

КУРСИВ



Бесконтактные новости

БИЗНЕС И ВЛАСТЬ:
РАБОТНИКОВ ВСТРЕТЯТ
НА ПЛАТФОРМАХ

стр. 3

ФОНДОВЫЙ РЫНОК:
С БОЧКОЙ НА БИРЖУ

стр. 4

НЕДВИЖИМОСТЬ:
С ИНФРАСТРУКТУРОЙ ДОРОЖЕ

стр. 7

LIFESTYLE:
ПУТЕВКА В ИНОЙ МИР

стр. 12

kursiv.media
 kursiv.media
 kursivmedia
 kursiv.media
 kzkursivmedia

Чувство долга

Задолженность среднестатистического казахстанца по банковским кредитам выросла за последний год (август к августу) на 34% и достигла 606 тыс. тенге на душу населения. «Курсив» подсчитал, как разнится этот условный показатель в зависимости от региона проживания заемщиков.

Виктор АХРЁМУШКИН

Как следует из статистики Нацбанка, долговая нагрузка населения перед банками за последний год (1 сентября 2022-го к аналогичной дате 2021-го) росла почти в четыре раза быстрее, чем задолженность бизнес-клиентов. В целом кредиты банков экономике за рассматриваемый период увеличились на 25,7% (с 16,5 трлн до 20,7 трлн тенге). Внутри этой динамики объем займов физлицам, включая индивидуальных предпринимателей, вырос на 38% (с 9,2 до 12,7 трлн тенге), тогда как рост корпоративного портфеля составил лишь 9,9% (с 7,2 до 7,9 трлн тенге).

В пяти регионах объемы кредитования юрлиц сократились. Сильнее всего просели по этому показателю Кызылординская (-45,6% за год) и Павлодарская (-35%) области, помимо них отрицательную динамику продемонстрировали СКО (-12,8%), Алматинская (-7,8%) и Костанайская (-2,4%) области. В Алматы, на который приходится подавляющая доля бизнес-кредитов (70% от совокупного корпоративного портфеля), займы юрлицам выросли на 8,9%, что на 1 п. п. ниже среднестрановых темпов. Единственным регионом с высоким ростом стала Астана (+45,6%), но этому росту предшествовала серьезная просадка в 2021 году (см. инфографику). Лидирующая позиция Туркестанской области по темпам роста кредитования бизнеса (+100%) объясняется беспрецедентно низкой стартовой базой: в денежном выражении портфель юрлиц здесь увеличился лишь на 5 млрд тенге.

Что касается розничных займов, то их объем за последний год вырос во всех 17 регионах, при этом темпы роста уложились в достаточно узкий коридор между 28% в СКО и 43% в Алматинской области. Единственным исключением стала все та же Туркестанская область, где долговая нагрузка населения перед банками росла заметно быстрее (+60,6%). Доля безнадежной просрочки в кредитном портфеле физлиц за рассматриваемый период снизилась с 4,3 до 3,6%.

> стр. 5



Фото: Илья Ким

Держать банк и не отсвечивать Игорный бизнес в Казахстане растет и остается непрозрачным

Объем услуг в игорном бизнесе Казахстана за год вырос почти вдвое и превысил 500 млрд тенге; налоговые отчисления основных участников рынка увеличились в три раза.

Ирина ОСИПОВА

По данным Бюро национальной статистики, сфера игорного бизнеса в Казахстане в течение 10 лет прибавляла в среднем 25% в год. С началом пандемии отрасль показала в буквальном смысле

гигантский рост – в 2020 году объемы у букмекеров и владельцев казино выросли сразу в 18 раз, с 15 млрд до 278 млрд тенге.

Тенденция продолжилась и в 2021 году, когда владельцы игорных заведений выручили 501 млрд тенге. В сравнении с карантинным 2020-м динамика была двукратной, по деньгам прирост был таким же, как за пандемию (более 230 млрд тенге).

Специалисты Бюро нацстатистики в отчетах пишут, что объем оказанных услуг за 2021 год указан с учетом ненаблюдаемого сектора. По сло-

вам одного из представителей игорной отрасли, пожелавшего сохранить анонимность, даже этот показатель занижен – собеседник «Курсива» оценил реальный объем услуг в сфере примерно в 800 млрд тенге в год.

В 2022 году игорный бизнес продолжает наращивать темп – за первое полугодие владельцы наземных казино и букмекерских контор выручили 294 млрд тенге, это плюс 18% к аналогичному периоду прошлого года.

> стр. 8



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ
ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК



18+

Фото: Shutterstock/Wildard

Казахстанские грузоперевозчики уже второй год вынуждены простаивать в заторах на границе с КНР. Если в 2021-м первоочередной причиной была пандемия коронавируса, то теперь дело в возросшем грузопотоке и изношенной инфраструктуре. На масштаб проблем указывают данные из межправительственных договоренностей: 1 ноября Казахстан и Китай договорились увеличить пропускную способность одного железнодорожного и девяти автомобильных пунктов в восемь раз. «Курсив» разобрался, что происходит на границе РК и КНР.

Ольга ТОНКОНОГ

Не могут раскупорить Почему на границе Казахстана и Китая до сих пор сохраняются пробки

Однажды в Циндао

Сейчас на казахстанско-китайской границе работают два железнодорожных пропуска – Хоргос – Алтынколь, Достык – Алашаньюко, а также грузовой терминал таможенного поста АО «МЦПС «Хоргос», порты Ляньюньган и Циндао.

Проблема с пробками на границе двух стран возникла с началом пандемии и продолжается до сих пор. В прошлом году Нацпалата предпринимателей «Атамекен» совместно с госорганами

Казахстана создали оперативный штаб и помогли отечественным предпринимателям-импортерам ускорить перевозку более 9 тыс. контейнеров по железной дороге. Тогда грузы пропустили в приоритетном порядке.

5 октября 2022-го состоялось очередное совещание Нацпалаты «Атамекен» с представителями госорганов и бизнеса, где обсуждали простой грузов на границе Казахстана и Китая.

> стр. 9



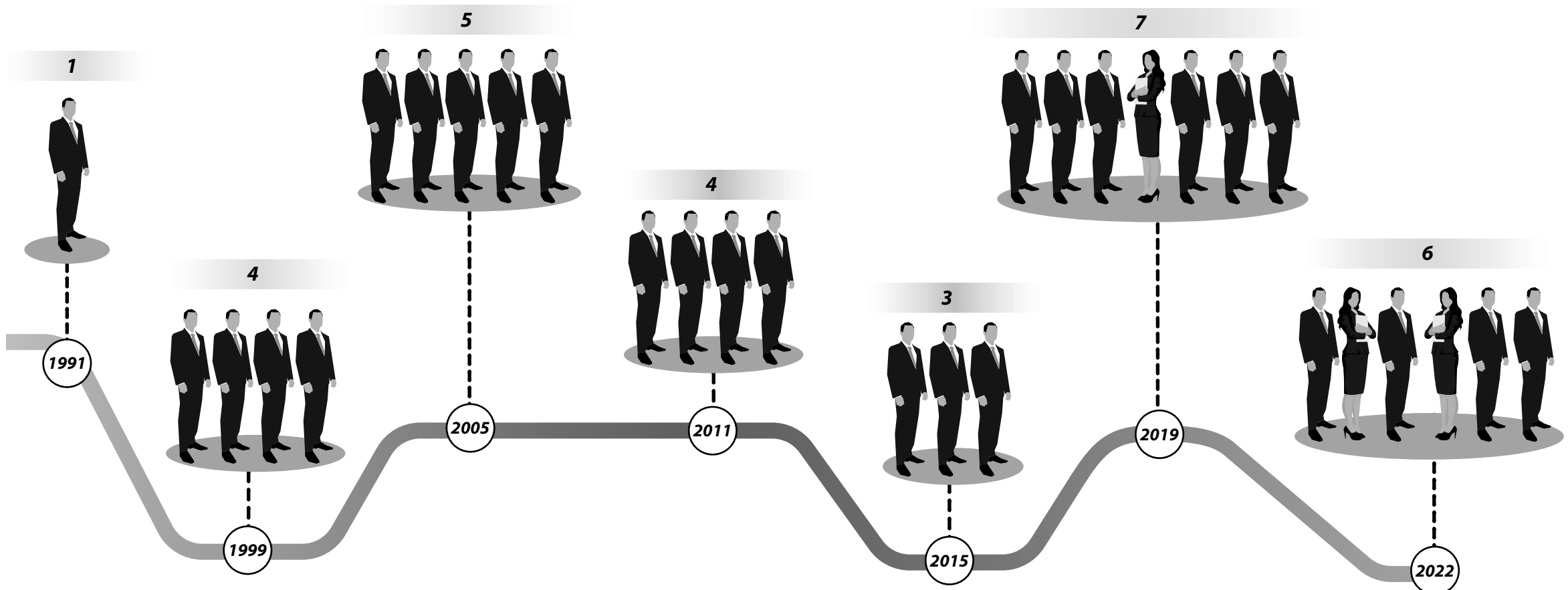
ЧИТАЙТЕ
КУРСИВ
НА БУМАГЕ!

Подписка через каталоги:

- ◆ АО «Казпочта»
- ◆ ТОО «Эврика-Пресс»
- ◆ ТОО «Евразия Пресс»

Продолжается подписка на 2-е полугодие 2022 года

СКОЛЬКО КАНДИДАТОВ ПРЕТЕНДОВАЛИ НА МЕСТО ПРЕЗИДЕНТА НА ВЫБОРАХ В КАЗАХСТАНЕ



Индивидуальная гонка

Главный соперник Токаева – графа «против всех», но результаты других кандидатов тоже важны

Несмотря на очевидный исход выборов, перед кандидатами в президенты РК стоит важная задача – протестировать популярность повесток, альтернативных официальной, и набрать политические очки для дальнейшей карьеры.

Николай КУЗЬМИН

Главный оппонент

При описании президентских выборов журналисты часто используют термин «гонка», наполняя электоральный процесс аллюзиями на спортивную борьбу и накал страстей, присущих авто- и велоспорту. Воспользуемся этим термином и мы. В прошлый раз мы рассказали про президентские выборы как командную гонку (ведь за половиной кандидатов стоят политические партии), а в этот раз расскажем про гонку индивидуальную.

21 октября стал известен список участников президентских выборов-2022. Вот он (в алфавитном порядке):

1. Абден Каракат Жаксылыккызы;
2. Аюсбаев Нурлан Сатыбалдиевич;
3. Дайрабаев Жигули Молдакалыкович;
4. Кажыкен Мейрам Зекешевич;
5. Токаев Касым-Жомарт Кемелевич;
6. Турсынбекова Салтанат Пархатовна.

Как известно, политический режим нашей Первой республики был во многом создан по образцу французской Пятой республики. Трудно сказать, ориентируются ли сегодня в Акорде на Париж при строительстве Второй республики, но наши выборы напоминают то, что происходит во Франции. Во-первых, участников стало больше (во Франции в этом году на президентских выборах было 12 кандидатов). Во-вторых, стало больше кандидатов-женщин (во Франции в этом году их было четверо, то есть одна треть, как и у нас).

Безусловный лидер этой гонки – Касым-Жомарт Токаев. В том, что именно он победит на выборах, никто не сомневается. Спрашивается, в чем тогда смысл этих выборов? Для чего они нуж-



ны самому действующему президенту и что они дают другим участникам?

Как мы уже писали, Касым-Жомарт Токаев формирует новый политический режим, то есть обновляет правила игры на политическом поле, а также подбирает игроков, способных по новым правилам играть. Поэтому и сам электоральный процесс, и его участники – это важный элемент того политического ландшафта, который Акорда сегодня обозначает как Новый Справедливый Казахстан.

Что касается участников, то для них выборы – это шанс шагнуть в большую политику, в парламент или на госслужбу. Для этого им надо доказать, что они отражают интересы значительной части народа. Таким образом, на предстоящих выборах важно не то, кто победит, а то, как электорат (голосующий народ) отреагирует на программы и агитационные кампании всех участников.

Почему это важно? Реальную угрозу действующему президенту представляют не его соперники, а графа «против всех» и низкая явка. При этом свой отказ

от участия в выборах и голосование против всех люди обычно объясняют тем, что выбирать не из кого, нет таких кандидатов, которые представляли бы их интересы. Поэтому важно, чтобы кандидаты могли предложить избирателю достаточно широкий выбор тезисов, лозунгов и практических шагов, отличных от тех, которые содержит программа Касым-Жомарта Токаева.

Иерархии приоритетов

Трое кандидатов представляют политические партии: Мейрам Кажыкен – «Ынтымак», Жигули Дайрабаев – «Ауыл», Нурлан Аюсбаев – ОСПД. Про них мы подробно писали в прошлом номере, поэтому сегодня уделим больше внимания двум женщинам – Каракат Абден и Салтанат Турсынбековой.

Взглянем на их программы. Приоритеты Каракат Абден – семья, дети, молодежь, пожилые люди. Ее предвыборная программа предлагает набор мер по материальной поддержке этих социальных групп. Наибольший интерес и сочувствие у казахстанцев может вызвать предло-

жение «признать домохозяйку, воспитывающую ребенка, «работницей» и включить этот срок в трудовой стаж». Это, пожалуй, самая компактная из всех программ, которые предлагаются избирателю.

Программа Салтанат Турсынбековой предлагает альтернативный взгляд на социальные проблемы и их решение. Чувствуется прокурорский опыт кандидата. Она предлагает, например, создать Государственную комиссию с широким участием представителей общественности для дачи правовой оценки деятельности ответственных должностных лиц старого Казахстана, а также закрепить в Конституции нормы об ответственности президента страны за совершение особо тяжких и тяжких преступлений.

Среди мер, которые наверняка найдут отклик в сердцах многих казахстанцев, отметим создание комиссии для проверки законности приватизации стратегически важных объектов и продажи природных богатств страны. Салтанат Турсынбекова предлагает «провести мониторинг, проверку,

какие объекты проданы за бесценок, какие можно вернуть, возместить за ущерб и упущенную выгоду, привлечь всех виновных к ответственности».

И все-таки самый большой блок в программе Салтанат Турсынбековой носит название «Укрепление института семьи, социальная защита населения». Большая часть предлагаемых мер фактически переключается с тем курсом, который предлагает государство. Однако есть и такие предложения, которые для правительства заведомо неприемлемы. Это снижение пенсионного возраста женщин до 58 лет, списание задолженности семей, находящихся в трудной жизненной ситуации, а также повышение зарплат учителям и врачам до уровня окладов акимов региона. Представители народной коалиции, выдвинувшей кандидатом Токаева, наверняка назовут это безответственным популизмом. Да, популизм, заметим мы, но не столько безответственный, сколько расчетливый.

Квинтэссенцией программы Жигули Дайрабаева является

фраза «Казахстан – исторический центр кочевой цивилизации с уникальной и свойственной только ей системой обеспечения прав и свобод человека». Сразу ясно, что в ней есть место духовности, нравственным ценностям и традициям, государственному языку и национальной идентичности. Но без какой-либо конкретики. Развитие села и защита сельхозпроизводителей тоже присутствуют, недаром Жигули Дайрабаев – выдвиженец партии «Ауыл».

Предвыборная программа Мейрама Кажыкена предлагает альтернативный взгляд на экономику. Она предполагает, например, сокращение участия иностранных компаний в недропользовании, введение строгих норм и правил участия иностранного капитала в экономике, ужесточение контроля над операциями купли-продажи. Основой новой модели экономики должны быть организации предпринимателей, заинтересованно принимающие участие в разработке и реализации системы экономических политик, в том числе структурной, инвестиционной, научно-технической, внешнеторговой и фискальной.

Предвыборная программа кандидата в президенты от ОСПД Нурлана Аюсбаева отличается от иных программ тем, что предлагает изменить форму правления с президентской на парламентско-президентскую. Президент будет исполнять высшие представительские международные функции, обеспечивать баланс между органами власти и отвечать за безопасность государства. Сенат будет упразднен, мажилис станет единственным законодательным органом, который будет формировать правительство. Количество депутатов увеличится, из них половина будет избираться по партийным спискам, половина – по одномандатным округам.

В целом кандидаты достойно справились с задачей по разработке широкого спектра взглядов на проблемы, стоящие перед нашей страной, на подходы к решению этих проблем, предложили свою иерархию политических, экономических и духовно-нравственных приоритетов. Насколько убедительны и привлекательны будут их агитационные кампании, мы вскоре увидим.

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

КУРСИВ

Газета издается с 24 июля 2002 г.
Собственник: ТОО «Altco Partners»
Адрес редакции: А15Р1М9, РК,
г. Алматы, ул. Розыбакиева, 127.
Тел./факс: +7 (727) 339 84 41
E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор:
Меурет СУЛТАНКУЛОВА
m.sultankulova@kursiv.kz

Главный редактор:
Сергей ДОМНИН
s.dominin@kursiv.kz

Редакционный директор:
Александр ВОРОТИЛОВ
a.vorotilov@kursiv.kz

Выпускающий редактор:
Татьяна НИКОЛАЕВА
t.nikolaeva@kursiv.kz

Редактор спецпроектов:
Татьяна ТРУБАЧЕВА
t.trubacheva@kursiv.kz

Редактор отдела «Финансы»:
Виктор АХРЕМУШКИН
v.akhremushkin@kursiv.kz

Обозреватель отдела «Финансы»:
Ольга ФОМИНСКИХ

Редактор отдела «Недвижимость»:
Наталья КАЧАЛОВА
n.kachalova@kursiv.kz

Редактор Kursiv Research:
Аскар МАШАЕВ
a.mashaev@kursiv.kz

Редакция:
Ксения БЕЗКОРОВАЙНАЯ
Ирина ОСИПОВА
Жанболат МАМЫШЕВ
Анастасия МАРКОВА

Корректурщик:
Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО
Татьяна ТРОЦЕНКО
Елена ШУМСКИХ

Бильд-редактор:
Илья КИМ

Верстка:
Елена ТАРАСЕНКО
Мадина НИЯЗБАЕВА

Дизайнер:
Данара АХМУРЗИНА

Фотограф:
Аскар АХМЕДУЛЛИН

Коммерческий директор:
Ирина КУРБАНОВА
Тел.: +7 (777) 257 49 88
i.kurbanova@kursiv.kz

Руководитель по рекламе и PR:
Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ
Тел.: +7 (707) 950 88 88
sagabek-zade@kursiv.kz

Нач. отдела распространения:
Ренат ГИММДИНОВ
Тел.: +7 (707) 186 99 99
r.gimmadinov@kursiv.kz

Представительство
в Астане:
РК, г. Астана, пр. Кунаева, д. 12/1,
БЦ «На Водно-зеленом
бульваре», ВП-80, 2-й этаж, оф. 203
Тел.: +7 (7172) 28 00 42
astana@kursiv.kz

Руководитель
представительства
в Астане:
Азамат СЕРИКБАЕВ
Тел.: +7 (701) 588 91 97
a.serikbaev@kursiv.kz

Подписные индексы:
для юридических лиц – 15138,
для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована
в Министерстве информации и
коммуникаций Республики Казахстан
Свидетельство о постановке на учет
№ 17442-Г, выдано 9 января 2019 г.

