

# КУРСИВ



**ВЛАСТЬ И БИЗНЕС:**  
ИСПЫТАНИЕ ЖЕСТКОСТЬЮ

стр. 2

**БИЗНЕС И ВЛАСТЬ:**  
ГЛЯДИ, У НИХ ДУПЛЕТ!

стр. 3

**НЕДВИЖИМОСТЬ:**  
РОТАЦИЯ БРЕНДОВ

стр. 6

**LIFESTYLE:**  
«ЛИШНИЙ» ДЕНЬ КАЛЕНДАРЯ

стр. 8

kursiv.media | kursiv.media | kursivmedia | kursiv.media | kzkursivmedia

## Гостей приимство

**Анонсированный приход в Казахстан катарского Leshya Bank, который намерен купить Begeke, станет первым появлением иностранных инвесторов-стратегов на местном финансовом рынке за последние 6 лет. У глобальных банкиров Запада, за исключением Сити, дела в Казахстане не заладились. Тем интереснее, каких успехов сможет добиться на этом поприще экзотичный Восток.**

**Виктор АХРЭМУШКИН**

На сегодня в республике работают 9 банков (из 21 действующего) с иностранным контролем. Из них самыми крупными являются американский дочерний Сити, на 60% китайский Алтын и европейский Хоум Кредит (принадлежит топ-менеджеру группы PPF из Чехии). Остальные шесть занимают узкие ниши и играют очень скромную роль на рынке. Это два китайских банка (дочерние Bank of China и ICBC), корейский Шинхан, турецкий КЗИ, эмиратский Al Hilal и российский ВТБ, чей бизнес в РК был сильно подорван санкциями. Две другие российские «дочки», Сбер и Альфа, в 2022 году были проданы соответственно «Байтереку» и БЦК.

Именно на покупку бывшего Сбера нацелился катарский Leshya. Инвестбанкиры из дальнего зарубежья никогда не управляли в Казахстане бизнесом таких размеров. До начала войны в Украине Сбер был вторым по крупности банком РК. Даже сейчас, несмотря на огромные клиентские оттоки 2022-го, Begeke занимает 9-е место в секторе по активам (2,1 трлн тенге на 1 января; вдвое больше, чем у Сити) и 6-е место по объему ссудника (1,5 трлн тенге; в 2,4 раза больше, чем у Хоум Кредита). Банк универсален, присутствует во всех трех сегментах бизнеса (корпоративный, МСБ, розница) и располагает широким спектром продуктов, что резко отличает его от иностранных игроков.

Например, Сити с населением не работает в принципе и специализируется на транзакционных услугах для крупных клиентов, не рискуя принимать на себя риски кредитования (доля ссудника в активах не превышает 12%). Хоум Кредит, наоборот, работает исключительно с розницей (хотя заявляет о планах зайти в сегмент МСБ) и исключительно с одним кредитным продуктом – беззалоговыми займами. Поэтому перед катарцами (если они приходят с серьезными намерениями) будет стоять непростой вызов сохранения и приумножения богатого наследия Сбера.

По сути, за всю современную историю добиться весомого успеха на банковском рынке РК удалось лишь трем зарубежным игрокам, из них для Сбера и Альфы (в силу общего прошлого) условия ведения бизнеса в нашей стране не выглядели диковинкой. Американскому Сити удалось закрепиться, пожалуй, во многом благодаря могущественным землякам из Chevron и Exxon Mobil, контролирующим нефтедобычу на Тенгизе. Среди игроков, ушедших из Казахстана, некоторым (как британская HSBC) удалось продать бизнес по достойной цене, а иным (как итальянская UniCredit или корейский Kookmin) пришлось признать эти инвестиции ошибкой. На фоне ожидаемого прихода в страну банка из Катара «Курсив» предлагает вспомнить, чем заканчивались (если они закончились) экспансии в РК его предшественников.

