бдеть партия, были баскетболисты.

Ухватили суть Несмотря на то, что «Дос-Мукасан» - это художественное кино, авторам (это сам Айдын Сахаман и сценарист Евфрат Шарипов) удалось вписать в ткань фильма почти всю настоящую историю коллектива. Безусловно, без фантазии не обошлось. Но то, что кино получилось достаточно правдивым, это точно.

Так произошло, потому что при написании сценария были тщательно изучены все имеющиеся источники, в том числе книга Людмилы Сулеевой – супруги Досыма Сулеева, первого художественного руководителя

Команда ленты встречалась со всеми здравствующими участниками коллектива и не успела поговорить с одним накарантина умер Камит Санбаев, его имя стоит третьим слогом в названии группы - «Ка». Несколькими годами ранее ушли из жизни Шарип Омаров, его супруга Курманай Ажибаева, Бахытжан Жумадилов (о себе он шутил, что его зовут казахским музыкальным именем «Баха... Баха Иоганн Себастьян улы»).

Вспомнить в фильме абсолютно каждого не получилось: за 55 лет там было более 30 участников. Но кинематографисты постарались - в истории про молодых дос-мукасановцев задействованы целых 15 членов коллектива – это и мужской состав, и женский, и инструменталисты, и вокалисты. Кроме того, несколько героев были показаны взрослыми.

ансамбля. К тому же, консуль-

тантами съемочной группы

стали сами дос-мукасановцы.

Зато все знаковые события в творчестве группы отображены в деталях. Например то, как в коллективе появился каждый из солистов, в том числе Усмадияр Маканов, Дарига (Дарико) Турсынова и Курманай (Катя) Ажибаева. Катя была студенткой Женского педагогического института (ЖенПИ) им. Абая и солисткой еще одного популярного институтского квартета «Айгуль». Ее чарующий голос с потрясающим и очень редким низким тембром, где-то между контральто и меццо-сопрано, придал песням «Дос-Мукасана» особую глубину. Когда Курманай вышла замуж за Шарипа Омарова, она поменяла фамилию, и зрители запомнили ее как Курманай Омарову.

Или взять эпизод, где коллектив покинул ударник Александр Литвинов. Он был вынужден уйти по приказу своей деканши, ведь был студентом горного факультета, а остальные – с факультета, готовящего «автоматчиков производства». Вскоре его заменил Юрий Лим, окончивший балхашскую музыкальную школу по классу баяна и до этого игравший на фортепиано и гитаре.

Сцены, посвященные неформальному общению казахстанцев с польскими и венгерскими студентами, тоже почти чистая правда. Когда наши студенты

пели «Сұлу қыз» полякам, они и представления не имели, что на самом деле корни у этой композиции польские. В свое время песню «Шла дэвэчка до лэсэчка» привезла народная артистка СССР Роза Багланова, текст к ней был потом написан на казахском языке. Теперь на концертах

ее объявляют как народную поль-

Подборка кадров

ско-казахскую песню.

Авторам фильма удалось собрать не просто интересных рошо играют, поют, танцуют, но и тех, кто имеет по-настоящему портретное сходство с героями. К примеру, Досыма Сулеева сыграл **Мейргат Амангельдин**. Это актер театра «Жастар», зрители его знают по картине «Каникулы off-line».

Стоит похвалить тех, кто отвечал за визуальную часть ленты - работу художника-постановщика Нурболата Жапакова и его команды, всех костюмеров и декораторов, которые довольно убедительно воссоздали атмосферу прошлого. Тем более, что снимать было непросто - в Алматы почти не сохранилось зданий с архитектурой тех лет, поэтому искали локации в Усть-Каменогорске и Караганде. Все это осложнялось тем, что в подготовительный период был объявлен

Достойна комплиментов и работа оператора-постановщика Сабита Семетаева. В помощниках у него были известные операторы: Еркинбек Птыралиев и Айдар Оспанов. Все вместе они великолепно сняли кульминационную свадебную сцену «Той-жыры». В ней запечатлена история создания одноименного хита, где участники группы параллельно женятся и обзаводятся детьми. Она снята одним кадром продолжительностью более двух минут. Из-за сложности постановочной съемки на подготовку этого дубля ушло около двух недель.