Отпечатано в типографии
ТОО РПИК «Джуль»
РК, г. Алматы, ул. Калдакова, д. 17
Тираж 8 000 экз.

Информационная продукция данного
печатного издания предназначена
для лиц, достигших 18 лет и старше

Работников встретят на платформах

Минфин предложил свой формат для онлайн-таксистов и доставщиков

Правительство РК выработало подход к налоговому администрированию деятельности физических лиц, оказывающих услуги посредством интернет-платформ. Проект правил пилотного проекта был опубликован Министерством финансов РК 18 октября и находился на обсуждении последние две недели.

Сергей ДОМНИН

Спецрежимом по шабашке

Интернет-платформы, о которых идет речь в пилотном проекте, – сервисы доставки и такси, бум которых пришелся на ковидный период и продолжается сейчас. Емкость рынка сервисов доставки в РК оценить сложно из-за того, что участники рынка (в основном это доставка готовой еды или продуктов) не разделяют выручку за услугу доставки и стоимость заказанных продуктов. В 2021 году в Республиканской ассоциации служб такси оценивали емкость этого рынка в 121 млрд тенге.

По данным БНС АСПР РК, в 2021 году два сектора, где действуют в том числе и данные сервисы – «транспорт и складирование», «информация и связь» (сюда относятся курьерские услуги), – формировали до 3,3% ВВП теневой экономики; в текущих ценах это 2,8 трлн тенге. Для сравнения: совокупная выручка нацкомпаний КТЖ и «Казахтелеком» по итогам прошлого года в 1,5 раза меньше данной суммы.

Участниками проекта являются сами операторы платформ, исполнители – физлица, оказывающие услуги, органы госдоходов, Минтруда и соцзащиты населения РК, а также госкорпорация «Правительство для граждан». Длительность пилотного проекта – 13 месяцев: с 1 декабря 2022 года по 31 декабря 2023 года.

Механизм «пилота» предполагает формализацию деятельности операторов и исполнителей. Оператор становится налоговым агентом, который удерживает и перечисляет в органы госдоходов индивидуальный подоходный налог, обязательные пенсионные взносы, социальные отчисления и взносы на обязательное медицинское страхование.

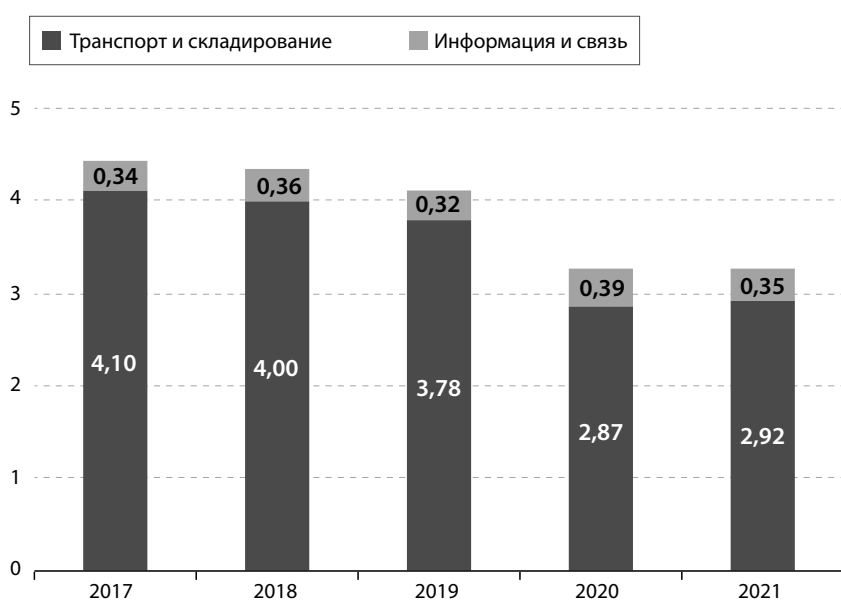
Исполнитель регистрируется на платформе, при этом, проходя биометрическую идентификацию (через Digital ID), предоставляет согласие на участие в пилотном проекте, а также регистрируется через систему «Е-лицензирование» как индивидуальный предприниматель, работающий по спецрежиму, и дает согласие на то, чтобы оператор удерживал и перечислял ИПН и соцплатежи.

Условия, которые предоставляются в рамках «пилота», достаточно комфортны. ИПН исчисляется как 1% от полученного исполнителем дохода, объектом исчисления пенсионных взносов и соцотчислений является одна минимальная зарплата, а взносов по медстрахованию – размер дохода в 1,4 минимальной зарплаты.

Схема достаточно проста для исполнителя, оператору придется сложнее. Налоговые платежи и обязательные взносы должны быть

На теневую деятельность в двух секторах приходится около 3,3% ВВП

Доля ненаблюдаемой экономики в секторах экономики РК, где представлены интернет-платформы, оказывающие услуги доставки и извоза



Источник: БНС АСПР РК

внесены до 25-го числа месяца, следующего за месяцем получения доходов. Деньги вносятся на счет «Правительства для граждан» одним электронным платежным поручением (формат МТ-102) с приложением списка исполнителей и указанием сумм платежей по каждому из них.

В обязанности интернет-платформы также входит выдача чеков заказчику услуг и ведение учета доходов исполнителей по чекам. В том числе и для этого их системы должны быть интегрированы с государственным мобильным приложением E-Salyq Business. Еще одна обязанность оператора – предоставлять госорганам по запросу отчетность по налоговым обязательствам исполнителей.

Выходи, потом разберемся

При всей сбалансированности возможностей и ответственности, которые предоставляются участникам пилотного проекта, до идеальной схемы win-win в случае с регулированием интернет-платформ представленной модели далеко. Однозначный победитель один – государство в лице органов доходов. Оно рассчитывает получить дополнительные налоговые поступления от достаточно крупного сегмента ненаблюдаемой экономики, и, вероятнее всего, получит если не все, на что рассчитывает, то значимый объем.

Следует отметить, что к этому пилотному проекту в госорганах готовились основательнее. Например, подготовили инфраструктуру в виде E-Salyq Business – приложение начало работать с начала этого года. «Функционал приложения позволяет зарегистрироваться в качестве индивидуального предпринимателя, выбрать и сменить налоговый режим, выдавать чеки, формировать реестр доходов и вести учет доходов работников для автоматического расчета приложением обязательств по налогам и социальным платежам и заполнения соответствующих строк упрощенной декларации», – отметили в КГД при запуске приложения.

Для исполнителей эта схема станет выбором из двух зол меньшего: теневую деятельность теперь придется регистрировать, доходом – делиться, однако не особенно тратя время на налоговый учет. Сложности с этой составляющей деятельности зачастую являются более важным сдерживающим «выход на свет» фактором, чем нежелание делиться заработанным с государством.

Больше хлопот появляется у операторов – интернет-платформ. Как и работодатели, действующие по трудовым договорам, они становятся источником обложения и несут соответствующую ответственность. Подписываясь на участие, оператор де-факто не может расторгнуть соглашение до завершения проекта, поскольку оно заключается на весь срок «пилота». Согласно условиям соглашения между КГД и оператором, выход из проекта возможен только в случае проведения в отношении оператора процедур реабилитации или банкротства, ликвидации, реорганизации путем слияния, присоединения, разделения и выделения, «а также досрочно по соглашению сторон».

По целям, задачам и методам нынешний «пилот» напоминает внедренный с 2018 года единый совокупный платеж (ЕСП). Как и тогда, основная цель государства в лице органов госдоходов – не столько получить дополнительные налоги, сколько приучить экономических агентов, работающих в теневом секторе, к официальной деятельности. Привить культуру уплаты налогов в тех сферах, где это исторически считалось невозможным.

Этому способствуют и низкие пороги входа в проект, и скромные ставки налогов и обязательных платежей. И если на тактическом уровне кажется, что «пилот» с онлайн-платформами – не самое эффективное начинание (учитывая затраты ресурсов и вероятные краткосрочные результаты), его успех крайне важен для госфинансов стратегически.



Фото: Илья Ким

Как в компаниях-агрегаторах относятся к предложениям Минфина

Яндекс Go

В пресс-службе «Яндекс Go» отметили, что техническая реализация решения, когда онлайн-сервисы становятся налоговыми агентами «платформенных занятых», – это трудоемкий процесс. Проблема в том, что интегрируется большое количество государственных и частных сервисов.

«Тем не менее «Яндекс Go» и профильные ведомства уже начали работать в этом направлении, – сообщили в компании. – Мы убеждены, что инициатива полезна и имеет долгосрочный позитивный социальный эффект».

ChocoFamily

«Курьеры открывают ИП и работают с нами как предприниматели» – так описала схему сотрудничества с курьерами PR-директор Chocofamily **Сания Серикова**.

При таком раскладе компания не может выступать налоговым агентом другого предпринимателя. Поэтому курьеры сами перечисляют в бюджет налоги и иные обязательные платежи.

«Однако мы поддерживаем этот законопроект, потому что это большой сектор экономики, который сейчас слабо регулируется, – объяснила позицию агрегатора Серикова. – Давно пора выводить из тени этот сегмент».

Она отметила, что не все курьеры, таксисты и другие самозанятые работают через ИП, потому что это сложно. Сейчас компания ждет, когда будут предложены механизмы от государства по упрощению процедур.

«Мы уже неоднократно говорили, что нужен более простой вид занятости для наших курьеров, чем открытие/закрытие ИП, заполнение налоговых отчетов и оплата различных платежей, которые отличаются по суммам, по срокам и так далее», – сказала PR-директор.

С точки зрения технической реализации проекта (платформа становится налоговым агентом) больших объемов работы компания не предвидит. «Просто появятся дополнительные операции, – добавила Сания Серикова. – Важно то, как государство будет двигаться навстречу компаниям-агрегаторам и самозанятым для упрощения взаимодействия с налоговыми органами».

Glovo

Glovo начал сотрудничать с Министерством труда РК в реализации пилотной программы по внедрению нового законодательства. «Мы поддерживаем инициативу внесения изменений в Налоговый кодекс. Предлагаемая система достаточно прогрессивна», – высказал свое мнение **Карим Богуспаев**, генеральный менеджер Glovo в Центральной Азии.

Он акцентировал внимание на том, что внедрение нового законодательства требует синхронизации процессов и массива данных между государственными органами и компаниями. «Уверены, что здесь государство настроит все процессы и переход пройдет максимально органично», – надеется Богуспаев.



Фото: Офелия Жакаева

ҚАСЫМ
ЖОМАРТ
ТОҚАЕВ

20.11.2022

СПРАВЕДЛИВЫЙ
КАЗАХСТАН — ДЛЯ
ВСЕХ И ДЛЯ КАЖДОГО.
СЕЙЧАС И НАВСЕГДА

Изготовлено: ТОО «Appazov brand». Заказчик: М.Ж. Оспанов. Оплачено из средств избирательного фонда кандидата в Президенты Республики Казахстан К.К. Токаева. Сведения об организации, выпустившей данный материал, место их печатания и тираж указаны в выходных данных.

ФОНДОВЫЙ РЫНОК

Размещение «КазМунай-Газа» станет первым крупным IPO компании нефтегазового сектора после кейса Saudi Aramco в 2019-м.

Евгений КУРЧАТОВ

Холодный рынок IPO

«Горячее» состояние мирового рынка IPO – «громкого и дорого» первичного размещения акций на биржевых площадках при помощи инвестбанков – заметно охладело после рекордных результатов последних двух лет.

Буму этого периода способствовали мягкая политика и ультранизкие ставки центробанков развитых стран, которые предоставляли дешевые деньги, а рискованные активы, такие как акции выходящих на биржевой рынок компаний, пользовались повышенным спросом, в противовес низкодоходному долговому рынку.

Но времена меняются, и облигации по мере роста ключевых ставок центральных банков показывают все большую доходность, а акциям, как и другим рискованным инструментам, необходимо предоставлять инвесторам премию за риск к доходности долгового сегмента. Это происходит из-за роста ключевых ставок, используемых для их расчета.

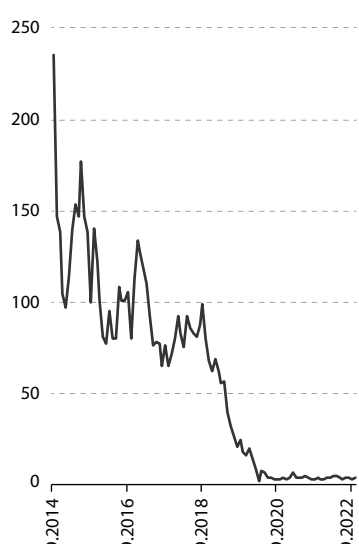
В 2020 году на биржах США, основном магните для первичных размещений, прошло 555 сделок



С бочкой на биржу КМГ попытается сломать тренд слабых IPO нефтяных компаний

ICD теперь борется за отметку \$4

Цена бумаги Independence Contract Drilling, \$/шт.



Источник: Investing.com

гаться на отдельных первичных размещениях.

«Зеленая повестка» не смогла вытеснить углеводороды, и действующих мощностей альтернативной энергетики в мире явно недостаточно, чтобы удовлетворить текущий спрос. Многие нефтегазовые компании за счет высоких цен получают сверхдоходы, часть которых распределяют среди инвесторов в виде дивидендных выплат и обратного выкупа своих акций, что является альтернативой денежному дивиденду, плюс которого – отсутствие удержания налога на доходы акционера.

Устойчивое положение нефтяников, особенно в текущих обстоятельствах повышенной макростабильности, привлекает интерес инвесторов. Разберемся в том, какие результаты принесли последние шумевшие IPO этого сектора.

ценах ярких IPO в индустрии не происходило, пока не взорвалась «арабская звезда».

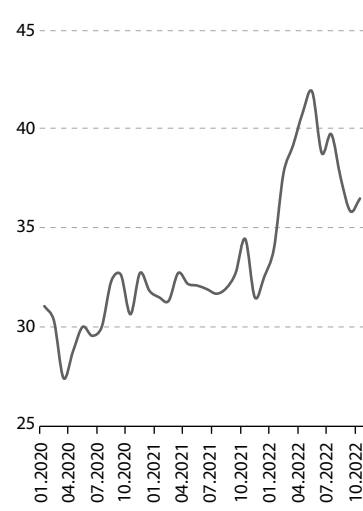
Saudi Aramco

Наиболее шумевшим событием в индустрии стало IPO Saudi Aramco. Saudi Arabian Oil Company – государственная нефтегазовая компания Саудовской Аравии, управляющая крупнейшей в мире единой углеводородной сетью Master Gas System и занимающая шестое место в списке крупнейших компаний по выручке по последней (2022) версии Fortune Global 500.

Наследный принц Мухаммед ибн Салман установил цель по оценке компании в \$2 трлн, и изначально планировалось провести IPO компании на ведущих международных площадках, но инвестиционные банки проинформировали, что международные инвесторы оценят компанию в диапазоне от \$1,1 до \$1,7 трлн,

После завершения коронакризиса Aramco не падала ниже цены размещения

Цена бумаги Saudi Aramco, SAR/шт.



Источник: Investing.com



IPO, принесших общий доход немногим менее \$200 млрд, а в 2021-м IPO провели 1073 компании, собрав \$317 млрд, в первой половине 2022 года было проведено 92 IPO, которые привлекли чуть менее \$9 млрд.

На глобальном рынке общие объемы IPO упали на 46% г/г, а выручка снизилась на 58% в первом полугодии по сравнению с прошлым годом. За первые полгода прошло 630 сделок, принесших доход в \$95,4 млрд.

При росте ключевых ставок в западных странах интерес к первичным размещениям акций на публичном рынке значительно сократился. И последние нечастые выходы на IPO, как правило, сопровождалась падением недавно размещенных бумаг.

Высокая волатильность рынка была вызвана в том числе и тем, что управляющие фондами и частные инвесторы нуждаются в привлекаемых и стабильных акциях, которые могут предла-

Independence Contract Drilling

Последним IPO в нефтегазовой индустрии перед обвалом цен на нефть в 2014 году был выход на публичный рынок американской компании Independence Contract Drilling, предоставляющей услуги по контрактному бурению на суше для производителей нефти и природного газа в США. Ее парк буровых установок ShaleDriller оказался оптимальным для площадок в Пермском бассейне, на сланцевых месторождениях Хейнсвилл и Игл-Форд.

Independence Contract Drilling провела IPO в августе 2014 года, когда нефть сорта Brent котировалась на уровне \$105 за баррель. Компания разместила акции на NYSE, где сейчас они стоят около \$3,4, значительно потеряв в цене с уровня сентября 2014-го: тогда за бумагу давали \$235 – максимальная цена за всю историю ICD. Затем при низких нефтяных

и в итоге сокращенное размещение было решено проводить на внутреннем рынке.

11 декабря 2019 года акции, составляющие 1,5% от капитала Aramco, начали торговаться только на фондовой бирже Tadawul в Саудовской Аравии. На тот момент нефть сорта Brent стоила порядка \$65 за баррель.

Размещение состоялось по цене 32 саудовских риала за акцию, после чего котировки ушли на 23% ниже цены IPO. Затем биржевые оценки выросли, и в 2022 году ценник взлетел на бирже на 35% относительно старта торгов акциями, после чего спустился в текущий диапазон 34–36 саудовских риала за бумагу, что недалеко от цены самого размещения.

В прошлом мае нефтяной гигант Saudi Aramco стал самой дорогой компанией мира, обогнав корпорацию Apple и достигнув рыночной оценки на уровне \$2,4 трлн.

Vine Energy

В марте 2021 года компания по разведке природного газа Vine Energy сделала публичное размещение, когда цены на нефть продолжали находиться в диапазоне \$65 за баррель. Это было первое IPO американской сланцевой компании с 2017 года. Размещение прошло по цене \$14 за акцию, что оказалось ниже первоначально ожидаемого диапазона. После старта биржевых торгов на NYSE 18 марта 2021 года акции Vine Energy упали на 2%.

Перед тем как стать публичной, Vine Energy сообщила о предварительном чистом убытке в размере \$98,3 млн при выручке \$379 млн по итогам 2020 года.

Инновационным на тот момент было взаимодействие производителя природного газа Vine Energy с энергетической технологической компанией Baker Hughes на предмет развертывания решения для механизированной добычи ProductionLink Edge, использующем расширенную аналитику для повышения производительности и сокращения выбросов метана из скважин, в сланцевых месторождениях Хейнсвилл в Луизиане.

Существование Vine Energy в форме публичной компании было недолгим, и в ноябре 2021 года она была приобретена стремящейся стать крупнейшим производителем на сланцевых месторождениях Хейнсвилла Chesapeake Energy.

Приобретение стоимостью \$2,2 млрд оказалось сделкой с нулевой премией с расчетной оплатой \$15 за акцию Vine Energy, что оказалось близко к ее цене IPO в \$14.

Компания Vine Energy владела 227 тыс. акров чистой эффективной площади в бассейне Хейнсвилла, куда впервые вошла в 2014 года, что привлекло покупателя. С целью быстро стать доминирующим поставщиком газа на побережье Мексиканского залива и за рубежом Chesapeake в марте 2022-го приобрела еще одну компанию – Chief Oil & Gas.