> стр. 5

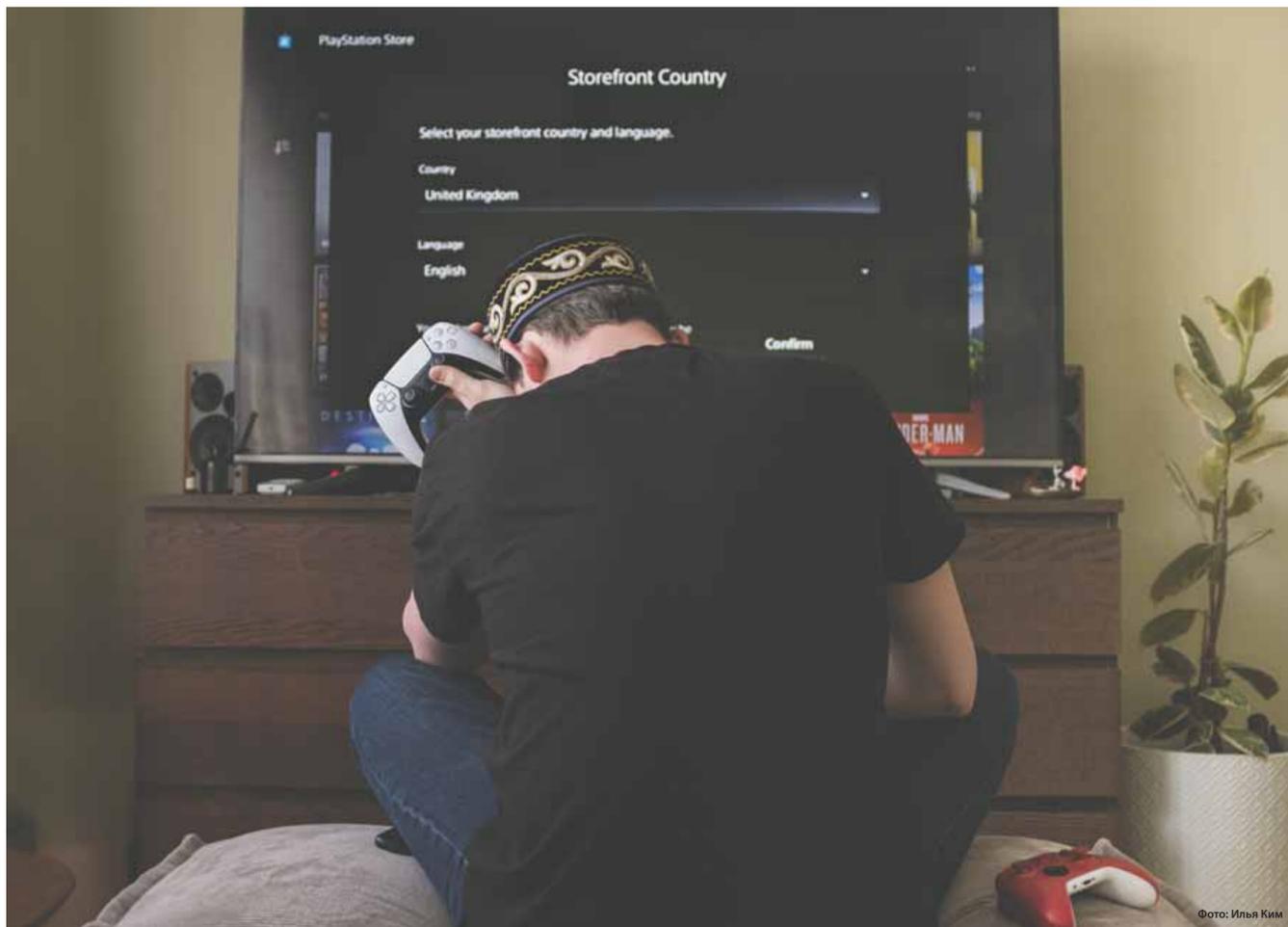


Фото: Илья Ким

## Запретные игры

**Почему казахстанцам недоступен весь арсенал услуг популярных игровых консолей и есть ли шанс, что ситуация изменится – в материале «Курсива».**

**Анастасия МАРКОВА**

### Обойти систему

«Когда будете регистрировать аккаунт в списке стран, выбирайте Польшу, там сейчас самые дешевые тарифы и игры поддерживают русский язык. Для этого найдите в интернете индекс Кракова и укажите там любой адрес», – заботливо советует покупателям консоли PlayStation консультант из монобрендового магазина Sony Centre.

С оплатой игр махинация куда более замысловатая. Продавец рекомендует купить SIM-карту и скачать приложение одного из казахстанских операторов. Через него можно попробовать оплатить польский аккаунт в PlayStation. «Проблематично, но по-другому никак», – сетует он. Тем, кто не хочет идти извилистым путем, консультант предлагает покупать диски с играми здесь же, в фирменном магазине. Эти диски в Казахстан везут тоже из Польши, однако офлайн-ассортимент дороже и меньше, чем в онлайн PlayStation Store.

С подобными трудностями в Казахстане сталкиваются не только поклонники консолей от Sony, но и игроки в Xbox и Nintendo. Дело в том, что перечень стран, жителям которых доступна регистрация и доступ к онлайн-магазинам популярных приставок, ограничен, и Казахстана в этом списке нет.

«Это очень серьезно затрудняет пользование. Во многих играх обязательно требуется создание своего аккаунта, но сейчас зарегистрировать его практически невозможно. Раньше можно было это сделать через Турцию или Украину, но на сегодняшний день регистрация через эти страны для нас закрыта, потому что теперь, если ты физически не находишься там, то по IP-адресу тебя просто блокируют и не дают регистрацию. Получается, что казахстанец лишен возможности полноценно пользоваться консолью, например, играть онлайн по сети. На 50% консоль становится нефункциональна», – объясняет Андрей Якубин, активный участник телеграм-группы «Игровое сообщество Казахстана».