Для Айдына Сахамана «Дос-Мукасан» - это вторая самостоятельная полнометражная картина (до этого была драма «Анажан»). Но именно эта работа смотрится как большой и настоящий дебют, после которого о нем заговорят как о хорошем режиссере. При незначительных несовершенствах (легкая затянутость и желание ухватить всю «правду» о группе, местами не самое глубокое погружение в драматургию и немного неловкие мизансцены), ему все же удалось сделать по-настоящему хорошее народное кино, которое обязательно должно подкрепиться и кассовым успехом.

Музыкальные праотцы

Для молодого поколения и тех, кто по какому-то стечению обстоятельств не знает лучшую казахстанскую музыку 1970-х, напоминаем: «Дос-Мукасан» – это первый популярный казахский вокально-инструментальный ансамбль, созданный студентами Казахского политехнического института им. В. И. Ленина (сейчас Satbayev University). Название коллектива – «Дос-Мукасан» – состоит из первых слогов имен его первых участников: это Досым Сулеев («Дос»), Мурат Кусаинов («Му»), Камит Санбаев («Ка) и **Александр Литвинов** («Сан»).

Временем рождения ансамбля принято считать август 1967 года, когда самоорганизовавшаяся на строительных работах группа выступила на сцене только что построенного Дворца культуры в совхозе «Баянаульский» Павлодарской области. На этом самодеятельный студенческий ансамбль не остановился – стал выступать дальше. «Дос-Мукасан» быстро стал популярным в Алма-Ате, а затем и во всей стране, и вскоре его признали лучшим ВИА республики. Ансамбль даже смог одержать ряд побед в международных конкурсах с участием профессиональных музыкантов – у «Дос-Мукасана» есть медали Всесоюзного конкурса профессиональных ансамблей в Минске (они там соревновались с «Песнярами»), Всемирного фестиваля молодежи и студентов в Берлине и т. д.

Молодые люди гастролировали не только в СССР, но и в Венгрии, Польше, Франции, Германии, США. Если учесть закрытую политическую систему Советского Союза, его натянутые отношения со всем миром и сложность выезда советских граждан за рубеж, особенно в страны «капиталистического Запада», это было признаком невероятного успеха и признания. Также члены «Дос-Мукасан» стали лауреатами премии Ленинского комсомола Казахстана (для советских музыкантов это можно назвать аналогом «Грэмми»). Но главное, что спустя 55 лет они все еще остаются настоящими легендами казахстанской эстрады - без «Той жыры», «Бәрінен де сен сұлу», «Құдаша», «Сұлу қыз», «Алматы түні» и других песен не обходится ни один казахский той или застолье.

«Дос-Мукасан» принято считать казахскими The Beatles, имея в виду их невероятную популярность и хитовый репертуар. Но относить «Дос-Мукасан» к всего лишь «свадебным коллективам», поющим веселые песни, было бы неверно, ведь множество композиций, написанных группой, можно назвать первой казахской инди-рок-музыкой. В ней много фолка, психоделики и по звучанию она ближе к Deep Purple, Pink Floyd нежели к The

Взять хотя бы за пример их потрясающий восьмиминутный эпос «Бетпак дала». Это и сейчас звучит модно, свежо и самобытно. Не зря творчество «Дос-Мукасан» любят и современные казахские кинематографисты, к примеру, композиция «Сағындым сені» в исполнении одной из солисток ВИА, Курманай Ажибаевой, потрясающе звучит в фильме «Бой Атбая» **Адильхана Ержанова**, а затем и в «Жаным, ты не поверишь» Ернара Нургалиева. И не случайно после премьеры картины «Дос-Мукасан» на VII кинофестивале короткометражного кино «Байконур» аплодисменты были, пожалуй, самыми долгими за всю историю нового казахского кино.

Песни этого коллектива пережили и Советский Союз, и коммунистическую партию, и всех, кто обвинял музыкантов в национализме (в основном, они пели на родном языке) и подражании буржуазному Западу.



Кадр из фильма «Дос-Мукасан»