Excelerate Energy

Американская компания, поставщик плавучих терминалов сжиженного природного газа (СПГ) Excelerate Energy дебютировала на рынке весной текущего года. IPO прошло 13 апреля на биржевой площадке NYSE по верхней границе диапазона в \$24 за акцию. Цена нефти сорта Brent курсировала в то время у отметки \$105 за баррель.

Размещение пользовалось спросом, и акции Excelerate Energy подскочили на 17,5% относительно цены IPO в начале уже биржевых торгов, и компания по капитализации достигла размера \$3 млрд. По состоянию на середину октября 2022 года котировки Excelerate Energy находятся на уровне цены размещения.

Excelerate Energy провела первое с 2019 года в США IPO, связанное с индустрией СПГ. Этому способствовало изменение состояния нефтегазовых компаний, в предшествующие годы находившихся зачастую на грани банкротства и выживающих за счет наращивания непомерной долговой нагрузки, поскольку цены на сырую нефть и природный газ восстановились после минимумов пандемии и недавние компании-зомби, тянущие за собой вниз экономику, стали наиболее эффективными и финансово устойчивыми бизнесами, привлекающими взоры инвесторов.

ProFrac Holding Corporation

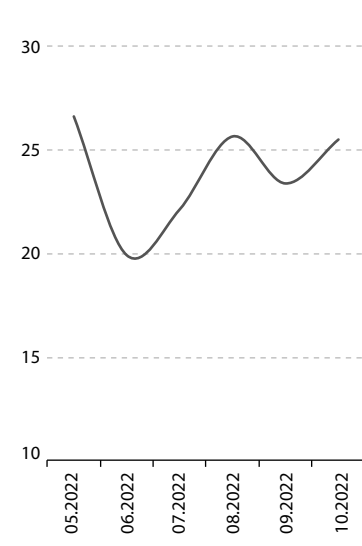
На фоне нефтяного бума с ростом цен до более чем десятилетнего максимума в мае 2022 года последовало на бирже Nasdaq IPO американской ProFrac Holding Corporation, предоставляющей нефтесервисные услуги. Компания специализируется в сфере гидравлического разрыва пласта и предоставляет свои услуги в Техасе, Луизиане и Оклахоме. На момент выхода компании на IPO цены на нефть находились вблизи отметки \$110.

Компания производит и продает высокомоментные насосы, клапаны и трубы. Ее первичное размещение прошло по цене \$18 за акцию, что оказалось существенно ниже предложенного изначально андеррайтерами диапазона от \$21 до \$24 за штуку.

В начале биржевых торгов акции ProFrac Holding Corporation снизились на 2,2% относительно отсечки на IPO. И после амплитудного движения котировок в течение нескольких месяцев ее бумаги вошли в текущий диапазон от \$17 до \$20, оставаясь вблизи цены размещения.

Спустя полгода EE все еще пытается отыграть просадку после IPO

Цена бумаги Excelerate Energy, \$/шт.



Источник: Investing.com

«КазМунайГазу» – готовиться

Следующее первичное размещение акций в нефтегазовой индустрии может провести «КазМунайГаз» – вертикально интегрированный нефтегазовый холдинг, добывающий 21,7 млн тонн нефти, транспортирующий 42,5 млн тонн и перерабатывающий в внутреннем рынке 17 млн тонн и еще 5 млн на активах в Румынии (все данные – по итогам 2021 года). КМГ – национальная компания, 90,42% ее принадлежит ФНБ «Самрук-Казына», 9,58% – Национальному банку РК.

ФНБ, оставляя за собой контрольный пакет, выведет «КазМунайГаз» на IPO до 10 декабря, а к 9 ноября станут известны параметры этого первичного размещения акций, которое пройдет на биржевых площадках KASE и AIX.

По заявленным представителями фонда предварительным условиям первичное размещение ведущей нефтегазовой национальной компании пройдет с привлечением международного капитала, но ставка будет делаться на инвестирование от населения Казахстана, что делает это IPO «народным». Для организации андеррайтинга привлекаются ведущие казахстанские инвестиционные банки.

Согласно правилам, утвержденным правительством Казахстана, 50% от привлеченных на IPO средств будет направлено в Национальный фонд РК, а вторая половина пойдет на развитие самой организации.

По результатам первого полугодия 2022 года выручка КМГ выросла на 57,3% г/г и составила \$9,4 млрд, а чистая прибыль выросла на 5% г/г, достигнув \$1,5 млрд, свободный денежный поток составил \$0,42 млрд (-38,7% г/г), между тем чистый долг, скорректированный на размер денежных средств и их эквивалентов, оказался равен \$4,9 млрд, сократившись на 4,5% по сравнению с сопоставимым периодом прошлого года.

20 июня 2022 года компания выплатила дивиденды за 2021 год в размере 327,8 тенге на одну акцию на общую сумму 200 млрд тенге (16,5% от чистой прибыли за 2021 год).

Внешние условия достаточно комфортны: нефть Brent на протяжении 12 месяцев (с ноября 2021-го) не опускалась ниже отметки \$70 за баррель, прогнозы на будущий год находятся в диапазоне \$80–100.

После проведения IPO ФНБ «Самрук-Казына» планирует в конце 2022 года зафиксировать минимальный гарантированный размер дивидендных выплат по акциям «КазМунайГаз» на три года вперед. Дивидендная политика будет раскрыта в проспекте эмиссии перед IPO.

В подготовке материала принимал участие Сергей Домнин.

Чувство долга

> стр. 1

«Курсив» рассчитал средний размер розничного банковского кредита, приходящийся на одного казахстанца любого возраста. В целом по стране данный показатель составил 606 тыс. тенге на 1 сентября, увеличившись за последний год на 153 тыс. тенге. Для сравнения: средняя сумма денег на банковском счете одного жителя РК на ту же дату равнялась 689 тыс. тенге. Таким образом, сальдо между удельными накоплениями и удельной долговой нагрузкой казахстанцев (без учета задолженности физлиц перед организациями, осуществляющими микрофинансовую деятельность) пока складывается в пользу тех, кому удается сберечь. Пока – потому что средние сбережения граждан растут гораздо более медленными темпами (+7,3% за последний год), чем их удельная задолженность (+33,9%).

В пяти регионах средний долг жителей перед банками превышает общестрановой уровень, в том числе в двух крупнейших мегаполисах – превышает значительно. В Алматы в среднем на каждого горожанина приходится кредит в размере 1,6 млн тенге, в Астане – 1,5 млн. Но если в бывшей столице удельный размер банковского вклада почти вдвое выше удельного размера кредита (точнее, на 88%), то в Астане ситуация противоположная: здесь средний размер розничного кредита физлица на 25% выше, чем его средний банковский счет. В принципе, если отношение удельного розничного счета к удельному розничному кредиту меньше единицы (см. последний столбец таблицы), то это может означать, что население данного региона тратит больше, чем зарабатывает. И чем ближе этот коэффициент к нулю, тем больше в регионе домохозяйств, которые преимущественно живут в долг. Самое низкое значение этого коэффициента (0,30) зафиксировано в Туркестанской обла-

сти. Это второй по численности регион республики (2,11 млн человек), уступающий только Алматы (2,14 млн человек). С одной стороны, средняя долговая нагрузка одного жителя Туркестанской области (138 тыс. тенге) является минимальной среди регионов РК. С другой – у местного населения практически нет денег на банковских счетах (42 тыс. тенге в среднем на одного жителя). Самые быстрые темпы прироста удельного долга физлиц (+55,4% за последний год) также зафиксированы в Туркестанской области. Для сравнения: второе место по скорости наращивания удельного кредита заняла Карагандинская область (+42,3%), однако здесь соотношение «средний вклад/средний долг» в розничном сегменте составило 0,96, то есть баланс между «сберегающими» и «занимающими» находится практически в равновесии.

Низкое соотношение между средним вкладом и средним банковским долгом физлица характерно для всех южных регионов страны. Помимо Туркестанской области в число аутсайдеров по данному показателю попали Кызылординская область (с коэффициентом 0,53), Жамбылская область и Шымкент (по 0,61), Алматинская область (0,74). К ним примкнули находящаяся на юго-западе республики Мангистауская область (0,73) и Актюбинская область (0,76). И есть еще четыре региона, где коэффициент составил меньше единицы: Астана (0,80), Атырауская область (0,85), Акмолинская область (0,88) и Карагандинская область (0,96).

Задолженность жителей Казахстана перед банками в разрезе регионов*

Порядковая позиция региона по размеру среднего розничного долга населения на 01.09.2022 (на 01.09.2021)	Средний размер розничного банковского кредита на одного жителя региона**	Средний размер банковского счета на одного жителя региона***, тенге	Отношение среднего розничного счета к среднему розничному кредиту	Средний размер розничного банковского кредита на одного жителя региона**		
				на 01.09.2021, тенге	на 01.09.2022, тенге	изменение, %
= 1 (1)	Алматы	1 217 000	1 590 000	+30,6	2 989 000	1,88
= 2 (2)	Астана	1 137 000	1 476 000	+29,8	1 185 000	0,80
= 3 (3)	Шымкент	513 000	679 000	+32,4	411 000	0,61
= 4 (4)	Атырауская обл.	497 000	623 000	+25,3	532 000	0,85
▲ 5 (6)	Карагандинская обл.	429 000	610 000	+42,3	583 000	0,96
	Республика Казахстан	453 000	606 000	+33,9	689 000	1,14
▼ 6 (5)	Мангистауская обл.	469 000	604 000	+29,0	442 000	0,73
= 7 (7)	Актюбинская обл.	418 000	548 000	+31,0	415 000	0,76
= 8 (8)	Павлодарская обл.	379 000	499 000	+31,4	555 000	1,11
▲ 9 (10)	ВКО	346 000	466 000	+34,6	476 000	1,02
▼ 10 (9)	ЗКО	361 000	455 000	+26,2	506 000	1,11
▲ 11 (12)	Костанайская обл.	286 000	395 000	+38,3	589 000	1,49
▼ 12 (11)	Кызылординская обл.	298 000	387 000	+29,9	205 000	0,53
= 13 (13)	Акмолинская обл.	264 000	344 000	+30,3	304 000	0,88
▲ 14 (15)	Жамбылская обл.	238 000	312 000	+30,9	190 000	0,61
▼ 15 (14)	СКО	239 000	312 000	+30,5	461 000	1,48
= 16 (16)	Алматинская обл.	151 000	205 000	+35,7	152 000	0,74
= 17 (17)	Туркестанская обл.	89 000	138 000	+55,4	42 000	0,30

* Для Алматинской и Жетысуской областей, Восточно-Казахстанской и Абайской областей, Карагандинской и Улытауской областей расчеты объединены.
 ** Рассчитан как отношение объема банковских кредитов населению в том или ином регионе к численности населения региона на соответствующую дату.
 *** Рассчитан как отношение объема розничных средств, размещенных резидентами РК в банках в том или ином регионе, к численности населения региона.

Источник: Нацбанк РК, Бюро национальной статистики Агентства по стратегическому планированию и реформам РК, расчеты «Курсива»

Лишь в шести регионах размер удельного розничного вклада превышает размер удельного кредита. Самый высокий показатель зафиксирован в Алматы (коэффициент равен 1,88). Да-

лее идут все четыре северные области: Костанайская (1,49), СКО (1,48), Павлодарская (1,11) и ВКО (1,02), а также примкнувшая к ним Западно-Казахстанская область (1,11).

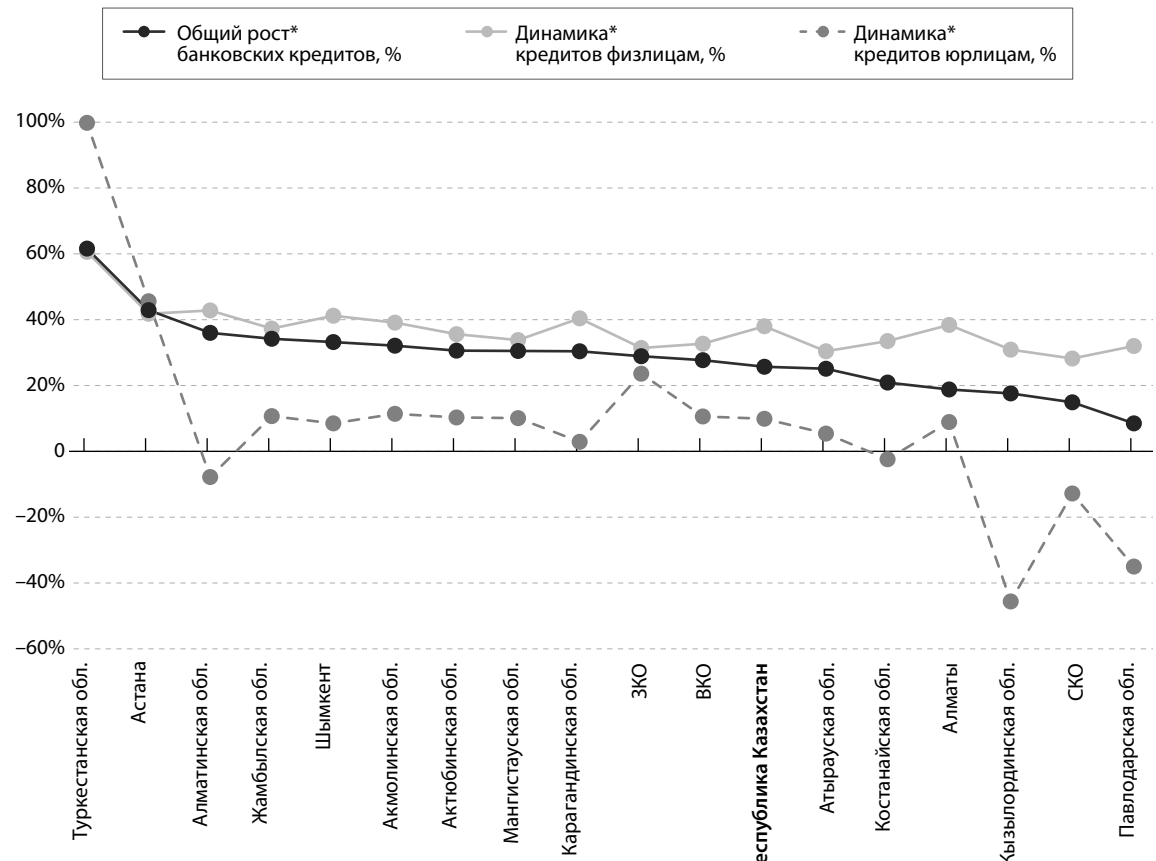
В структуре кредитов населению преобладают потребительские займы (55,2% от совокупного розничного портфеля на 1 сентября) и ипотека (32,5%). Оставшиеся 12,3%, судя по всему, приходятся на автокредиты и прочие залоговые ссуды. Данная статистика объясняет высокую, казалось бы, долговую нагрузку жителей столицы. Дело в том, что Астана занимает первое место среди регионов по объему ипотеки (1,2 трлн тенге) и ее доле в региональном розничном портфеле (59%), в то время как на потребительские займы приходится лишь 31% от задолженности астанчан перед банками, что является абсолютным минимумом по сравнению с другими областями. Таким образом, в Астане люди берут кредиты преимущественно на улучшение жилищных условий и демонстрируют минимальный спрос на прочие виды займов.

В южных регионах природа долговой нагрузки жителей зеркально отличается от столичной. В первую очередь это относится к Туркестанской области, где доля ипотечного портфеля составляет лишь 7,5% (наименьший показатель в разрезе регионов), тогда как на потребительские ссуды приходится 77,4% от объема займов населению (максимальный уровень по республике). Похожая картина в Кызылординской области, где

вес ипотеки и потребкредитов составляет 16,6 и 66,8% соответственно. Высокая доля потребительских ссуд отмечается также в Шымкенте (64,4% от розничного портфеля), Алматы (64%), Алматинской (62%) и Жамбылской (60,2%) областях, к которым примкнули нефтедобывающие Атырауская (60,7%) и Мангистауская (59%) области. В Карагандинской области доля потребкредитов в точности совпала со среднестрановым уровнем (55,2%). В восьми регионах (Астана, Акмолинская, Актюбинская, Костанайская, Павлодарская области, СКО, ЗКО и ВКО) этот показатель ниже, чем в среднем по стране.

Долговая нагрузка казахстанцев была несколько снижена в 2019 году, после того как президент Токаев распорядился списать малообеспеченным гражданам часть задолженности по беззалоговым займам. Кредитная амнистия распространялась на ссуды в размере до 3 млн тенге, при этом максимальная сумма списания на одного заемщика составляла не более 300 тыс. тенге (без ограничения количества кредитов, укладываемых в эту сумму). Государству эта акция обошлась в 125 млрд тенге. Как сообщали «Курсиву» в АРРФР, наибольший объем прощенных кредитов пришелся на жителей Алматы (20,3 млрд тенге), Туркестанской области (14,3 млрд) и Шымкента (11,2 млрд).

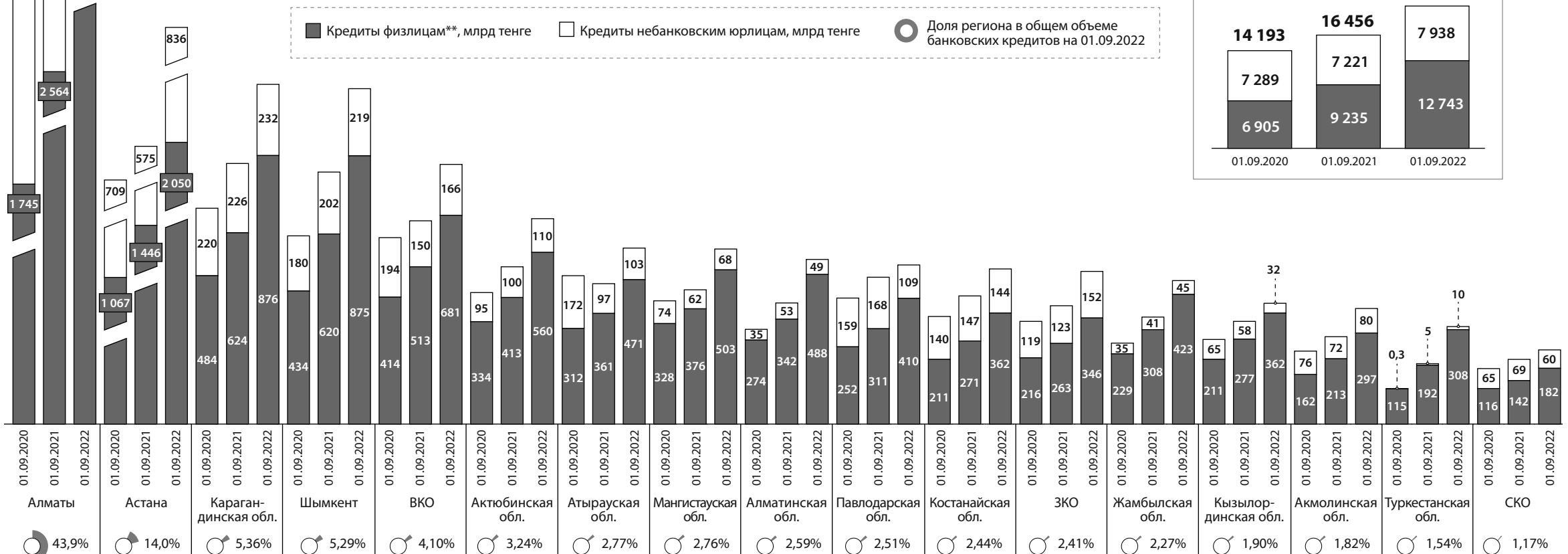
Как изменилась долговая нагрузка регионов перед банками



* Изменение объема займов в годовом выражении (1 сентября 2022 года к 1 сентября 2021 года).