> стр. 7

## Искусственный тренд или интеллектуальный вклад?

*В 2023 году индекс Nasdaq подскочил на 43% благодаря акциям AI*

**Компании, связанные с технологиями искусственного интеллекта, заработали в прошлом году больше по сравнению с другими индустриями, а котировки их акций показывают трехзначный рост.**

**Айгуль ИБРАЕВА**

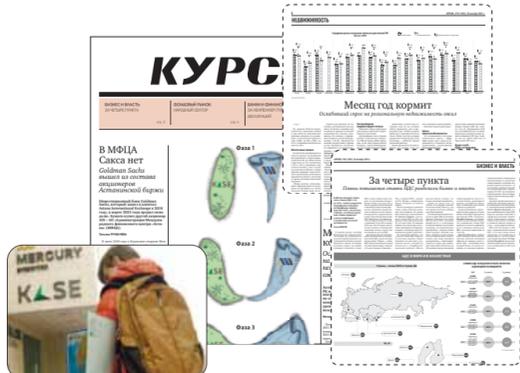
### Инвесторы скупают ожидания

Аналитики по-разному оценивают размер рынка искусственного интеллекта. По самым скромным подсчетам MarketsandMarkets, объем мирового рынка AI в 2023 году составил \$150,2 млрд. Next Move Strategy Consulting оценивает мировой рынок искусственного интеллекта более чем в \$200 млрд. Самые оптимистичные данные у индийской консалтинговой компании Fortune Business Insights

– по ее прогнозам, объем рынка AI вырастет с \$515,31 млрд в 2023 году до \$2 трлн к 2030 году. При этом, по оценкам аналитиков, среднегодовой темп роста составит от 21,6 до 36,8%. По прогнозу Goldman Sachs, в предстоящие десять лет экономический эффект от применения AI-технологий может составить в мировом масштабе \$7 трлн.

> стр. 4

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ  
ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК



**ЧИТАЙТЕ  
КУРСИВ  
НА БУМАГЕ!**

Продолжается подписка на 1-е полугодие 2024 года

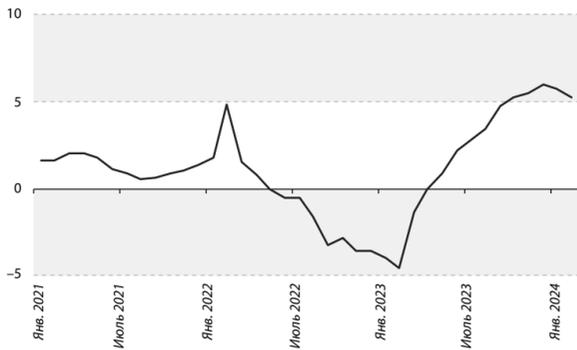
**Подписка через каталоги:**

- ◆ АО «Казпочта»
- ◆ ТОО «Евразия Пресс»

# ВЛАСТЬ И БИЗНЕС

## Стоимость денег в экономике по-прежнему на рекордно высоком уровне

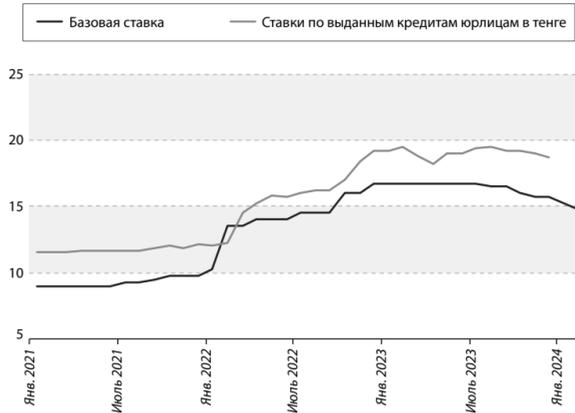
Реальная ставка в РК (дифференциал между базовой ставкой и потребительской инфляцией), %



Источник: расчеты Kursiv Research по данным НБ РК, БНС АСПР РК

## Жесткую ДКП оплачивает бизнес

Ставки по кредитованию бизнеса на фоне базовой ставки в РК, %



Источник: НБ РК

## Базовая ставка слабо влияет на стоимость заемных средств для «физиков»

Ставки по кредитованию населения на фоне базовой ставки в РК, %



Источник: НБ РК

# Испытание жесткостью

Несмотря на очередное снижение базовой ставки, заемные средства будут доставаться казахстанскому бизнесу по-прежнему дорого

Национальный банк РК пошел на пятое подряд снижение базовой ставки, опустив ее до 14,75%. Однако уровень реальной ставки находится на одном из самых высоких уровней за последние несколько лет, и это оставляет относительно дорогой стоимость заемных средств для бизнеса.

Сергей ДОМНИН

### Устойчивый тренд?

Свое февральское решение – снизить базовую ставку на 50 базисных пунктов, с 15,25 до 14,75%, – Комитет по денежно-кредитной политике НБ РК объясняет стандартным набором аргументов, среди которых замедление инфляции в РК (с 9,8% г/г в декабре до 9,5% в январе), нейтральный внешний фон.

Потребительская инфляция изменяется в соответствии с прогнозом НБ РК, подчеркивают в регуляторе, но ее месячное выражение по-прежнему выше среднеисторических значений: в январе 2024-го цены выросли на 0,8% к декабрю 2023-го, хотя средний (читай, приемлемый для казахстанского Центробанка) рост цен в январе – 0,6%. Еще один позитивный фактор, который отмечают в НБ РК, – снижение инфляционных ожиданий

населения. «Инфляционным позитивом» веет и из мировой экономики: снижаются глобальные цены на продовольствие и энергоносители.