Источник: Нацбанк РК, расчеты «Курсива»

Объем банковских кредитов в разрезе регионов* Казахстана



* По состоянию на 01.09.2022 объединены показатели Алматинской и Жетысуской областей, Восточно-Казахстанской и Абайской областей, Карагандинской и Улытауской областей.

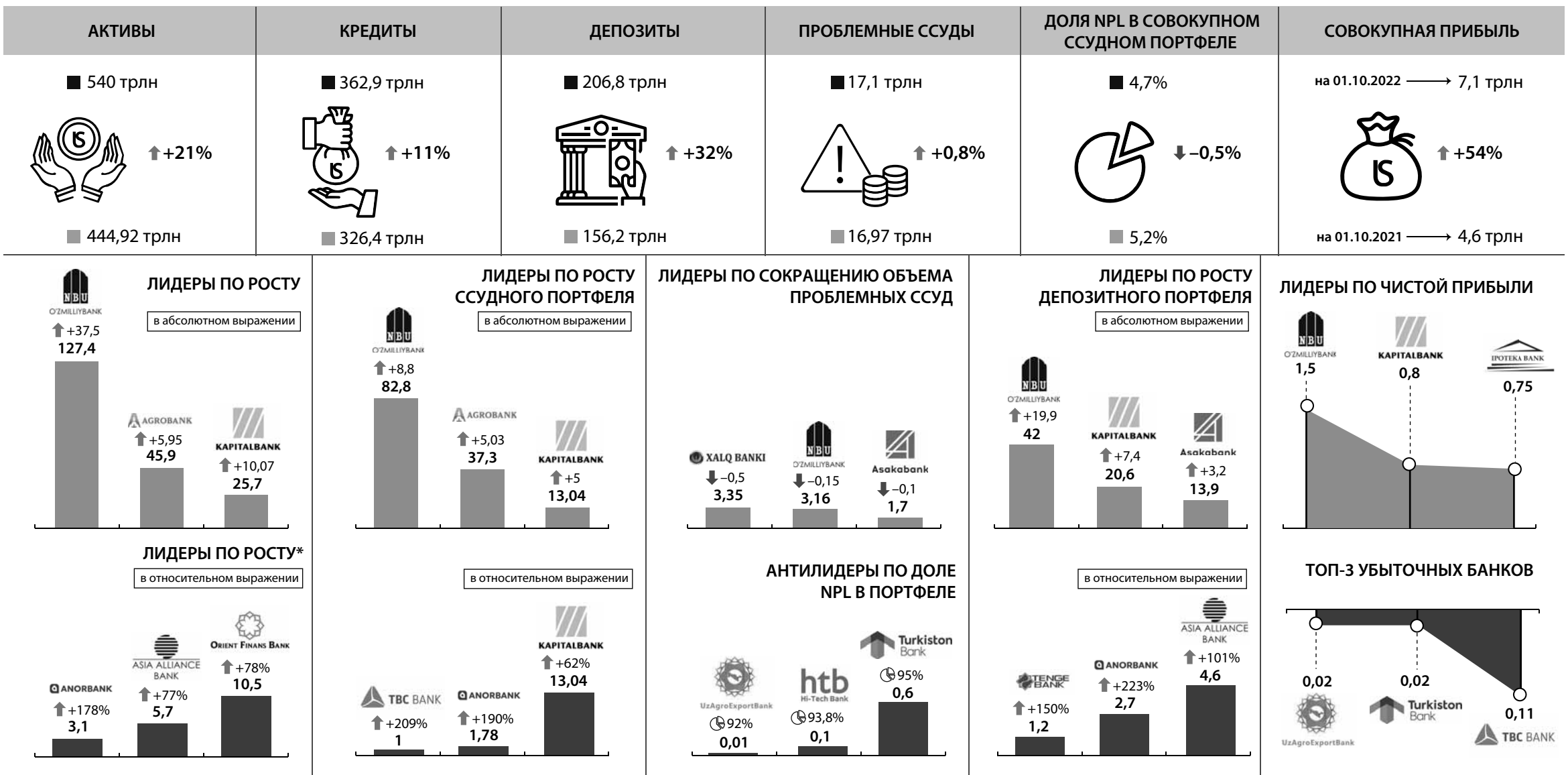
** Включая кредиты индивидуальным предпринимателям.

Источник: Нацбанк РК, расчеты «Курсива»

БАНКИ И ФИНАНСЫ

БАНКОВСКИЙ СЕКТОР УЗБЕКИСТАНА ПО ИТОГАМ ДЕВЯТИ МЕСЯЦЕВ 2022 ГОДА, трлн сумов

01.01.2022 01.10.2022 ↑↓ Изменение 📊 Доля неработающих ссуд



* Без учета банка Апельсин.

Источник: Центральный банк, Единый портал корпоративной информации

Доходы прошлого периода

Банковская система Узбекистана растет на отсроченных доходах

Банки РУз продолжают «штамповать» доходы в высоком темпе. Чистая прибыль узбекистанских банков за девять месяцев 2022 года составила 7,12 трлн сумов. Это в половину больше аналогичного прошлого годового показателя.

Вадим ЕРЗИКОВ

Депозиты

Узбекистанские банки на фоне внешних шоков 2022 года пытались предотвратить отток денег клиентов, и вполне успешно: с января по сентябрь совокупный депозитный портфель увеличился на треть, до 206,8 трлн сумов.

Увеличение депозитного портфеля происходило на фоне роста ставок по вкладам – в июне 2022 года средневзвешенная ставка по срочным сумовым вкладам физлиц достигла 21%, это максимальный уровень за последние восемь лет. Снижение основной ставки ЦБ этим летом сначала до 16%, а потом и до 15% на средней прибыльности отразилось незначительно. В августе доходность вкладов в Узбекистане оставалась на уровне 21%, а в сентябре скорректировалась до 20,6%.

Инфляция, несмотря на небольшое замедление, сейчас съедает более существенную долю доходности, чем в начале 2022 года. Реальные ставки по депозитам в сентябре у физлиц составили 7,5%, а у юрлиц – 3,7%. Для сравнения: в начале этого года у первой группы значение зафиксировано в районе 10%, а у второй – выше 5%.

Долларизация депозитного портфеля с начала года выросла с 39 до 43%, даже несмотря на то, что средняя прибыльность по таким вкладам практически не росла в 2022-м. Коридор доходности варьировался в пределах 3,9–4,2% для физлиц и 2,2–4% для юрлиц. Вклады в отчетности отражаются в суммах, поэтому колебания курса национальной валюты к доллару США влияют на объем депозитов. Весомая долларизация на динамике портфеля сильно не отразилась, так как девальвация сума за девять месяцев составила всего 1,6%.

Лидер по росту депозитов в абсолютном выражении – крупнейший игрок сектора Узнабанк. Он нарастил объем клиентских денег почти вдвое (на 20 трлн) в основном за счет юрлиц. У Капиталбанка, который занял второе место по росту, наблюдалась противоположная ситуация. «Физики» увеличили

вложения в банк на 5,8 трлн, до 9,2 трлн. У юрлиц рост был всего на 1,6 трлн, до 11,3 трлн. Теперь обе группы клиентов делят портфель банка почти пополам, тогда как в начале года он был в большей степени сконцентрирован на корпоративных клиентах. Замыкает тройку лидеров банк Асака (+3,2 трлн), нарастивший

для кредитования. Ссудный портфель финучреждений за девять месяцев вырос почти до 363 трлн сумов (+11%). С января по сентябрь 2022 года экономика получила 141,3 трлн сумов займов, что на 18% выше показателя 2021 года. Основная часть этих средств (68%) ушла в корпоративный сектор, остальное – в

уменьшение произошло за счет роста кредитного портфеля. Непосредственно объем токсичных займов чуть-чуть вырос – с 17 до 17,1 трлн.

Улучшения удалось продемонстрировать не всем игрокам. Антилидерами отрасли остались Туркистон, Hi-Tech и Узагроэкспортбанк, у каждого из

на вопрос «Курсива» о причинах такого роста председатель правления ЦБ Мамаризо Нурмурадов ответил так: «В условиях пандемии было много пролонгированных кредитов, а также отсрочек в выплатах процентов. Поэтому в этом году реализуются отсроченные, недополученные доходы».

банки получили 6,7 трлн сумов чистых непроцентных доходов (беспроцентные доходы за минусом расходов этой категории и операционных издержек), что почти втрое превышает уровень 2021-го. Доля беспроцентных доходов в общем объеме поступлений банков выросла с 28 до 35%.

Примером активной генерации такой прибыли может выступать цифровой банк Апельсин, который появился в Узбекистане в прошлом году. Не имея кредитного портфеля, он занял 22-е место из 33 банков по прибыльности и заработал 26,6 млрд сумов. Для сравнения: казахстанский Тенге в январе – сентябре получил всего 3,1 млрд. Согласно отчету о финрезультатах за III квартал, доходы от комиссий и платы за услуги «цитрусового» банка превысили 103 млрд сумов. У «дочки» Халыка этот показатель – 17,6 млрд. Тенге на фоне роста проблемных кредитов (доля выросла с начала года с 7 до 10,5%) вынужден откладывать в резервы больше, чем раньше. Это отражается и на конечном финансовом результате, который за девять месяцев в 17 раз меньше, чем было в прошлом году за тот же период.

В тройку лидеров отрасли по доходам вошли Узнабанк, Капиталбанк и Ипотека-банк. В целом они заработали 43% от совокупной чистой прибыли. По отдельности их показатели составляют 1,5 трлн (+122%), 0,8 трлн (+200%) и 0,75 трлн (+27%) соответственно.

В Узнабанке прокомментировали «Курсиву», что рост прибыли наблюдается благодаря увеличению количества клиентов. Рост кредитного портфеля (банк вошел в тройку лидеров) поспособствовал увеличению процентных доходов учреждения. А депозитный портфель увеличился на фоне текущей ситуации в мире, повышения риска инвестиционной активности, которая побуждает доверять деньги более надежным институтам.

В Капиталбанке заявили, что кроме активного кредитования и привлечения депозитов финучреждение развивает транзакционный бизнес. «В первую очередь речь идет об экспортно-импортных операциях юридических лиц, а также бизнесе по обслуживанию пластиковых карт и электронной коммерции. Суммарно чистые непроцентные доходы АКБ Капиталбанк по итогам 10 месяцев 2022 года выросли более чем в 2,7 раза год к году», – говорится в ответе банка.



Фото: Shutterstock/Marina Rida

депозиты преимущественно благодаря юрлицам.

В относительном выражении первые места достались банку Анор (+222%), «дочке» казахстанского Халыка Тенге (+150%) и Азия Альянс банку (+101%).

Депозитный портфель банков Узбекистана продолжает поддерживать государство, размещая бюджетные средства на банковских вкладах. Выгоду от этого получают в основном госбанки – участники госпрограмм. Например, июльское постановление президента предписывало Минфину разместить на депозиты в коммерческих банках средства в национальной валюте в эквиваленте \$100 млн сроком на 10 лет под 7%. Банки должны использовать эти деньги для льготного кредитования покупателей сельхозтехники.

Кредиты

Банки активно использовали привлеченное фондирующие

розницу. Однако ссудный портфель физлиц вырос значительно (+30%), чем у корпоративных клиентов (+6%). В абсолютном выражении в рознице увеличение было на 21 трлн, до 90,5 трлн. У юрлиц показатель ушел вверх на 15,6 трлн, до 272,5 трлн.

В своем обзоре доходности банковской системы ЦБ такой рост объяснил активным кредитованием в различных направлениях. Например, ипотечный портфель вырос на 21% (до 43,5 трлн) с начала года. В общей сумме долгов узбекистанцев перед банками жилищные ссуды занимают почти половину. Так же активно росло автокредитование, микрозаймы и кредитование семейного предпринимательства.

Минус два

Качество ссудного портфеля немного улучшилось. Доля проблемных ссуд сократилась за девять месяцев с 5,2 до 4,7%. Это

которых более 90% проблемных ссуд в портфеле на конец сентября. Туркистон и Hi-Tech (26-е и 29-е места по объему активов) 7 октября 2022 года лишились лицензии. Регулятор аргументировал свое решение отсутствием достаточных резервов против возможных убытков, ведением бухгалтерии с нарушениями, не позволяющими отразить реальное положение дел и т. д.

Новость об отзыве лицензии была ожидаемой: упомянутые банки оказались в сложном положении еще в 2021 году, тогда же они перестали выдавать кредиты.

Доход на процентах и не только на них

Негативные новости малых банков не отразились на доходности системы в целом. Рост чистой прибыли составил 54%, а показатель достиг 7,12 трлн сумов за девять месяцев.

Глава ЦБ считает, что положительный спред между кредитами и депозитами в пределах 4–5% тоже оказывает влияние. «Если вы рассмотрите структуру доходов коммерческих банков, видно, что существенно растут непроцентные доходы. Это говорит о том, что банки очень быстро развивают те услуги, которые не связаны с классическим коммерческим кредитованием. Их доля все время растет в общих доходах», – сказал Нурмурадов и добавил, что во многих банках мира наблюдается рост доходности банковской системы после пандемии – это отсроченные доходы. В ЦБ РУз ожидают, что до конца года банковская система страны будет расти теми же темпами.

Непроцентные доходы, о которых упомянул глава регулятора, действительно растут. В этом году узбекистанские

2022 год может стать первым за десятилетие, когда объемы ввода в эксплуатацию жилья в стране уменьшатся. Причина – в ограничении застройки мегаполисов из-за неготовности инженерной инфраструктуры. Участники рынка прогнозируют, что такой подход приведет к новому скачку цен на жилые «квадраты».

Наталья КАЧАЛОВА

«В текущем году акиматами города Астаны запланирован ввод жилья в объеме 2 млн кв. м, города Алматы – 1,5 млн кв. м жилья за счет всех источников финансирования», – сообщили «Курсиву» в Министерстве индустрии и инфраструктурного развития (МИИР) РК.

Для Астаны и Алматы это соответственно на 36% и 43% меньше показателей прошлого года. Примерно столько жилья в мегаполисах строители сдавали шесть-семь лет назад.

Как менялся правительственный вектор

С начала 2018 года все решения в области строительства жилья в Казахстане были нацелены на выполнение поручения президента Назарбаева к 2030 году достичь показателя обеспеченности жильем на одного человека 30 кв. м.

«Чтобы успешно выполнить эту задачу, нам необходимо создать условия для увеличения ежегодного объема ввода жилья. Предполагается, что будут максимально задействованы все рычаги, в том числе возможности частных застройщиков и банковский сектор», – рассказывал тогда председатель Комитета по делам строительства и жилищно-коммунального хозяйства МИР РК (ныне замакима Кызылординской области) Мархабат Жайымбетов.

«Все рычаги» МИР (ныне МИИР) видел в запуске льготной ипотеки «7–20–25» и дополнительном финансировании программы «Нурлы жер», лишь вскользь упоминая инвестиции в строительство инженерных коммуникаций.

Ипотечная госпрограмма стимулировала спрос – за 2018–2021 годы объем ипотечного портфеля в РК увеличился в 2,5 раза, а объемы ввода жилья – на 35,8%. Растущие объемы строительства, не поддержанные столь же активным развитием инженерной и социальной инфраструктуры, постепенно привели к критической нехватке этой инфраструктуры.

«На сегодня ряд регионов уже испытывают дефицит инженерной инфраструктуры, питьевой воды, тепло- и электроснабжения, отведения канализационных и ливневых стоков, сохраняется также дефицит энергоисточников, отсутствуют свободные земельные участки для размещения объектов социальной инфраструктуры», – подтвердил «Курсиву» вице-министр индустрии и инфраструктурного развития РК Еркебулан Дауылбаев.

В результате в начале 2022 года уже президент Токаев поручил вводить жилье по мере готовности инженерно-коммуникационной инфраструктуры. Из-за этого годовые планы ввода жилья в активно развивающихся мегаполисах пришлось существенно снизить.

Экстренное решение вопроса с инфраструктурой выглядит как «работа по заделыванию дыр», отмечал в мае 2022-го в комментариях «Курсиву» директор и главный архитектор бюро Ink Architects Нурлан Камитов: «Есть проблема в явной нехватке инженерной инфраструктуры и всех социальных объектов, особенно школ. Но, если посмотреть правде в глаза, эта проблема обозначилась уже давно. Она была известна как минимум 8–10 лет назад».

Столичный бум

Астана переживает бурное развитие. Численность населения мегаполиса в 2021 году превысила 1,2 млн, на 10 лет

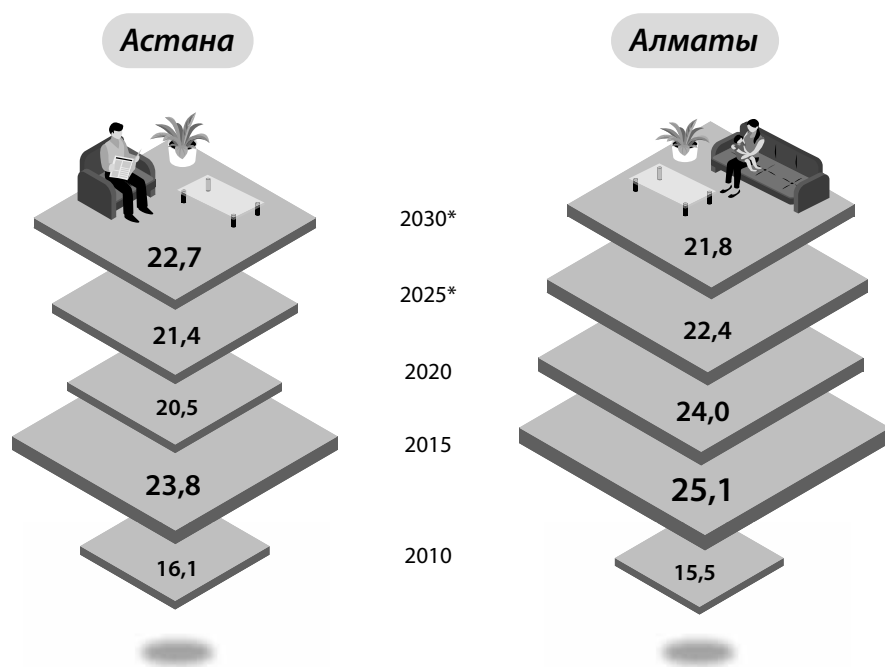
С инфраструктурой дорожке

Ограничение застройки в мегаполисах поддержит рост цен на жилье



Фото: Shutterstock/rezoff

Обеспеченность населения жильем, кв. м/чел.



* Прогнозные данные. Источник: расчеты Cushman & Wakefield на основе данных БНС РК

опередив прогнозы, заложенные в Генплане, – к такой цифре столица должна была подойти лишь к 2030 году. Новые прогнозы предполагают, что к 2030 году Астана перешагнет порог 2 млн жителей, сообщают аналитики Cushman & Wakefield.

Население города за последнюю пятилетку в среднем росло на 5%, а жилищный фонд чуть быстрее – на 6% в год, разогнавшись до максимума в 2021 году (+11%, или 3,14 млн кв. м).

В 2022 году МИИР ограничил ввод в эксплуатацию жилья в столице двумя миллионами «квадратов» с ежегодным приростом до 10% «ввиду отсутствия свободных земельных площадей и необходимой инфраструктуры в связи с интенсивной застройкой в последние годы». Столичный акимат такое ограничение принял: «На сегодняшний день плановое значение ввода жилья в 2022 году составляет 2 млн кв. м по городу Астане. Касательно плановых значений ввода жилья в будущие годы, они будут представлены центральным исполнительным органом с учетом готовности инженерно-коммуникационной инфра-

структуры», – подтвердил заместитель руководителя ГУ «Управление архитектуры, градостроительства и земельных отношений города Астаны» Нурхан Серикбаев.

С учетом ограниченных объемов ввода жилья, а также выбытия старого жилья, за период 2022–2030 годов жилой фонд столицы, по расчетам Cushman & Wakefield, может вырасти на 64%, а население – на 53%. То есть обеспеченность жильем на столичном рынке недвижимости, даже несмотря на ограничения, продолжит расти. Но цены это не сдержит, полагает старший консультант Colliers Kazakhstan Ануар Хусанов. «Ограничение на ввод жилья – это жесткое искусственное ограничение для застройщиков. При текущем уровне спроса на жилье они могут повысить цены, не потеряв своих клиентов. Хотя в Астане спрос ниже, чем в Алматы, он все равно полностью поглощает рыночное предложение», – прокомментировал он.

Дефицит в квадрате

Если население Астаны за последнюю пятилетку в среднем увеличивалось

на 53,4 тыс. человек в год, то в Алматы – почти в 1,5 раза больше, на 70 тыс. человек в год. Только за 2021 год население южного мегаполиса выросло на 124,2 тыс. человек. Для сравнения: это больше, чем проживает в Конаеве и Риддере, вместе взятых. А к 2030 году, по прогнозу Центра развития трудовых ресурсов, население Алматы может превысить 3 млн человек.

Тем не менее плановый объем ввода жилья в эксплуатацию для самого крупного мегаполиса страны МИИР установил еще ниже, чем для Астаны, – 1,5 млн кв. м в 2022 году. «МИИР было принято предложение акимата города Алматы по снижению в 2022 году плана по вводу жилья до 1,5 млн кв. м с постепенным ежегодным приростом с 2023 года до 10%», – подтвердил замруководителя Управления городского планирования и урбанистики города Алматы (УГПиУ) Еркебулан Сембаев. Причины ограничений все те же – отсутствие свободных земель и инфраструктуры.

За последнюю пятилетку средние темпы роста населения мегаполиса (+4% в год) и без того вдвое опережали средние темпы роста жилого фонда (+2% в год). С учетом новых ограничений этот разрыв между объемами ввода жилья и ростом населения будет только нарастать. По прогнозам Cushman & Wakefield, за период 2022–2030 годов население южной столицы увеличится на 37%, а жилой фонд – лишь на 29%.

Такая тенденция, по мнению опрошенных «Курсивом» риелторов, в краткосрочной перспективе приведет к сохранению уже взлетевших цен на недвижимость, а в долгосрочной поддержит дальнейший рост стоимости жилых «квадратов» как минимум на уровень инфляции.

«Снижение объема ввода новых жилых проектов будет удерживать текущие цены при условии сохранения стабильного спроса», – считает ведущий специалист по недвижимости алматинского агентства Ria Light Александр Бикетов.

«Основная цель сокращения ввода жилья в эксплуатацию, на мой взгляд, удержать уже взлетевшие цены на нынешнем уровне», – соглашается с коллегой президент Объединенной ассоциации риелторов Казахстана (ОАРК) Александр Пак. Он добавляет: – Застройщики вынуждены снижать объемы строительства. И в целом это вызовет рост цен. Но рост не будет взрывным – в рамках обычной инфляции. Цены на вторичном рынке тоже поднимутся, так как часть клиентов уже переориентировалась на вторичное жилье».

Руководитель Cushman & Wakefield в Казахстане Гульшат Сариева поясняет, что цены на недвижимость будут расти «по мере поглощения строящегося жилья, подпитывая спрос на арендное жилье в средне- и долгосрочной перспективе». По мнению эксперта, это будет способствовать росту спроса на малоформатные квартиры и постепенному сокращению средней площади вводимых квартир. Кроме того, еще больше усилит спрос и будет способствовать росту цен внедрение на рынке широких ипотечных программ, не ориентированных на узкие группы населения.

Судя по данным Бюро нацстатистики, по итогам девяти месяцев в Алматы уже введено в эксплуатацию 1,51 млн кв. м жилых зданий (на 10% больше, чем в аналогичном периоде прошлого года). Объем ввода жилья в Астане – 1,83 млн кв. м жилых зданий (–12% к аналогичному показателю). С высокой вероятностью такого значительного снижения объемов ввода жилья в этих мегаполисах, как сообщает МИИР, не случится. Но ожидания по росту цен на «жилье» квадраты уже сформированы.

Почему применение в тендерах правил для проектировщиков ограничило доступ опытным компаниям?



Ирина МАНЖАНОВА, председатель комитета строительства и ЖКХ президиума НПП «Атамекен»

С 2017 года в Казахстане основным документом, определяющим техническую сложность объектов строительства в госзакупках, являются Правила №165*. Применение этих правил в практике госзакупок – простая, но не слишком удачная попытка госорганов разделить функционал госэкспертизы с частными проектными организациями. Но для строительной отрасли попытка чиновников упростить бюрократические процедуры обернулась искажением заработанного опыта подрядчиков.

Правила №165 – это упрощенный свод критериев, по которому проектировщики должны предварительно оценивать техническую сложность строительного проекта, основываясь на его этажности и целевом использовании. Причем часть объектов, которые по прежним нормам относились к технически сложным (любое здание жилищно-гражданского назначения от четырех этажей), в соответствии с Правилами №165 таковыми уже не являются.

Так, например, административное пятиэтажное здание пристройки к вузу, согласно критериям правил, считается объектом низкой технической сложности, при этом трехэтажное здание пристройки к предприятно бытового обслуживания на 200 и более рабочих мест (к примеру, пристройка к банно-прачечному комплексу) – уже технически сложный объект. Техническая сложность пятиэтажного здания признается низкой, а вот шестизэтажного здания – высокой. Пристройки к административному зданию института и зданию школы, выполненные по одному проекту, будут иметь разную техническую сложность.

В результате строительные компании с лицензией первой категории (высший уровень ответственности, дает допуск к строительству объектов любой сложности. – «Курсив») проигрывают в опыте подрядчикам с лицензией более низкой категории, и даже если в их портфолио есть объекты, которые Правила №165 необоснованно относят к технически сложным (тог же банный комплекс).

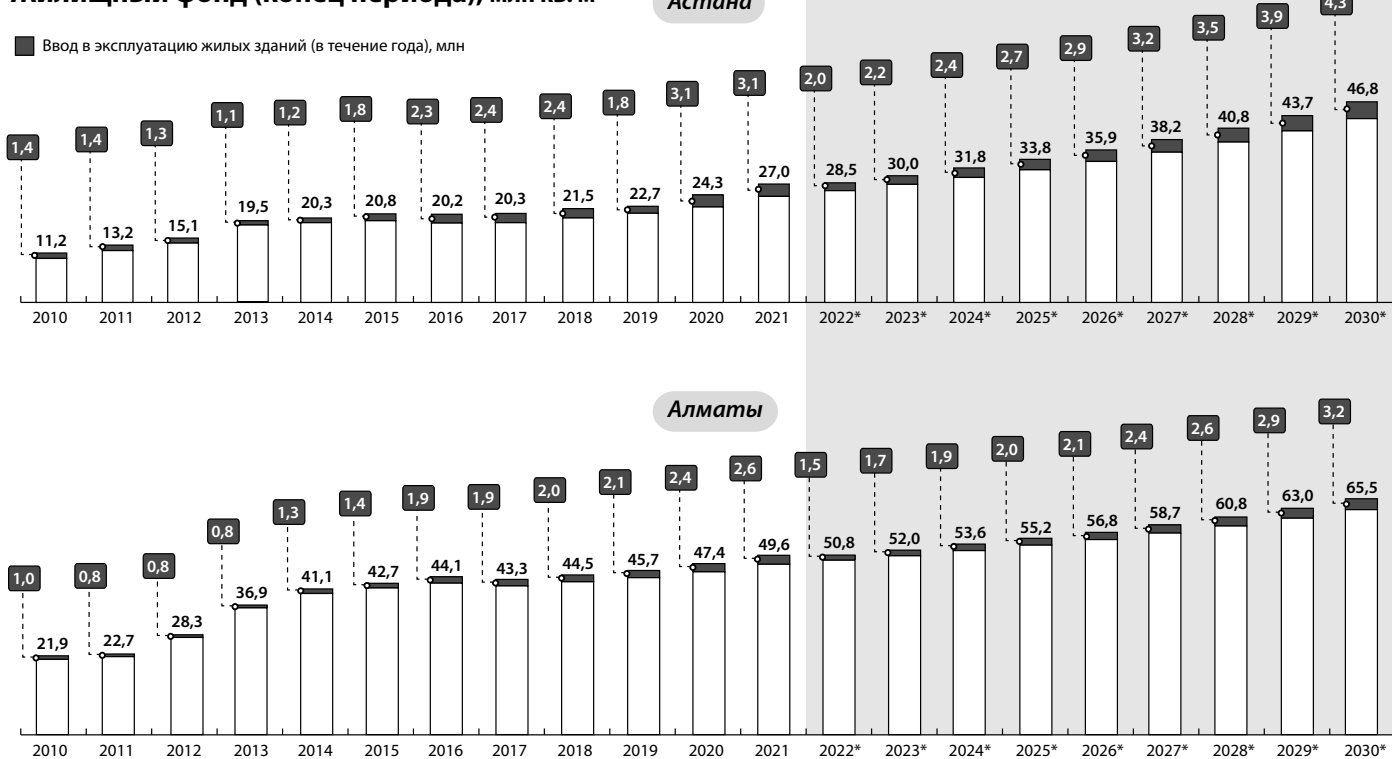
Введение Правил №165 не только исказило объективную оценку технической сложности строящихся объектов, но дало повод уполномоченным органам «срезать» часть ранее полученного опыта потенциальных поставщиков. Врезрез Конституции (законы, ухудшающие положение субъектов, обратные силы не имеют), компании, строившие вузы, лицеи, малоэтажное жилье, лишились опыта строительства технически сложных объектов.

Подобный подход похож на лоббирование интересов строительных фирм без лицензии первой категории. Для них наличие в портфолио нескольких девятиэтажек или любых административно-бытовых зданий, согласно действующим НПП, открывает возможность строить технически сложные объекты больших объемов. При этом лицензия при определении подрядчика учитывается лишь в последнюю очередь.

Комитет строительства и ЖКХ НПП «Атамекен» считает, что Правила №165 не содержат достаточных критериев для объективной оценки технической и технологической сложности объектов и не должны применяться для оценки опыта подрядчиков при госзакупках. Наиболее эффективным и объективным инструментом определения опыта подрядчиков по-прежнему является система «аналогичности и схожести объектов» на основании уровня ответственности, отраженного в лицензиях строительных компаний.

*Правила определения общего порога отнесения зданий и сооружений к технически сложным объектам, утвержденные приказом МНЭ РК 28.02.2015 №165, с поправками, внесенными МИИР в 2019 году.

Жилищный фонд (конец периода), млн кв. м



* Прогнозные данные. Источник: расчеты Cushman & Wakefield на основе данных БНС РК

ИНДУСТРИЯ

> стр. 1

Сумма перечисленных в казну налогов, по данным на середину октября, составила 94 млрд тенге. Это на 20% больше, чем за весь 2021 год.

Небывалый азарт

Аномальный рост 2021 года в игорном бизнесе произошел несмотря на негативные прогнозы. Участники рынка опасались финансового провала и ухода части бизнеса в тень после принятия поправок в закон «Об игорном бизнесе», который обязал кассы букмекеров переехать в игорные резервации или закрыться. Вторым фактором влияния должен был стать Центр учета ставок (ЦУС), дающий государству контроль над betting-сферой.

Букмекерские конторы действительно закрыли пункты приема ставок в городах республики. По статданным, количество компаний, оказывающих услуги по организации азартных игр и пари, в 2021 году сократилось на четверть, с 93 до 69 предприятий.

Ушли те, кто не сумел подстроиться под новую реальность. Переломным моментом для всего игорного бизнеса в 2020–2021



Выручка наземных казино и букмекерских контор в РК больше, чем всех казахстанских компаний угольной отрасли – 501 млрд тенге против 395 млрд тенге в 2021 году.

Держать банк и не отсвечивать

Игорный бизнес в Казахстане растет и остается непрозрачным

году стал переход в онлайн любителей делать ставки и играть в покер. Повлияли на это и пандемия, и переезд букмекеров в игорные резервации – Конаев и Щучинск. Детализация по видам азартных игр за 2021 год подтверждает: 72% указанного статистиками оборота (363 млрд тенге) – это деньги онлайн-беттинга. Именно эти виды услуг показывали самый активный рост в прошлом году.

Налоговая статистика также демонстрирует, насколько выросли по доходам крупнейшие букмекерские конторы и казино. Так, лидер отрасли – ТОО «NetBet» – (бренд Olimp.bet) за 2021 год выплатил в бюджет около 38 млрд тенге (трехкратный рост), за девять месяцев этого года – еще 45 млрд тенге. Его конкурент – 1Xbet.kz – в прошлом году заплатил казне 24 млрд тенге. Это в восемь раз больше предыдущего периода. В 12 раз больше стала отчислять в бюджет контора PariMatch – 2,5 млрд тенге за 2021 год. И уже 2,7 млрд тенге в этом году.

Казино отстают от букмекеров по динамике, но тоже находятся в зоне роста. За 2021 год общий объем выплат в бюджет со стороны лицензированных наземных казино превысил 11,6 млрд тенге, что на 35% выше первого года пандемии.

В Комитете индустрии туризма Минкультуры и спорта РК (МКС), который курирует отрасль, связывают резкий рост финансовых потоков в игорном бизнесе сразу с несколькими причинами, одна из которых – выход из тени букмекерских контор и тотализаторов.

Руководитель Ассоциации по защите прав граждан в сфере игорного бизнеса РК Бадри Шаинидзе считает, что игорный бизнес растет по оборотам из-за увеличения емкости самого рынка. «Выросло количество играющих и вовлеченность граждан в игорный бизнес. Это связано с агрессивным маркетингом, жесткой борьбой за новых клиентов. В Казахстане нет официальной статистики по количеству активных или пассивных игроков, но мы ведем свой внутренний мониторинг и видим: число тех, кто стал играть и делать ставки, выросло во много раз. Это началось во время пандемии и продолжается сейчас с нарастающими темпами», – говорит Шаинидзе.



Фото: Илья Ким

В каких регионах «прописаны» букмекеры и владельцы казино

Объем оказанных услуг в 2021 году, млрд тенге



По оценке собеседников, число игроков растет не столько за счет обеспеченных людей, сколько за счет тех, кто отдает последнее и залезает в долги, лишь бы сделать ставку. Правозащитники ассоциации также отмечают, что за последние полтора года к ним стало поступать больше жалоб и обращений от родственников игроков.

Рост доходов владельцев betting-компаний за счет растущей вовлеченности граждан, их закредитованности не стоит называть положительной динамикой, полагает Бадри Шаинидзе. По данным МКС, в Казахстане всего девять человек состоят на диспансерном учете как лудоманы, пациенты с патологическим

влечением к азартным играм и пари. По информации Шаинидзе, граждан с признаками лудомании в стране может быть более 30 тыс. человек.

Сами букмекеры не готовы открыто обсуждать, как им удалось увеличить свои доходы в два раза на фоне пандемии и экономического кризиса. Руководитель отраслевой ассоциации и представители букмекерских контор Fonbet, Olimpbet, PariMach сослались на занятость и отказались отвечать на вопросы «Курсива».

Постирать и отбелить

Участники рынка выходят из тени и легализуются накануне введения жесткого госрегулирования – это еще одна причи-

на роста налогов от игорной индустрии. Это предположение подтверждают специалисты Комитета индустрии туризма МКС, они тоже соотносят сокращение теневой доли отрасли с планируемым внедрением Центра учета ставок.

Предполагается, что все платежи букмекерам и выигрыши игрокам будут проходить только через ЦУС. Такой подход сделает игорный бизнес прозрачным, а госорганы получат полный расклад: сколько человек играют, как часто и какие ставки делают, каковы реальные доходы владельцев игорных заведений и сопоставимы ли они с их налогами. Создать ЦУС должны были еще в начале 2021 года. «Министерством культуры и спорта продолжается проработка организационных, технических и правовых вопросов создания ЦУС. При этом в целях оптимизации сроков и бюджетных средств решается вопрос внедрения ЦУС на базе действующих информационных систем органов Комитета госдоходов», – прокомментировали представители Комитета индустрии туризма МКС «Курсиву». В Министерстве считают, что введение ЦУС должно быть исключительной прерогативой государства.

Сейчас рабочая группа при правительстве РК обсуждает поправки в правовые акты по вопросам игорного бизнеса и лотерей. Они касаются не только проработки механики работы ЦУС. Среди других предложений – запретить букмекерам и казино принимать ставки у граждан с просроченными кредитами, не проводить оплату за услуги по кредитным картам, не позволять открывать ломбарды и микрофинансовые организации в зданиях игорных заведений.

Инициаторы поправок также считают необходимым законодательно ограничить агрессивную рекламу букмекерских компаний. Еще одно предложение – обязать владельцев игорных домов предварительно согласовывать с госорганами внутренние правила приема ставок, игр, пари с госорганами. Такая рекомендация появилась из-за участившихся случаев, когда букмекеры отказываются выплачивать выигрыш игрокам.

Налоги крупнейших букмекеров и наземных казино в РК

Букмекерские конторы	Объем налогов в млрд тенге		
	в 2020 году	в 2021 году	в 2022 году*
OLIMPBET	10,5	37,9	45,1
1XBET	2,9	23,6	17,9
FONBET	0,9	2,4	2,6
PARIMATCH	0,2	2,45	2,7
ТОО «Alpha-bet»	0,2	0,004	7,3
ТОО «Onlybet»	0,1	0,0003	5,3
TENNIS! KZ	0,4	0,5	0,6
ГОЛПАС БУКМЕКЕРСКАЯ КОНТОРА	0,1	0,07	0,03
Казино			
ТОО «Mega club» (Конаев)	1,622	2,425	2,517
ТОО «PK MAKO» (Конаев)	2,138	2,156	1,401
ТОО «Astoria» (Конаев)	1,675	1,971	1,633
ТОО «Капшагай палас»	2,174	2,343	1,828
ТОО «Bestam Corporation» (Конаев)	1,02	1,333	1,761
ТОО «ECM Invest» (Щучинск)	0,03	1,458	1,682

* Данные на 15 октября.