Однако на этом позитив заканчивается. НБ РК настораживают некоторые внутренние факторы. «Темп снижения инфляции продолжает замедляться в условиях полного выхода в феврале текущего года высокой базой прошлого года и наличия факторов ценового давления внутри экономики. Снижению инфляции будут способствовать умеренно жесткий характер денежно-кредитных условий и дальнейшее улучшение ситуации с ростом цен во внешней среде, – заявил на пресс-конференции по итогам февральского решения о ставке глава Нацбанка Тимур Сулейменов. – К основным рискам прогноза можно отнести недостаточную определенность параметров бюджетной политики, текущее фискальное стимулирование, устойчивость инфляции при незакоренных инфляционных ожиданиях, а также возможный рост санкционного давления в отношении основных торговых партнеров Казахстана».

В самом начале официального сообщения о решении по ставке Нацбанк оговаривается: «В текущих условиях пространство для смягчения денежно-кредитной политики существенно ограничено. Сложившийся баланс факторов инфляции, динамика

ее текущих (месячных) темпов и неопределенность параметров фискальной политики обуславливают высокую вероятность сохранения базовой ставки на достигнутом уровне в рамках ближайших решений. Требуется накопление данных и мониторинг реализации экономических и фискальных реформ».

Нацбанк не изменил прогноз по инфляции на 2024-й: регулятор ожидает темпов в пределах 7,5–9,5%. Ближе к таргету – 5% – инфляция станет лишь к 2026 году. Экономика РК в этом же горизонте должна показывать рост на уровне 3,5–4,5% в 2024-м, в 5,5–6,5% в 2025-м с возвратом к 3,5–4,5% в 2026-м «при сценарном снижении цен на нефть и текущих предположениях прогноза».

### Лучше ниже да лучше

После снижения базовой ставки реальная ставка (дифференциал между базовой ставкой и годовой потребительской инфляцией) составила 5,25%.

НБ РК называет денежно-кредитную политику «умеренно жесткой». Однако если проанализировать значение реальной ставки, умеренности, о которой говорит глава монетарного регулятора, не заметно. Для сравнения: в первом полугодии 2021 года – до начала периода повышения базовой ставки – среднее значение реальной ставки составило 1,68%, с июля 2021-го по июль 2023 года сред-

няя реальная ставка была слабо отрицательной (–0,23%), а с августа 2023-го – в период снижения базовой ставки – этот показатель составил 5,10%. Иными словами, в последние месяцы относительная стоимость заемных денег была на самом высоком уровне за последние три года.

Причина этого – базовая ставка медленно реагирует на изменение инфляции: если в период с августа 2023 года по февраль 2024-го среднемесячное замедление потребительской инфляции составляло 0,64 п.п., а базовая ставка снижалась в среднем на 0,29 п.п., то есть вдвое медленнее. И это без учета февральских данных по инфляции, которая в последний месяц зимы-2024 может спуститься до уровня 9,0% (в феврале 2023-го инфляция была на пиковом уровне, от которого начала снижаться, соответственно, после этого месяца эффект высокой базы будет постепенно слабеть).

Высокая базовая ставка – это более дорогие заимствования на денежном рынке и рынке капитала. На рынке ценных бумаг за более высокие ставки платит правительство РК, которое планирует в текущем году привлечь около 5,2 трлн тенге за счет тенговых бондов, в том числе 500 млрд – по коротким бумагам, ставки по которым наиболее близки к базовой.

Анализ ставок по вновь выданным банковским кредитам эконо-

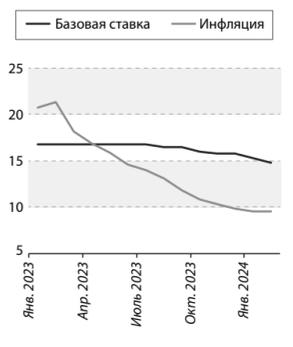
мике показывает, что платит за относительно высокую ставку главным образом бизнес. Займы небанковским юрлицам по всем видам срочности на протяжении всего рассматриваемого периода (2021–2023 годы) были в среднем на 2 п.п. выше значения базовой ставки, увеличившись примерно с 12% в начале 2021-го до 19% к концу 2023-го. Тогда как номинальные ставки по выдаваемым физлицам кредитам практически не изменились и остаются в диапазоне 18–20%. Если в начале 2021-го ставки по кредитам «физикам» превышали значение базовой ставки почти на 10%, то к концу 2023 года – всего на 2%.

Здесь стоит напомнить, что в модели трансмиссионного механизма ДКП Нацбанка конечный компонент цепочки, влияющий на инфляцию, – потребительский спрос, подпитывается в том числе за счет кредитования. Высокие ставки на потребкредиты в логике этой модели должны охлаждать спрос, а вслед за этим и динамику цен (III этап трансмиссии). Стойкость ставок кредитования «физиков» (особенно потребкредитования) – только один из символов разрыва между теорией и практикой ДКП в казахстанских условиях.