Информация только по организациям, имеющим лицензию уполномоченного органа.

Источник: Министерство культуры и спорта РК, Kuchet.kz, kgd.gov.kz

Объем рынка игорного бизнеса в Казахстане

Статистика с учетом ненаблюдаемого сектора



* Данные за январь – июнь 2022 года, динамика в сравнении с аналогичным периодом 2021 года.

Виды азартных игр в РК

Объем оказанных услуг в 2021 году, млрд тенге



Источник: БНС РК

Не могут раскупорить

Почему на границе Казахстана и Китая до сих пор сохраняются пробки

> стр. 1

Представители посольства Казахстана в Китае заявили, что в конце мая 2022 года ситуация с пробками на границе повторилась, но с китайской стороны никаких ограничений нет – все грузы направляются в порядке очереди.

«У нас элементарно не хватает планов на отправку в связи с тем, что заторы на двух железнодорожных пунктах пропуска. Мы неоднократно получателям отписывались, что ситуация в КНР нестабильная, что, возможно, этот случай по застою контейнеров будет повторяться. Поэтому мы рекомендовали рассматривать другие логистические варианты маршрутов», – отмечают в посольстве РК в КНР.

Замдиректора департамента логистики и перевозок НПП Гамир Жуматаев сказал, что к ним за последние два-три месяца поступили обращения от предпринимателей: они просят помощи в продвижении чуть более тысячи контейнеров, которые стоят в порту Циндао. К примеру, у компании Coca-Cola с начала лета застряло на границе около 8 тыс. тонн сахара. Об этом сообщил представитель компании Фархат Сейтов.

У ТОО «Eurasian Food» в Циндао простаивают 342 контейнера, причем первые пришли туда еще в июле. В пути находятся еще 116 контейнеров. МИД РК получил сообщения от АО «ЛОТ-ТЕ Рахат», RG Brands, что у них в Циндао больше месяца находятся 90 контейнеров общим весом 2,5 тыс. тонн. Экспедиторская компания «Ренус» заявляет, что на данный момент в Циндао стоят 550 их контейнеров. «Кроме того, согласно статистике КТЖ, на сегодня в направлении Китая брошены 72 поезда, а это более 4 тыс. вагонов, из расчета, что один поезд состоит из 57 вагонов», – привел цифры Жуматаев.

Карантин и рельсы

На грузопоток из Китая сейчас влияет несколько факторов. Во-первых, в СВАР ввели карантин, и все грузы, которые идут через границу, дополнительно проверяют, дезинфицируют, проводят лабораторные анализы, отметили в посольстве РК в КНР.

Во-вторых, Китай распределяет грузы по приоритету, а товары казахстанских компаний в список наиболее важных не входят. Для КНР важнее грузы собственных госкомпаний, медоборудование и предметы первой необходимости.

Казахстанские предприниматели жалуются, что отечественные грузы стоят, а российские транзитные проходят, так как они приоритетнее. «В связи с геополитической ситуацией большое количество транспорта идет со стороны КНР в направлении государств – членов ЕАЭС, а именно РФ, Беларуси. Россия сейчас очень зависима



Фото: Shutterstock/Vladimir Tretyakov

от китайского импорта в связи с введенными санкциями. Соответственно, грузы проходят через территорию РК, и грузопоток увеличился в разы. Из-за этого магистраль забита, ее физически невозможно разгрузить. Тут страдают не только казахстанские предприниматели, но и бизнесмены из других стран. Кыргызстан и Таджикистан тоже просят пропустить свои грузы в приоритетном порядке через МИДы», – объяснил Гамир Жуматаев.

«От китайских железных дорог было сообщение, что они не могут ставить какие-то приоритеты по списку (его составляет казахстанская сторона и пересылает в КНР с просьбой дать зеленый свет указанным грузам. – «Курсив»), потому что есть коррупционные риски. Дальше по этим спискам они принимать не будут», – передал исполнительный директор по планированию перевозок «КТЖ – Грузовые перевозки» Нуржан Кельбуганов.

Третья проблема – инфраструктура. «Китайская сторона также ограничена в инфраструктурных возможностях. У них есть узловая станция Цинхэ перед Алашанью, с которой граничит наш Хоргос. А потом узкое-узкое горлышко. В Алашанью идет однопутная дорога, в Хоргос – затяжной подъем. Там уже контейнерные поезда разбиваются на части. Это очень ограничивает передачу грузов

с китайской стороны», – уверен представитель «КТЖ – Грузовые перевозки» в Пекине Ерик Аубакиров.

Зампредседателя правления Eurasian Food Геннадий Вейцман обращает внимание на то, что и с казахстанской стороны увеличившийся грузопоток идет по старой инфраструктуре. «КТЖ пусть хоть еще один путь построит в том районе однополосной дороги. Отсюда все проблемы. У нас ограниченная инфраструктура. Слава богу, мы пользуемся спросом как страна-транзитер. Но мы не готовы к этому спросу. Это приводит к тому, что в погоне за выручкой КТЖ пропускает транзитные грузы, Китай – отправляет их. В итоге наши грузы стоят в порту с июля. Предлагаю контролировать пропорциональность транзита и дать приоритет казахстанским грузам», – считает Вейцман.

Проблема также в недобросовестных казахстанских компаниях, которые включили в списки на отправку еще не сформированные грузы. Из-за этого у других компаний грузы долгое время простаивали, добавили в МИД РК.

Китаист Антон Бугаенко уверен, что в КНР некому заниматься проблемами казахстанских грузов. Китайские поставщики отгружают товары, и более их судьба груза не касается. Казахские товары стоят на

китайских складах за счет наших компаний.

«Поэтому для китайского бизнеса проблем нет. Нет проблем и для местных властей, у которых приоритет и главный показатель оценки качества работы – недопущение вспышки коронавируса. Единственным актором китайской политики, который заинтересован в решении проблемы, является центральное руководство страны, имеющее на Казахстан геополитические виды. С одной стороны, это главный центр принятия решений и имеет наибольшее влияние. В режиме инерции со стороны китайской бюрократической системы видно пренебрежительное отношение к товарообороту с Казахстаном», – прокомментировал эксперт.

Другие пути

Решить накопившиеся проблемы дипломатически не так просто. Китайская сторона попросила Казахстан не вмешиваться в работу планирования отгрузок, так как это мешает очередям, срывает планы и негативно сказывается на перевозках.

В КТЖ рекомендуют отправлять грузы через порт Ляньюньган, где есть казахстанский терминал. Несмотря на то что он также полностью забит, сотрудники компании заверили, что сами будут формировать состав и отправлять. Но Геннадий Вейцман указал, что себе-

стоимость перевозок на портах разная.

«Можно вообще плыть через Владивосток в обход Китая. Но это стоит сейчас от \$11 тыс. до \$14 тыс. за контейнер. Если мы таким способом привезем сырье, запчасти и оборудование, то казахстанский бизнес никому не будет нужен. И наши соотечественники не смогут купить дешевые продукты и предметы первой необходимости. В этом году мы писали и в МИД, и в КТЖ. Получили ответ, что у китайских партнеров все хорошо. В результате все наши письма пришли в МИИР. Там написали, чтобы мы стояли в общей очереди. Мы не против стоять, но давайте тогда соблюдать пропорциональность: сколько отечественных грузов должно заходить и сколько должно заходить транзитных грузов», – возмутился предприниматель.

Казахстанское правительство в лице МИИР при поддержке МИД и КТЖ добиваются, чтобы в приоритетном порядке проводились экспортные и импортные грузы наших предпринимателей, заявил Гамир Жуматаев.

Глава Масложирового союза Казахстана Константин Невзоров предлагает отвечать китайской стороне взаимностью. «Сейчас из-за этого некоторые заводы будут останавливаться. Остановка пищевой по цепочке ведет за собой повышение цен, и результатом будет потеря полок, потеря позиций отечественных

производителей. Мое мнение, что не нужно пускать транзит, пока не будут заходить наши грузы. Больше вариантов я не вижу», – считает он.

Заторы в цепочках поставок являются дополнительным стимулом роста цен, подтверждает Гамир Жуматаев: «Есть портящиеся грузы, и это большая проблема для наших предпринимателей. Каждый день простоя – это деньги, сборы за простой, за пользование подвижным составом. В итоге все ложится на конечного потребителя – товары подорожают».

Исполнительный директор по планированию перевозок «КТЖ – Грузовые перевозки» Нуржан Кельбуганов заявил, что с их стороны все заявленные Китаем планы согласовываются в полном объеме. По его информации, на октябрь через Алтынколь согласовано 12,8 тыс. вагонов на РК и 10 тыс. контейнеров. Со стороны Достыка согласовано 5,2 тыс. вагонов и 2,9 тыс. контейнеров.

«Основной объем поступает со стороны Алтынколя. Около 14 поездов с Алтынколя каждый день заходят стабильно в последний год. Терминал «Сухой порт» вмещает в себя более 12 тыс. контейнеров. Сдерживающего фактора со стороны Казахстана по приему поездов со стороны КНР нет. И статистика импорта в Казахстан за девять месяцев к прошлому году выросла на 15%», – подсчитал спикер.

Собеседники «Курсива» сходятся во мнении, что необходимо выработать единый механизм взаимодействия между госорганами в подобных ситуациях, чтобы формировать списки через МИД и пропускать казахстанские грузы в приоритетном порядке.

В итоге было решено поднять этот вопрос на самом высоком уровне – через правительства и глав государств. НПП соберет все заявки с предпринимателей и подготовит соответствующее письмо.

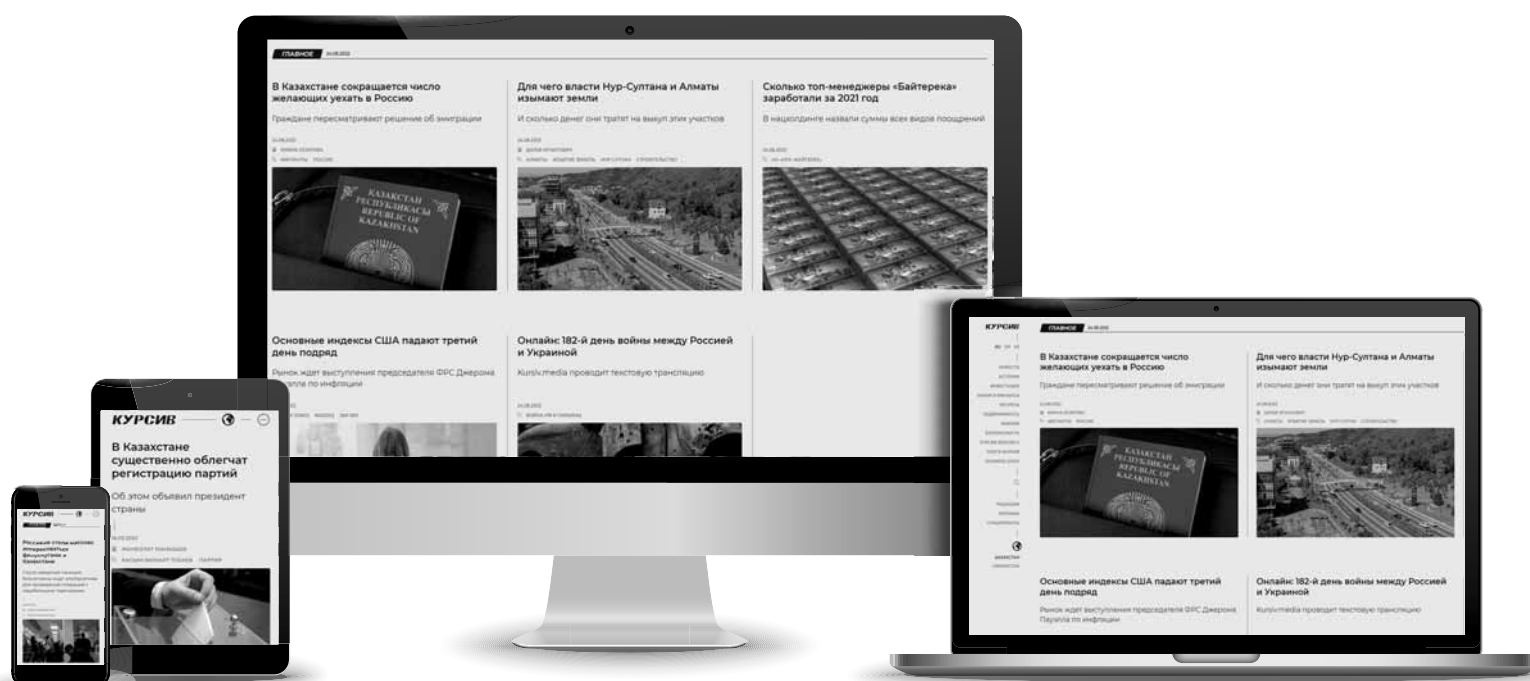
«В дальнейшем НПП будет акцентировать свое внимание на развитии транспортной отрасли, чтобы у страны были мощности привлечь грузы, переориентировать их на трансазиатские маршруты с альтернативных конкурентных транспортных коридоров. Также предлагается развивать мультимодальный сектор», – предложили в НПП.

Антон Бугаенко считает, что необходимо создать зеленый коридор, отдельный путь для перевозок исключительно между странами Центральной Азии и Китаем. А этот вопрос может быть решен путем переговоров на высшем уровне. Впрочем, даже это не позволит полностью снять проблему. «Политика нулевой терпимости к коронавирусу сохраняется. Китай пока готов терпеть потери во внешней торговле. Поэтому речь может идти лишь о квотировании казахстанских товаров на пунктах пропуска», – резюмировал Бугаенко.

Узнай больше на kz.kursiv.media



Наведи камеру телефона на QR-код и перейди на страницу подписки



ТЕНДЕНЦИИ

ВВП РК продолжает замедляться на фоне негативного глобального макроэкономического фона, однако основной вклад в просадку формируют замедляющиеся с высокой базы секторы, ориентированные на внутренний спрос. А главный сектор экономики – нефтегазовый – роста в этом году не показывает.

Сергей ДОМНИН

Накопленный рост ВВП по итогам I–III кварталов 2022 года составил 2,8% (предварительные данные). Для сравнения: в аналогичном периоде прошлого года экономика разогналась до 3,6%. Несмотря на то, что один показатель от другого отделяет меньше 1 п. п., нынешний тренд отличается от прошлогоднего: если осенью 2021-го экономика ускорялась, восстанавливаясь после коронакризиса, то сейчас замедляется, уходя все ниже от своих «здоровых» значений.

Нефть подкачала

Замедление коснулось едва ли не всех ключевых секторов экономики. Отечественная промышленность к сентябрю замедлилась до 2,1%. Виною тому слоннувшийся рост в горнодобывающем секторе, торможение обрабатывающего и спад в энергетическом.

Выпуск в горнодобывающем секторе начал год с подъема: по итогам первых трех месяцев он ускорился до 6,1% г/г, но уже к июню темпы упали до 1,9%, а в сентябре был зафиксирован рост всего на 0,1%. Это значит, что в январе – сентябре этого года производство у казахстанских недропользователей вышло на те же уровни, что и годом ранее.

Главные ожидания этого года и главные же разочарования связаны с нефтяным сектором. По официальным прогнозам, в 2022-м казахстанские нефтяники должны были добыть 87,5 млн тонн, таким образом нарастив выпуск на 1,9%. Однако уже после апрельских проблем с экспортной инфраструктурой (авария на терминале КТК-Р в Новороссийске) прогноз скорректировали до 85,7%. Затем, в августе, на одном из трех казахстанских мегапроектов, Кашагане, выявили утечки газа и начали ремонтные работы, после которых добыча восстановилась лишь наполовину. Все это привело к тому, что по итогам января – сентября добыча нефти в РК сократилась на 1%, а товарный выпуск газа упал на 4,9%.

Для горнодобывающей промышленности год также выдался непростым: за девять месяцев 2022-го выпуск смогли нарастить лишь производители медных руд и концентратов (+8,5 и +3,8% соответственно), а также золотосодержащих руд (+17,3%), свинцово-цинковых руд (+9,8%) и хромовых руд (+1,5%), тогда как производство бокситов снизилось на 1,7%, а железной руды упало на 12,5%, железорудных концентратов сократилось на 27,7% на фоне проблем с отгрузкой в РФ. Добы-



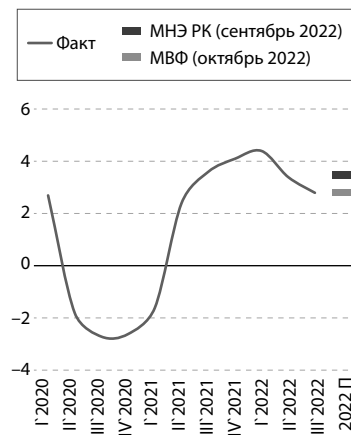
Фото: Shutterstock/Vladimir Tretyakov

ча энергетического угля (уголь каменный, включая лигнит) выросла на 4,9%, коксующегося – упала на 11,4%.

В обрабатывающей промышленности дела лучше. Темпы роста по итогам девяти месяцев – 4,6%. Результат неплохой на фоне остановившейся рост горнодобычи, но хуже собственных показателей годовой давности (5,7%) и темпов начала года (6,5% по итогам I квартала 2022-го). Напомним, что обрабатывающий сектор – высококонцентрированная часть отечественной экономики: около половины его выпуска (по итогам января – сентября 2022-го – 46%) приходится

Экономика РК предсказуемо замедляется

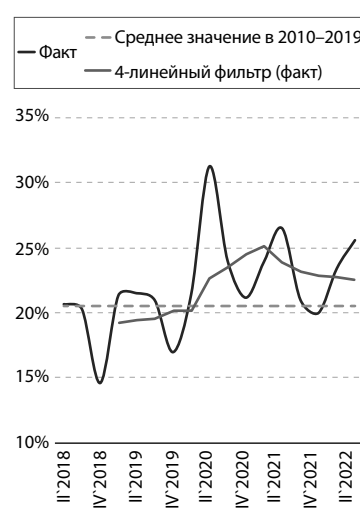
Динамика ВВП Казахстана (накопл.) и прогнозы по 2022 году, %



Источник: БНС АСПР РК, МНЭ РК, МВФ, ВБ

Фискальный импульс остается сильным

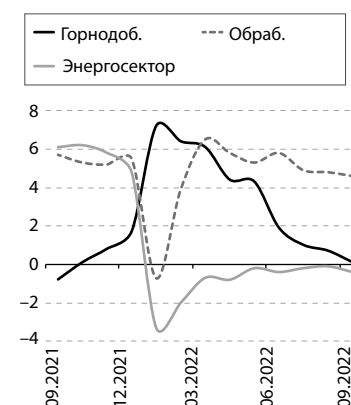
Расходы госбюджета РК к ВВП, %



Источник: расчеты Kursiv Research по данным БНС АСПР РК, МФ РК

Рост в обработке замедляется, в горнодобыче завершился, а в энергосекторе – спад

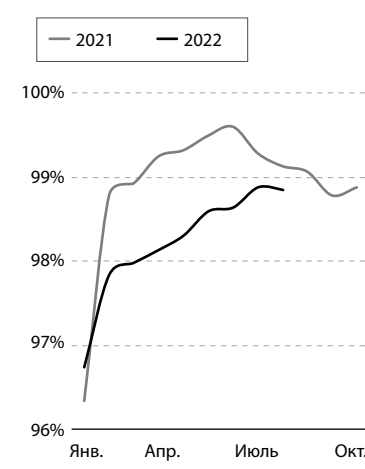
Динамика ключевых промышленных секторов в 2022 году, % (накопл.)



Источник: БНС АСПР РК

Уровень отгрузок ниже прошлогоднего

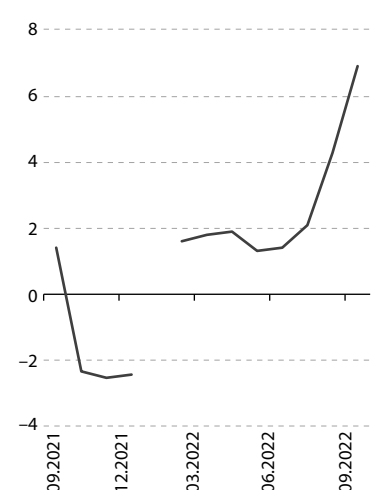
Доля отгруженной промышленной продукции к произведенной в РК, %



Источник: расчеты по данным БНС АСПР РК

Агротектор отрастает с низкой базы 2021 года

Динамика в сельском хозяйстве РК, % (накопл.)



Источник: БНС АСПР РК

Фаза расхолаживания Экономика Казахстана вновь притормаживает



Фото: Shutterstock/fireflies9

на металлургию, по 14% – на машиностроение и пищевую, по 5% – на нефтепереработку и производство стройматериалов. Эти отрасли и задают основные тренды развития сектора.

Металлургия по итогам девяти месяцев показала рост на 4,7%, причем объемы выпуска в черной металлургии не изменились (из-за замедления в строительстве и схлопывания внешнего спроса), а в цветной увеличилась на 8,1% (рост внешнего спроса). В пищевой промышленности объемы производства выросли на 3,7% благодаря устойчивым темпам роста мясопереработки (+4,7%), мукомольной индустрии (+11,2%) и масложировиков (+28,6%). Высокие темпы машиностроения (+7,6%) обеспечили автомобилестроители (+17,8%), а также производители электрооборудования

Карта динамики отраслей промышленности РК в феврале – сентябре 2022 года

	Отражено изменение выпуска к предыдущему месяцу							
	Февраль	Март	Апрель	Май	Июнь	Июль	Август	Сентябрь
Горнодобывающая промышленность	4,5 -9,4 -7,7 -12,9 16	-1,3 7,9 6 16,2 1,7	-11,5 -12,5 -16,2 -10,9 2,7	1,3 12,6 11,9 -2,2 1,8	-11 -17,1 -20,2 -15,7 -1,6	3,5 14 18,1 -7,7 -6	16,5 -10,1 -12,2 5,6 3,8	1,4 -4,4 -0,9 1,4 6,7
Обрабатывающая промышленность	8,5 8,8 -9,6 1,1 7,2 8,5 5,1 17,3	5,2 3,3 -4,1 5,7 19,4 11,3 6,4 17,9	0,5 7,4 16,7 2,4 -11,4 5,2 -5,3 -11,2	-2,9 -33,6 -4,3 5 3 -4,8 3 -1,3	-0,7 3,8 -22,1 -2,2 -11,4 -11,4 0,5 18,1	3,2 -2,3 3,5 -11 10,2 2,9 -9,2 -13,5	8,9 37,2 14,7 16,1 7,5 18,7 -2,3 24,6	2,7 9,1 2,5 2,4 -15,7 -3,2 2,5 -1,1
Энергосектор	-4,8 -15,9	1,6 15,7	-12,2 -34,1	-3,5 -25	-2,7 -8,8	4,7 -3	-1,1 -17,5	-4,2 2

Источник: БНС АСПР РК

и ГКМ. Кроме того, снизилось давление на энергосистему со стороны майнеров криптовалют, в 2021-м загрузивших до 5% располагаемой мощности национальной энергосистемы.

Замедление производства отражается на соотношении отгруженной и произведенной промышленной продукции: в течение 2022-го этот уровень устойчиво ниже прошлогоднего, хотя и не критично. Если по итогам сентября 2021 года оно составляло 99,1%, то в минувшем сентябре – 98,8%, а в течение года отклонение достигало 1,1 п. п. (в апреле). Для сравнения: на пике карантинных ограничений в апреле 2020-го соотношение доходило до отметки 97,7%.

Потенциал роста производства в следующие периоды сохраняют нефтегазодобыча, где по итогам трех кварталов инвестиции в основную капитал выросли на 19,6% (одна эта отрасль сформировала половину всего объема инвестиций в основной капитал промышленных предприятий РК), добыча угля (+43,6%), пищевая (+27,6%), производство строительных товаров (+22%) и металлургия (+20,2%).

Аграрии и остальные

В строительном секторе выпуск устойчиво замедляется с июня

– с 9,2 до 5,1%. Объем строительно-монтажных работ растет более умеренными темпами, чем годом ранее, при этом в ряде регионов наблюдается сокращение строительства на 20–40%, а относительно высокие темпы стройки в трех крупнейших городах республики не позволяют компенсировать этот спад. Объем ввода жилья вырос всего на 0,9%, причем в Астане жилья ввели на 11,6% меньше прошлогоднего, а в Алматы – на 10,9% больше.

Единственный ускоряющийся сектор из той части экономики, где производят товары, – сельское хозяйство, которое по итогам девяти месяцев года прибавило 6,9%, полностью восстановившись после прошлогоднего спада (–2,4% за 12 месяцев): на фоне хорошего урожая зерновых динамика растениеводства складывается исключительно позитивно (+11,0%). Здесь большинство секторов находится в зоне слабого роста.

Внутренняя оптовая торговля замедлилась с 14,5% в январе – мае до 5,6% по итогам

девяти месяцев, розничная – с 3,3 до 1,4%. Сжатие в торговле может объясняться как спадом потребительской активности на фоне высокой инфляции (в сентябре годовая инфляция достигла 17,7%, накопленная за январь – сентябрь – 13,4%), так и регулированием цен в результате этого года стал первым осенним месяцем за последние семь лет, в котором объемы торговли к аналогичному месяцу прошлого года не росли, а падали (–3,2% г/г). Исторически последней осенью, в которую наблюдалось сокращение оборотов розницы, была осень 2015 года – период, когда тенге динамично девальвировал к доллару, а инфляция разогналась.

В транспортном секторе замедление после совсем короткого периода восстановления: лишь к осени прошлого года сектор начал восстанавливаться, по итогам I квартала в нем фиксировался рост на 9,3%, который замедлился к концу II квартала до 6,2% и к концу III квартала до 4,8%. По итогам девяти месяцев растут и грузо-, и пассажирооборот на транспорте (на 3 и 13,9% соответственно), однако если железнодорожный транспорт восстанавливает обороты (грузооборот вырос на 5,4%, пассажирооборот – на 38,7%), то

в автомобильном и воздушном транспорте грузооборот ниже прошлогоднего на 7,4 и 30%. Пассажирооборот авиаперевозчиков по итогам января – сентября вырос почти на треть (+32,2%).

В секторе связи сохраняются высокие темпы роста – 6,7% по итогам января – сентября, но и здесь очевидно двукратное падение темпов роста: в аналогичный период прошлого года сектор рос на 13%, по итогам всего 2021 года – на 12,9%. Продолжается волнообразное сокращение объема услуг местной телефонной связи (–16,5%), которую вытесняет проводной и беспроводной интернет (+14,8%). Объем услуг сотовой связи сократился на 2,9% г/г. Число абонентов фиксированного интернета за год увеличилось на 1,4%, мобильного – на 6,8%.

Затухание деловой активности отражается и на динамике выдачи кредитов по отраслям экономики. В абсолютных показателях устойчивый прирост фиксируется лишь в торговле и строительстве, но если сравнивать нынешние показатели роста и динамику конца прошлого года, то очевидно затухание кредитования, которое происходит на фоне ускоряющейся инфляции и растущей базовой ставки Нацбанка РК. Портфель кредитования экономики в годовом

Замедление в строительстве началось летом

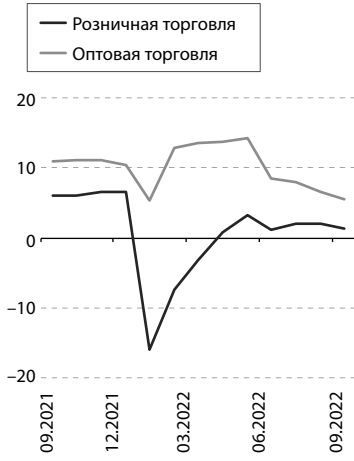
Динамика в строительстве РК, % (накопл.)



Источник: БНС АСПР РК

Торговля замедляется после скачков в 2020–2021 годы

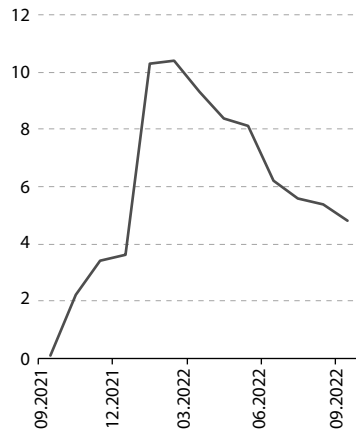
Динамика во внутренней торговле РК, % (накопл.)



Источник: БНС АСПР РК

Транспортный сектор завершил посткризисное восстановление

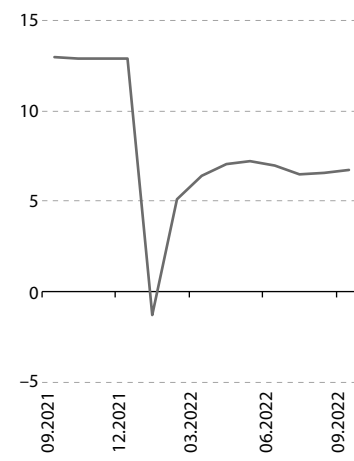
Динамика в секторе транспорта и складирования РК, % (накопл.)



Источник: БНС АСПР РК

Темпы роста в связи замедлились вдвое к прошлогодним

Динамика в секторе связи РК, % (накопл.)



Источник: БНС АСПР РК



Медленно, но верно

Опубликованная производственная отчетность за первые три квартала нынешнего года позволяет судить о том, насколько соотносятся данные официальной статистики с теми трендами, которые фиксирует корпоративный сектор в отдельных секторах и отраслях экономики РК.

По данным отчетности «КазМунайГаза», за девять месяцев 2022 года рост объема добычи нефти нацкомпанией, которая имеет доли во всех ключевых добывающих проектах РК, а также в каждом из трех мегапроектов, составил 0,9%. Прирост обеспечил Тенгиз (+13,6% г/г), «Эмбаунайгаз» (+3,5%), «Мангистау-мунайгаз» (+3%). Хуже дела шли у «Озенмунайгаза» (-4,6%), а на Кашагане из-за ремонтно-восстановительных работ добыча сократилась почти на четверть (-22,6%).

Просели – на 1,2% – объемы транспортировки нефти, причем самое значительное сокращение в относительных показателях пришлось на морской канал – «Казмортрансфлот» (-10,8%), а рост – на восточное направление отгрузок: трубопровод «МунайГас» (маршрут Кенкияк – Атырау; работает в реверсивном режиме) прибавил 33%, Казахстанско-Китайский трубопровод (маршруты Кенкияк – Кумколь и Атасу – Алашаньюк) – 9,4%. Увеличение прокачки по этим магистралям связано главным образом с увеличением загрузки внутренних перерабатывающих мощностей.

Прокачка по ключевой нефтеэкспортной магистрали РК – нефтепроводу Каспийского трубопроводного консорциума – сократилась на 1,3% на фоне проблем с отгрузкой на терминале КТК в Новороссийске. По данным дочерней компании КМГ, «КазТранс-Ойла» (также является публичной компанией), транспортировка нефти сократилась на 2,7% в основном за счет падения отгрузок по магистрали Атырау – Самара.

Переработка нефти на мощностях КМГ, напротив, выросла – на 5,8%, в том числе на казахстанских активах нацкомпании – на 2,7%. Сокращение переработки на Павлодарском НПЗ (-8,1%) компенсировал рост выпуска на Атырауском НПЗ (+4%) и Шымкентском НПЗ (ЛКОП; +26,5%).

«Казатомпром» фиксирует сокращение производства основного продукта – оксида урана. По итогам января – сентября 2022 года компания снизила выпуск на 3% (если учитывать выпуск на совместных активах на стопроцентной основе), при этом продажи выросли на 59%.

выражении (сентябрь 2022-го к сентябрю 2021-го) вырос на 14,1%, в том числе объем ссуд корпоративного сектора – на 3,6%, отдельно малого бизнеса – на 14,6%.

Бюджет подключится

Анализ динамики основных секторов экономики показывает, что замедление происходит по всему периметру деловой активности, исключая лишь отдельные сектора вроде аграрного, где выпуск в большей степени свя-

зан с погодными условиями и не привязан к колебаниям международного или внутреннего бизнес-цикла.

В числе отраслей с тормозящейся деловой активностью выделяются две группы. Первая – отрасли, ориентированные на внешний спрос, либо зависящие от состояния цепочек поставок в соседних экономиках: это нефтедобывающий сектор и такие отрасли обрабатывающей промышленности, как металлургия и машиностроение. Здесь замед-

ление вполне объяснимо и понятно: спад цен на коммодитис (биржевые товары), необходимость отказываться от российского рынка и невозможность поставить все объемы производства по новым маршрутам, изменение логистики поставщиков, а также дорогой рубль «придавливает» выпуск.

Вторая группа – отрасли, ориентированные на внутренний спрос, такие как строительство, торговля, транспорт и связь. В одних случаях работает эффект накопленной высокой базы (связь и частично стройка) и сильного разогрева в предыдущие периоды, в других (торговля, транспорт) – рост потребительских цен.

Прогнозы различных международных организаций относительно перспектив экономики РК в 2022 году расходятся незначительно и сводятся к тому, что темпы роста окажутся в районе отметки 3%. Неплохие по европейским меркам темпы роста для региона Центральной Азии и на фоне азиатских стран выглядят как слабые. В «здоровом» состоянии экономика РК показывает рост в 4% и более (2018, 2019, 2021 годы).

Продолжение тренда на замедление может привести к тому, что IV квартал окажется еще слабее, чем третий, и итоговый показатель уйдет ниже прогнозов. Однако у правительства РК есть козырь в рукаве. Это бюджет, импульс

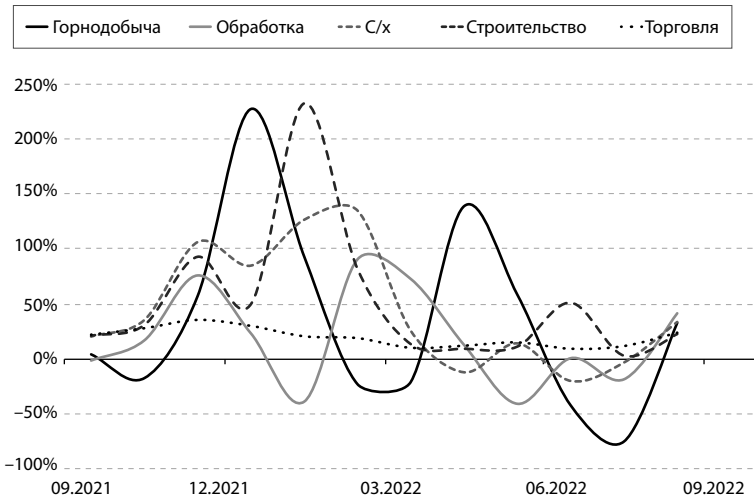
которого на протяжении всего этого года был чуть более мягким, чем годом ранее и в 2020-м. Несглаженные данные по соотношению бюджетных расходов к ВВП в I квартале 2022-го были на отметке 23,4% (в аналогичный период годом ранее – 23,9%), во II квартале – 25,6% (26,5%).

Общий рост госрасходов по итогам девяти месяцев уходящего года составил 18,9% при росте поступлений на 31,1%. При этом доля расходования поступлений от трансферта из Нацфонда – чуть менее 80% от планового, так что в оставшийся период у правительства есть не менее 930 млрд тенге (1,1% ВВП в ценах 2021 года), чтобы поддерживать фискальный стимул на высоком уровне и в последней четверти года даже при условии коррекции налоговых поступлений. Поэтому наиболее вероятный сценарий по итогам 2022 года – рост чуть выше прогнозных уровней.

Однако нынешний год может стать последним, когда фискальный импульс позволял выводить экономику на хорошие результаты: с 2023-го начинается действие фискального правила, ограничивающего темпы наращивания трансфертов из НФ. В актуальном прогнозе социально-экономического развития РК, которым руководствуется Минэк, госрасходы планируется сократить с 23,2% ВВП в 2022-м до 21% в 2023-м.

Незатухающая динамика наблюдается лишь в торговле

Динамика объема выдачи кредитов по отраслям экономики РК, % г/г



Источник: расчеты по данным НБ РК

Объявления

- Утеранный договор купли-продажи квартиры №461 от 18.06.2021, кадастровый номер 21:319:026:646:14:15, расположенной по адресу: г. Астана, ул. Талшын, д. 14, кв. 15 на имя Оздоевой Л. А., считать недействительным. Тел. +7 778 266 66 99.
- ТОО «Салон Вкуса Хайвилл», БИН 200740013484, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, р-н Алматы, пр. Кошкарбаева, д. 10, н. п. 17.
- ТОО «Тагаев 82», БИН 220440015552, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации по адресу: г. Астана, ул. Турлыбаева, д. 15. Тел. +7 702 721 6015.
- ТОО «Жарасбай строй», БИН 220440021140, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации по адресу: г. Астана, ул. Айтматова, д. 36, кв. 997. Тел. +7 702 721 6015.
- ТОО «Эко текстиль», БИН 211240031895, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации по адресу: г. Астана, ул. Иманова, зд. 19. Тел. +7 702 721 6015.
- ТОО «Аймурат строй», БИН 220440009111, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации по адресу: г. Астана, ул. Айтматова, д. 41. Тел. +7 702 721 6015.
- ТОО «МАНАРБЕК 99», БИН 220340013245, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации по адресу: г. Астана, пр. Кошкарбаева, д. 41, кв. 94. Тел. +7 702 721 6015.
- ОО «Федерация по восстановлению, разведению национальных и редких видов пород собак», БИН 101140000175, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. Жубанова, д. 21, кв. 13. Тел. +7 701 888 25 84.
- Утеранный кассовый аппарат «Меркурий 115ФКЗ», заводской номер 1398369, 01.2017 г. в., зарегистрированный на товарищество с ограниченной ответственностью «ALEMGALLERY», БИН 140140027548, считать недействительным.
- ТОО «АнтиГравити», БИН 171140004676, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, пр. Кошкарбаева, д. 28, ВП-1.