Однако в Нацбанке, по-видимому, считают, что лучше придерживаться старого плана, чем менять его по ходу игры. Из за-

### Ставка движется вниз значительно медленнее инфляции

Базовая ставка на фоне потребительской инфляции в РК, %



Источник: НБ РК, БНС АСПР РК

явлений регулятора следует, что он с высокой вероятностью возьмет паузу в череде решений по смягчению ДКП. «Сложившийся баланс факторов инфляции, текущая динамика роста цен и неопределенность параметров фискальной политики обуславливают высокую вероятность сохранения базовой ставки на достигнутом уровне в рамках ближайших решений», – заявил Тимур Сулейменов.

Это означает, что ждать более доступных кредитных ресурсов в тенге бизнесу в краткосрочной перспективе не стоит.

# Когда «Владимир Жириновский» повезет туристов в Актау?

Круизный маршрут по Каспийскому морю с заходом лайнера в порт Актау анонсировал на лето 2024 года замминистра экономического развития соседней России Дмитрий Вольвач. «Курсив» спросил, известно ли акимату Актау об этих планах.

Татьяна НИКОЛАЕВА

Круизный лайнер класса «река-море», который должен везти туристов в путешествие по прикаспийским странам, строит с 2016 года. План предполагал сдачу корабля в эксплуатацию в 2020 году, но сначала замена силовой установки, а затем поиск новых поставщиков внутреннего

оборудования и отделки (иностранцы к тому времени с РФ уже не работали) сильно сдвинули сроки. «Мостурфлот», который будет оператором этого круизного теплохода, его до сих пор не получил и на вопрос «Курсива», когда ожидает лайнер в составе своего флота, не ответил.

За семь лет круизный лайнер успел сменить название: несколько лет он фигурировал в информационных сообщениях о ходе строительства как «Петр Великий», однако в конце прошлого года председатель российской партии ЛДПР Леонид Слуцкий заявил, что называться лайнер будет «Владимир Жириновский». В начале февраля пресс-служба ЛДПР сообщила ТАСС, что оформление документов завершено и судно официально переименовали. В Актау теперь

поплывет не «Петр Великий», а «Владимир Жириновский».

Четырехпалубный «Владимир Жириновский» может вместить 310 пассажиров и 121 члена экипажа. 155 кают, почти все (143) с балконом, 12 кают – люкс-апартаменты. «Для того чтобы теплоход на рынок вышел ярко, продуманы маршруты. Начну с Каспийского моря, потому что по Каспийскому морю у нас еще круизов не было – и все прикаспийские государства мы хотим объединить в этом круизе», – рассказывала директор по развитию «Мостурфлота» Светлана Гончарова осенью 2023 года на выставке-конференции «Нева».

«Круизы будут разные – начинаем мы из Астрахани, заходим в Махачкалу, из Махачкалы прекрасная экскурсионная программа в Дербент ожидает туристов...

Также Баку – красивый современный порт, который может уже сейчас принять теплоход такого проекта. Это, конечно, Иран – три порта имеют физические возможности принять этот теплоход, из одного из портов есть авиасообщение с Тегераном, лететь там всего один час, поэтому наших туристов ожидает еще и посещение Тегерана. Это Туркменистан – Туркменбаши, курортная зона, которая непременно будет интересна нашим туристам, осталось только договориться с Туркменистаном», – описывала перспективы Гончарова. Рассказ о портах, куда зайдет круизный лайнер, она закончила лаконично: «ну и Актау – порт в Казахстане», не вдаваясь в подробности, чем туристов будет удивлять в этом городе.

«В целях налаживания взаимодействия туристических



компаний Мангистауской области с круизным туроператором «Мостурфлот», планирующим осуществление круизов по Каспийскому морю совместно с туроператорами Мангистауской области, разрабатываются туристические продукты», – сообщили «Курсиву» в акимате Актау. На вопрос издания, может ли порт

Актау принять круизный лайнер, администрация города ответила, что «в рамках запуска круизного лайнера «Петр Великий» по линии АО «НК «Актауский морской торговый порт» проведена соответствующая подготовительная работа». О переименовании лайнера в Актау, похоже, еще не знают.

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

**КУРСИВ**

Газета издается с 24 июля 2002 г. Собственник: ТОО «Alteco Partners» Адрес редакции: А05D7M5, РК, г. Алматы, ул. Желтоқсан, 115, 5-й этаж. Тел./факс: +7 (727) 232 24 46 E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор: Эльмар МУРТАЗАЕВ

Главный редактор: Мира ХАЛИНА

Редакционный директор: Максим КАЛАЧ m.kalach@kursiv.media

Шеф-редактор: Татьяна НИКОЛАЕВА t.nikolaeva@kursiv.media

Редактор отдела «Финансы»: Виктор АХРЕМУШКИН v.akhremushkin@kursiv.media

Редактор отдела «Недвижимость»: Наталья КАЧАЛОВА n.kachalova@kursiv.media

Редактор Kursiv Research: Аскар МАШАЕВ a.mashaev@kursiv.media

Редактор отдела «Потребительский рынок»: Анастасия МАРКОВА a.markova@kursiv.media

Редактор отдела «Инвестиции»: Айгуль ИБРАЕВА a.ibraeva@kursiv.media

Обозреватель отдела «Фондовый рынок»: Айгерим КУЛЬМУХАМЕДОВА a.kulmukhamedova@kursiv.media

Корректоры: Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО Татьяна ТРОЦЕНКО Елена КОРОЛЕВА

Бильд-редактор: Илья КИМ

Верстка: Елена ТАРАСЕНКО Мадина НИЯЗБАЕВА

Дизайнер: Данара АХМУРЗИНА

Фотограф: Аскар АХМЕТУЛЛИН

Коммерческий директор: Ирина КУРБАНОВА

Тел.: +7 (777) 257 49 88 i.kurbanova@kursiv.media

Руководитель по рекламе и PR: Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ

sagabek-zade@kursiv.media

Административный директор: Ренат ГИМАДИНОВ

Тел.: +7 (707) 186 99 99 g.renat@kursiv.media

Представительство в Астане:

РК, г. Астана, пр. Куняева, д. 12/1, БЦ «На Водно-зеленом бульваре», ВП-80, 2-й этаж, оф. 203

Тел.: +7 (7172) 28 00 42 astana@kursiv.media

Подписные индексы: для юридических лиц – 15138, для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована в Министерстве информации и коммуникаций Республики Казахстан

Свидетельство о постановке на учет № 17442-Г, выдано 9 января 2019 г.

Отпечатано в типографии ТОО РПЖ «Дәуір».

РК, г. Алматы, ул. Калдаякova, д. 17 Тираж 8 000 экз.

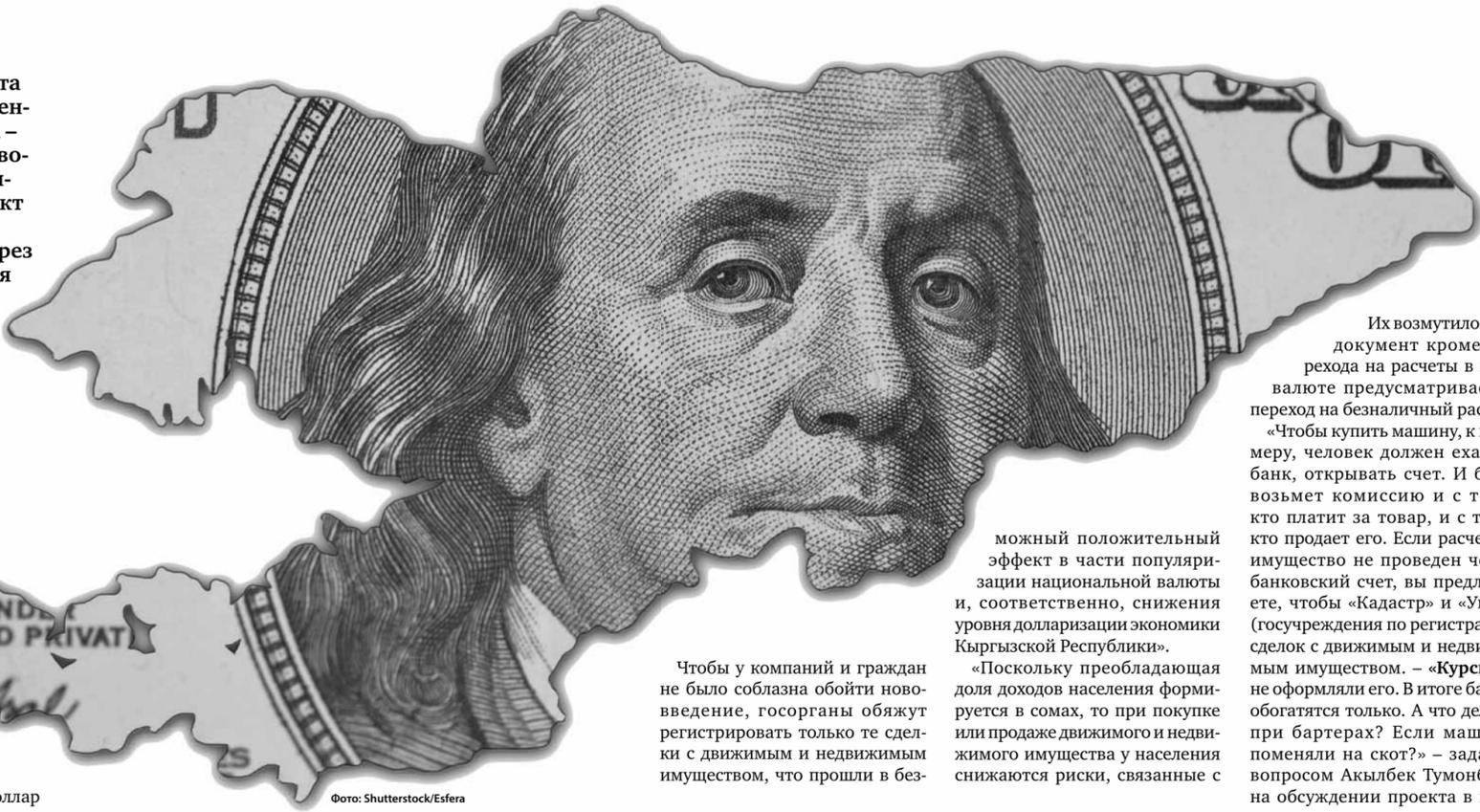
Информационная продукция данного печатного издания предназначена для лиц, достигших 18 лет и старше

# Гляди, у них дуплет!

## Депутаты Кыргызстана хотят одним законом перевести расчеты в безналичную форму и снизить долларизацию экономики

В середине февраля 2024 года три депутата кыргызского парламента – Жогорку Кенеша – представили на суд своих коллег разработанный ими законопроект «О расчетах в национальной валюте». Через 31 год после введения в обращение сома такой документ может показаться запоздалым. Однако разработчики так не считают.