- ЖСК «Үміт Астана-КА», БИН 140240006469, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, пр. Туран, д. 32, 1-й этаж. Тел. +7 702 611 70 76.
- ТОО «BF Group (БФ Групп)», БИН 160940025029, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, мкр. Акбулак, ул. Мукаева, д. 47. E-mail: bfgkaz@gmail.com.
- ТОО «AMANAT-SUNKAR», БИН 190540024120, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. Лепси, д. 45. Тел. +7 701 555 62 61.
- Утеранное использованное иностранное разрешение Литва #0782132 (Дозвол), выданное ИП «Жуков», считать недействительным. Тел. +7 701 520 06 84.
- ТОО «Юридическая компания «MTM PARTNERS», БИН 160840000743, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, район Есиль, мкр. Чубары, ул. Караоткель, д. 17. Тел. +7 701 555 10 83.
- ТОО «Acex Tender», БИН 211240012680, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, Медеуский р-н, пр. Достык, д. 38. Тел. +7 771 403 08 00.
- Утеранный договор мены №2951-5572 от 13.09.2021 земельного участка с кадастровым номером 21:320:128:223, расположенного по адресу: г. Астана, ж. м. Заречное, проезд 23, уч. 7А, на имя ТОО «BI Development Astana», считать недействительным. Тел. +7 776 510 41 01.
- ТОО «Сәтті-Лифт-Астана», БИН 161140023650, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, р-н Алматы, ул. Иманова, д. 19.
- Утераны карточки допуска к международным перевозкам, номера карточек 0003259, 0046462, 0046468, 0046464, к нашедшему просьба вернуть по адресу: г. Алматы, ул. Азовского, д. 27. Тел. +7 771 503 88 28.
- ТОО «Бейнен», БИН 210840004539, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. Иманбаева, д. 3, кв. 189. Тел. +7 775 606 96 14.

- ТОО «LEBRIGE Smart Executive», БИН 081040020774, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации по адресу: г. Алматы, ул. Акынов, д. 74. Тел. +7 707 116 50 27.
- Товарищество с ограниченной ответственностью «ЛЕН ЛОМБАРД», БИН 170940021375, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: Республика Казахстан, г. Алматы, ул. Майлина, д. 11. Тел. +7 707 719 83 72.
- АО «Казхателеком» сообщает о закрытии с 01 января 2023 года следующих своих филиалов:
 1. Региональная дирекция телекоммуникаций «Алматытелеком», БИН 151141016493;
 2. Центральная Региональная дирекция телекоммуникаций, БИН 171141021057;
 3. Южная Региональная дирекция телекоммуникаций, БИН 171141025337;
 4. Западная Региональная дирекция телекоммуникаций, БИН 171141018077;
 5. Восточная Региональная дирекция телекоммуникаций, БИН 171141011456;
 6. Северная Региональная дирекция телекоммуникаций, БИН 171141015171.
 Претензии принимаются до 01.01.2023 по тел. +7 (727) 2 587 461.
- ТОО «Carlsberg Kazakhstan (Карлсберг Казахстан)» сообщает о проведении общественных слушаний в форме открытого собрания по Проекту нормативов допустимых выбросов (НДВ) загрязняющих веществ в атмосферу для пивоваренного завода ТОО «Carlsberg Kazakhstan (Карлсберг Казахстан)».

Заказчик – ТОО «Carlsberg Kazakhstan» (г. Алматы, ул. Казыбаева, д. 270В, БИН 981040000728, +7 777 551 04 81, samat.kadir@carlsberg.kz).

Разработчик – ТОО «ЛабСЭМ» (г. Алматы, пр. Райымбека, д. 247В, БИН 080540013211, +7 701 242 01 34, labsem@inbox.ru).

Документация по проекту размещена на сайте www.esportal.kz, а также на сайте Управления экологии и окружающей среды города Алматы (www.gov.kz). Замечания и предложения принимаются на сайте www.esportal.kz, а также по эл. почте МИО urpgrp@mail.ru.

Слушания состоятся 12.12.2022 в 10:00. По адресу: г. Алматы, ул. Казыбаева, д. 270В. Видеоконференция на платформе ZOOM. https://zoom.us/j/94420588401?pwd=VJlKlU4RLJ5YjhyY1ZRS05ZzZzBlQTO9

Код доступа: 0AUP5U

По дополнительным вопросам просим обращаться по адресу: г. Алматы, ул. Казыбаева, д. 270В. Тел. +7 701 242 01 34. Эл. почта: labsem@inbox.ru.
- «Carlsberg Kazakhstan» ЖШС «Carlsberg Kazakhstan (Karlsberg Kazakhstan)» сыра қайнату зауыты үшін атмосфераға ластаушы заттардың рұқсат етілетін шығарындылары (ПК) норматив-

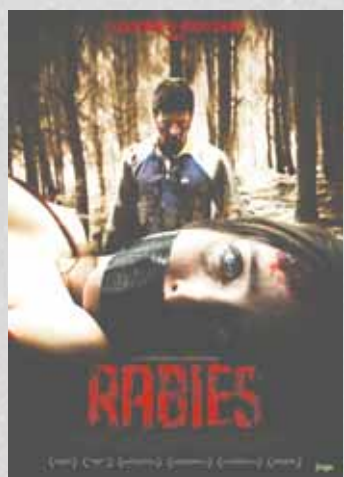
- терінің жобасы бойынша ашық отырыс түріндегі қоғамдық тыңдаулар туралы хабарлайды.
- Тапсырыс беруші – «Carlsberg Kazakhstan» ЖШС, (Алматы қаласы, Казыбаев көшесі 270В, БИН: 981040000728, +77775510481, samat.kadir@carlsberg.kz).
- Эзірлеуші – «ЛабСЭМ» ЖШС (Алматы қаласы, Райымбек даңғыл, 247В, БИН 080540013211, +77012420134, labsem@inbox.ru).
- Жоба бойынша құжаттама www.esportal.kz сайтында, сондай-ақ Алматы қаласының Экология және қоршаған орта басқармасы сайтында (www.gov.kz) орналастырылған. Ескертулер мен ұсыныстар www.esportal.kz сайтында, сонымен бірге ЖАО urpgrp@mail.ru электрондық поштасы бойынша қабылданады.
- Тыңдаулар 12.12.2022 сағат 10:00-де өтеді Алматы қаласы, Казыбаев көшесі 270В ZOOM платформасында бейнеконференция https://zoom.us/j/94420588401?pwd=VJlKlU4RLJ5YjhyY1ZRS05ZzZzBlQTO9
- Кіру коды: 0AUP5U
- Қосымша сұрақтар бойынша мына мекенжайға хабарласуыңызды сұраймыз: ҚР, Алматы қаласы, Казыбаев көшесі 270В. Тел. +77012420134. Эл. пошта: labsem@inbox.ru.
- Алматы қаласы, Түркісіб ауданы, Стасов көшесі, 70 мекенжайында орналасқан «Хлебстрой-монтаж» ЖШС өнеркәсіптік базасы объектісі бойынша «қоршаған ортаны қорғау» бөлімі бойынша қоғамдық талқылау нысанында қоғамдық тыңдаулар 10.11.2022 ж. өтеді. Жария талқылау мерзімі 10.11.2022 ж. бастап 16.11.2022 ж. дейін 5 жұмыс күні.
- Жоспарланған қызметтің бастамашысы: «Хлебстроймонтаж» ЖШС (БИН 9800740003597), өкілі Бекерашвили Ахмед Мустович, тел. +7 777 242 13 84.
- Мемлекеттік экологиялық сараптама объектісінің құжаттамасын эзірлеуші: «Фирма «Пориком» ЖШС, жауапты тұлға Каркавина И. С.
- Ескертулер мен ұсыныстар қабылданатын бірінші экологиялық порталға сілтеме: https://esportal.kz.
- Общественные слушания в форме публичных обсуждений по разделу «Охрана окружающей среды» по объекту: Промышленная база ТОО «Хлебстроймонтаж», расположенная по адресу: г. Алматы, Туркисбийский район, ул. Стасова, д. 70, состоятся 10.11.2022. Срок публичных обсуждений – пять рабочих дней с 10.11.2022 по 16.11.2022.
- Инициатор намечаемой деятельности: ТОО «Хлебстроймонтаж», БИН 9800740003597, представитель – Бекерашвили Ахмед Мустович, тел. +7 777 242 13 84.
- Разработчик документации объекта государственной экологической экспертизы: ТОО «Фирма «Пориком», ответственное лицо – Каркавина И. С.
- Ссылка на Единый экологический портал, где принимаются замечания и предложения: https://esportal.kz.

Путевка в иной мир

Какие «экзотические» хорроры стоит посмотреть

Фильм ужасов – один из старейших жанров. Страх на экране легко передать без слов, с помощью музыки, монтажа, операторской работы и просто жутких персонажей – неслучайно старые голливудские хорроры снимали европейские мигранты, порой не очень хорошо знавшие язык. США по-прежнему остаются одним из лидеров жанра, но хоррор-энтузиасты создают собственные картины в других странах, предлагая аудитории взглянуть на него по-новому. О пяти любопытных примерах неголливудских фильмов ужасов – в материале «Курсива».

Матвей ШАЕВ



Израиль – «Бешеные» (2010)

В истории кино еврейский фольклор был не самым частым, но важным элементом фильмов ужасов. В начале XX века легенда о Големе, послужившем прообразом монстра Франкенштейна в классической картине с Борисом Карлоффом, стала одним из краеугольных камней немецкого киноэкспрессионизма, своего рода эстетического канона будущих хорроров. А диббук (злой дух, являющийся душой умершего злого человека) приглянулся некоторым режиссерам для более оригинальной трактовки темы одержимости и экзорцизма. Об этом, например, американские «Шкатулка проклятия» и «Нерожденный», спродюсированные Сэмом Рейми и Майклом Бэем.

Однако официально первым израильским фильмом ужасов стали «Бешеные» дебютантов Аарона Кешалеса и Навота Папушадо. Но они вдохновлялись вовсе не мифологическими персонажами, а более современными слэшерами о маньяках-убийцах и их невезучих жертвах.

Сверхъестественных элементов, привычных для фильмов, опирающихся на христианскую мифологию (взять хотя бы распятие, главное оружие против вампиров), здесь нет, а главный злодей неотличим от «мирных»: у него нет маски и вообще любых стильных атрибутов вроде перчаток с лезвиями. Кажется, главное зло здесь – череда роковых недопониманий между разными персонажами, начиная от лесного рейнджера и парочки не очень умных полицейских и заканчивая братом с сестрой – сбежавшими из дома любовниками. Почти для всех этот день закончится очень плохо, причем убивать придется не только маньяку.

«Бешеные», несмотря на простоту сюжета, построенного вокруг блужданий по лесу (идеальная декорация для жанра), и игру в «кошки-мышки», отличаются режиссерской энергией, которая бодро перемешивает кровавые убийства с черным юмором. Знающие зрители увидят здесь влияние классики вроде «У холмов есть глаза» (1977) Уэса Крейвена или более современных жанровых упражнений в B-movie Элая Рота, коллеги Квентина Тарантино, например издевательской «Лихорадки» (2002). Сам Тарантино, кстати, похвалил следующий фильм израильских постановщиков, закрученную криминальную историю «Очень плохие парни» (2013) о насилии и мести.

Иран – «В тени» (2016)

Сегодняшний ренессанс фильмов ужасов принято описывать по-разному. Кто-то предпочитает термин elevated horror (так называемые умные или артхаусные ужасы), кто-то говорит о «пост-хорроре». Но исследователи и критики сходятся в одном: сейчас главным козырем в руках кинематографистов становится использование монстров как метафоры социальных или психологических проблем.

«В тени», снятый на фарси при участии Великобритании, Иордана, Катара и Ирана, открывается хроникальными кадрами ирано-иракской войны 1980-х годов, смонтированными с изображениями демонов. Мысль проста: война – такое же необъяснимое зло, как нечисть из древних легенд. Ракетный удар в многоквартирный дом Тегерана приносит с собой джиннов, которые начинают преследовать мать и дочь, и перед нами разворачивается классический сюжет о спасении ребенка от монстров, как, например, в японском «Звонке» (1998) или австралийском «Бабадуке» (2014).

Режиссер Бабак Анвари хорошо ориентируется в жанре. Фильм разыгран по всем классическим правилам: саспенс в разумных



порциях перемешан с откровенными джамп-скейрами, финал открыт для оптимистичных и pessimистичных трактовок, а мистические события и вовсе могут быть игрой измученного воображения – после Исламской революции главная героиня Шиде потеряла возможность окончить университет, и дом становится для нее не только крепостью, но и тюрьмой. Джинны лишь изредка появляются в кадре – это высокие фигуры, обернутые в ткань и напоминающие дементоров (и персонажей авангардного фильма «Полуденные сети»). Может быть, поэтому Шиде, надев чадру, так же пугается своего отражения.

Чили – «Дом волка» (2018)

Жанр «найденной пленки», то есть фильма, снятого героями внутри сюжета и якобы основанного на реальных событиях, освоен хоррорами уже давно. Одним из первых примеров считается культовый итальянский «Ад каннибалов» (1980), шоки-



ровавший публику жестоким правдоподобием. А популярность, дешевизна и простота «Ведьмы из Блэр» (1999) и «Паранормального явления» (2007) породили массу подражателей, и вскоре прием стал надоедливым клише.

Тем не менее «Дом волка», стилизованный под «найденный фильм», можно назвать одной из самых оригинальных картин. Режиссеры Хоакин Косинья и Кристоаль Леон кропотливо создавали его пять лет – именно столько ушло на необычную технику, сочетающую перекладную и кукольную анимацию. Фильм представлен как учебный (вернее, пропагандистский) ролик, прославляющий жизнь в немецкой колонии в Чили. Короткий пролог с идилическими кадрами сменяется кошмарными сценами из жизни девушки Марии, сбежавшей в лес. Она обустроивается в маленькой хижине, но забыть о своем страхе не удается: дом, несмотря на все старания, больше похож на живого монстра. Время и пространство в нем постоянно искажаются, словно подстраиваясь под ее настроение. А снаружи бродит то ли реальный, то ли вымышленный Волк, желающий, как в сказке про поросят, сломать домик и вернуть Марию назад в колонию.

«Дом волка» становится еще страшнее, когда зритель понимает, что он основан на одной из самых кошмарных историй XX века и отсылает к реально существовавшему обществу «Дигнидад», созданному бывшим солдатом вермахта Паулем Шефером и участвовавшему в преступлениях режима Аугусто Пиночета. Отсюда оригинальное решение выдать фильм за подлинный документ эпохи. Авторы при этом скромно обозначили себя как «участников реставрации».

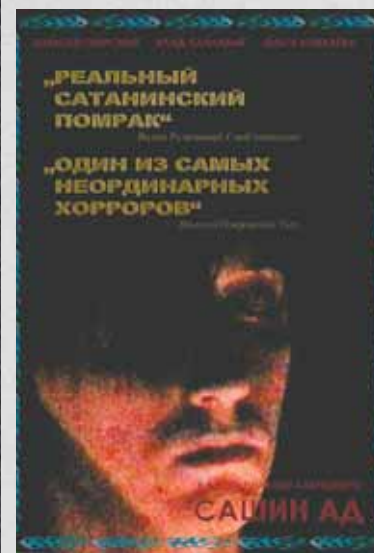
Беларусь – «Сашин ад» (2019)

В начале 2000-х годов в американском кинематографе возникло такое явление, как мамблгор – независимые фильмы, сочетающие

юмор и драму. Их сюжеты строились на бытовых, часто импровизированных диалогах (отсюда и название: mumble означает «бормотать или болтать»), а дешевизна производства соседствовала с естественностью и искренностью. Через некоторое время почти в шутку от него отпочковался мамблгор (от английского gore – «кровь»), особая разновидность ужасов, для которых слово «странный» – лучшее определение.

Кинематограф Никиты Лаврецкого, белорусского независимого режиссера и кинокритика, известного своими точными прогнозами премии «Оскар», тоже можно описать словом «странный» (сам же автор предпочитает термин «конченый»). «Сашин ад» – оригинальный мамблгор о встрече минского «офисного планктона», битмейкера и просто чудака Саши с бельгийским рэпером Оли, который приехал дать концерт и снять клип. Фильм снят на VHS-камеру, и за нарочитой небрежностью кроется настоящая продуманность и вдумчивость.

В своих работах Лаврецкий принципиально отходит от традиционной драматургии и привычных технологий создания, используя, например, собствен-



ные архивные записи для автобайопика «Никита Лаврецкий» (2019) или съемку на айфон (его последняя картина «Свидание в Минске», недавно победившая на португальском фестивале документалистики Doclisboa).

Нечеткое изображение с артефактами здесь становится порталом в мир Саши, который, как можно догадаться из названия, сравним с адом. В определенный момент камера перестает фиксировать болтовню и шатания двух едва знакомых приятелей

и внезапно переключается на оккультные ритуалы. Выглядит это одновременно смешно, жутко и даже трогательно, а значит, Лаврецкий со своей задачей справился блестяще, решившись на создание этого, по собственному определению, эмо-хоррора.

Сенегал – «Салум» (2021)



За последние несколько лет сенегальский кинематограф привлекает к себе внимание уже минимум второй раз. В 2019 году фильм Мати Диоп «Атлантика» участвовал в конкурсе Каннского кинофестиваля и был отмечен Гран-при. В 2021 году на Международном кинофестивале в Торонто, сопоставимом по масштабу с Каннами, показали «Салум» – лихо закрученное и энергичное кино Жана Люка Эрбуло, в котором один жанр сменяется другим.

История начинается как хайст-муви, фильм-ограбление, в духе миссий игры GTA. Трое безбашенных наемников – Чака, Рафа и колдун с длинными белыми дредами Минуи, спасают мексиканского наркобарона из эпицентра событий в Гвинее-Бисау, во время государственного переворота, и везут его в город Дакар. Но поломка транспорта вынуждает их остановиться в сенегальской глуши, у реки Салум, на постоялом дворе. Дальше события напоминают классический английский детектив: каждый из гостей выглядит подозрительно, в том числе сам хозяин с маской добродушия на лице. Кроме того, Чака, смахивающий на ковбоя Джанго, страдает кошмарами, и скоро станет понятно, что у него есть свои скрытые мотивы. Так фильм превращается в вестерн про месть, сокровища и перестрелки на фоне живописных пейзажей: река здесь имеет такое же значение, как, скажем, у Джима Джармуша в «Мертвец».

Но и это не все. Во второй половине герои сталкиваются с древним проклятием. Теперь они должны сражаться не друг с другом, а со злыми духами, годами терроризирующими жителей деревни, и фильм наконец переходит в категорию ужасов. Неполные полтора часа Эрбуло удерживает внимание зрителя и жонглирует набором жанров и приемов, почти не сбиваясь с ритма. «Салум» уже успели сравнить с «От заката до рассвета» (1996), не говоря уже о классике вроде Джона Карпентера и его фильмов «Нечто» (1982) и «Нападение на 13-й участок» (1976).