Татьяна ТРУБАЧЕВА,  
Жылдыз АДЖИЕВА



Их возмутило, что документ кроме перехода на расчеты в национальной валюте предусматривает и переход на безналичный расчет. «Чтобы купить машину, к примеру, человек должен ехать в банк, открывать счет. И банк возьмет комиссию и с того, кто платит за товар, и с того, кто продает его. Если расчет за имущество не проведен через банковский счет, вы предлагаете, чтобы «Кадастр» и «Унаа» (госучреждения по регистрации сделок с движимым и недвижимым имуществом. – «Курсив») не оформляли его. В итоге банки обогатятся только. А что делать при бартерах? Если машину поменяли на скот?» – задался вопросом Акылбек Тумонбаев на обсуждении проекта в парламенте.

Улугбек Ормонов, один из авторов законопроекта, комментируя реакцию депутатов, сказал «Курсиву»: «В основном наших коллег смущала часть про безналичные расчеты. Действительно, на данный момент, несмотря на увеличение объемов безналичных расчетов в стране, в регионах и отдаленных селах людям трудно будет следовать новым правилам, если закон примут».

Опасения «антагонистов» подтверждают данными Нацбанка. Жители Кыргызстана до сих пор используют карты в основном для того, чтобы снимать наличку. Хотя доля таких операций и снижается год от года, однако все еще преобладает. Например, в 2022 году 83,5% (в сомах) всех карточных операций – это «снял деньги в банкомате».

Кроме того, исследование о доступности финансовой инфраструктуры показало, что в 2018 году (более поздних данных нет) количество банкоматов по стране составило 1583 единицы, основная доля которых – 44% – приходилась на Бишкек. В тот же год POS-терминалов было 10 946 единиц, которые также сосредоточены в столице.

«Теперь перед нами стоит задача придумать механизм, который мог бы, исключив безналичные расчеты, представлять данные по сделкам. Этот механизм необходим не только для того, чтобы закон полностью работал, он еще поможет отслеживать движение капитала между физлицами», – считает Улугбек Ормонов.

Когда документ вновь вынесут на обсуждение в ЖК, неизвестно. «Сложно говорить когда, но проекту точно необходима доработка», – сказала Айсара Абдибаева.

Чтобы у компаний и граждан не было соблазна обойти нововведение, госорганы обяжут регистрировать только те сделки с движимым и недвижимым имуществом, что прошли в без-

### Сом под давлением

Летом 2013 года, когда доллар США стоил 48,6 сома, бишкекчанин Азамат решил взять в кредит три металлообрабатывающих станка за \$10 тыс. Однако в марте 2014-го доллар подорожал до 54 сомов – и долларовый заем серьезно вырос. Азамату с семьей пришлось жить в режиме максимальной экономии, чтобы в срок расплатиться по долгам.

Это достаточно распространенная история для кыргызстанцев, которые вплоть до 2015 года предпочитали занимать в иностранной валюте. Ситуация изменилась после валютного шторма в 2014–2015 годах в России, с которой тесно связана экономика Кыргызстана. С 2016 года уровень кредитов в валюте стал ежегодно снижаться. К концу 2023-го доля таких займов едва превышала пятую часть от всех выданных кредитов.

Тем не менее долги в иностранной валюте, по мнению инициаторов законопроекта «О расчетах в национальной валюте», все еще создают проблемы населению.

«В системе кредитования, покупке жилья с рассрочкой чаще гражданам создаются затруднения при погашении задолженностей, когда в стране наблюдается резкий скачок курса иностранной валюты либо искусственное поднятие курса иностранной валюты», – указано в справке-обосновании к проекту закона.

Укрепление доллара к сому также разгоняет инфляцию в Кыргызстане, говорят депутаты Жогорку Кенеша (ЖК).

«С начала событий в странах, где сейчас ведется конфликт (Украина. – «Курсив»), доллар достиг отметки в 130 сомов (в начале 2022-го доллар стоил 84,8 сома. – «Курсив»). Это повлекло за собой также увеличение цен на отечественные товары,

независимые от долларовой курса. Продукты, такие как яйца и мясо, подорожали. Не скрою, у нас имеется группа лиц, которые, преследуя свои корыстные цели, способствуют искусственному росту доллара», – отметила в комментарии «Курсиву» депутат ЖК Айсара Абдибаева, один из инициаторов законопроекта «О расчетах в национальной валюте».

Депутат уверена, что существующие законы не справляются с обеспечением стабильности сома.

«Мы живем в независимом государстве, и наша национальная валюта – сом – должна быть центральным элементом наших финансовых операций. За 30 лет независимости мы столкнулись с проблемой ослабления сома из-за широкого использования иностранных валют. Это негативно сказывается на нашей эко-

номике. Сегодняшний момент требует решительных шагов. Мы предлагаем вести внутренние расчеты в сомах, так как это уменьшит нашу зависимость от внешних валют», – считает Айсара Абдибаева.

Инициаторы проекта предлагают производить расчеты по купле-продаже движимого и недвижимого имущества только в национальной валюте и только безналичным путем, через банковские счета.

«На сегодняшний момент по республике наблюдается внутренняя торговля, зачастую недвижимость, автотранспорт, кредитования, организация туров в иностранной валюте, что создает предпосылки усиление давление на нашу национальную валюту сом», – обосновывают свою инициативу представители ЖК (стиль и орфография справки-обоснования сохранены).

За нарушение правила предусмотрены штрафы. Кроме того, чтобы ограничить хождение «заморского нала», депутаты предлагают куплю-продажу крупных сумм иностранных валют (точный размер не указывается) проводить исключительно через банковские учреждения.

Депутаты ожидают, что их инициатива приведет к росту проникновения безналичных платежей, повышению доступности финансовых услуг в регионах и безопасности сделок, увеличению сбора налогов и конкуренции на финансовом рынке и к еще десятку позитивных результатов, куда входит, например, «независимая финансовая политика страны».

### Поставили на паузу

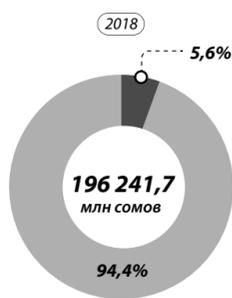
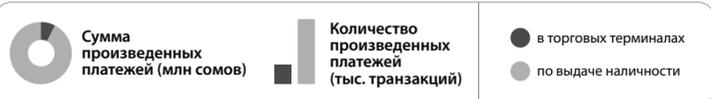
Национальный банк Кыргызстана считает, что один из плюсов законопроекта – это «воз-

### Доля кредитов и депозитов в иностранной валюте в Кыргызстане

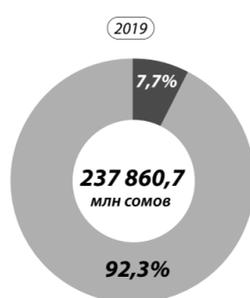


\* Не включают депозиты банков, других финансово-кредитных учреждений и депозиты правительства Кыргызстана. Источник: Национальный банк Кыргызстана

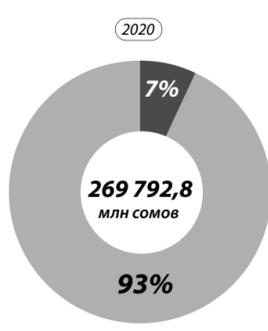
### Как жители Кыргызстана используют банковские карты



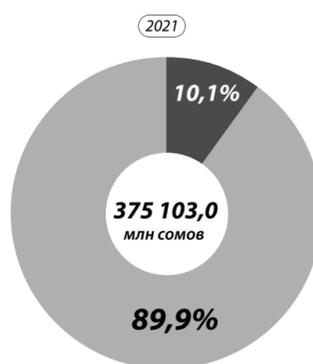
тыс. транзакций



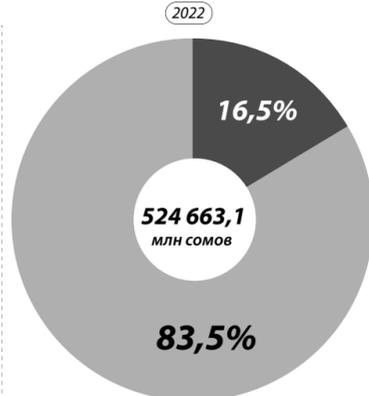
тыс. транзакций



тыс. транзакций



тыс. транзакций



тыс. транзакций

## ИНВЕСТИЦИИ

# Искусственный тренд или интеллектуальный вклад?

## В 2023 году индекс Nasdaq подскочил на 43% благодаря акциям AI

> стр. 1

В 2023 году компании большого технологического сектора заработали больше по сравнению с другими индустриями. Например, чистая прибыль компании Google в 2023 году составила \$77 млрд, прибыль Microsoft – \$73 млрд, прибыль Meta – \$45 млрд. Столь оптимистичные цифры отражаются на поведении инвесторов. За 2023 год индекс Nasdaq Composite (где сосредоточены все бигтехи) подскочил на 43%. А котировки iShares U.S. Technology ETF, самого крупного по капитализации биржевого фонда, ориентированного на технологические компании, выросли за прошлый год на 66%.

### Тренд vs пузырь

Может ли чрезмерный энтузиазм по поводу потенциала AI стать причиной очередного пузыря на фондовом рынке? Любое упоминание компании в контексте с искусственным интеллектом может спровоцировать резкий рост котировок. Например, в январе 2023 года акции американского новостного интернет-издательства BuzzFeed взлетели на 129,6% после того, как компания заявила, что будет использовать искусственный интеллект от разработчика ChatGPT для написания статей.

Однако, несмотря на некоторые тревожные звоночки, признаков пузыря на рынке из-за AI не наблюдается, уверены опрошенные «Курсивом» эксперты.

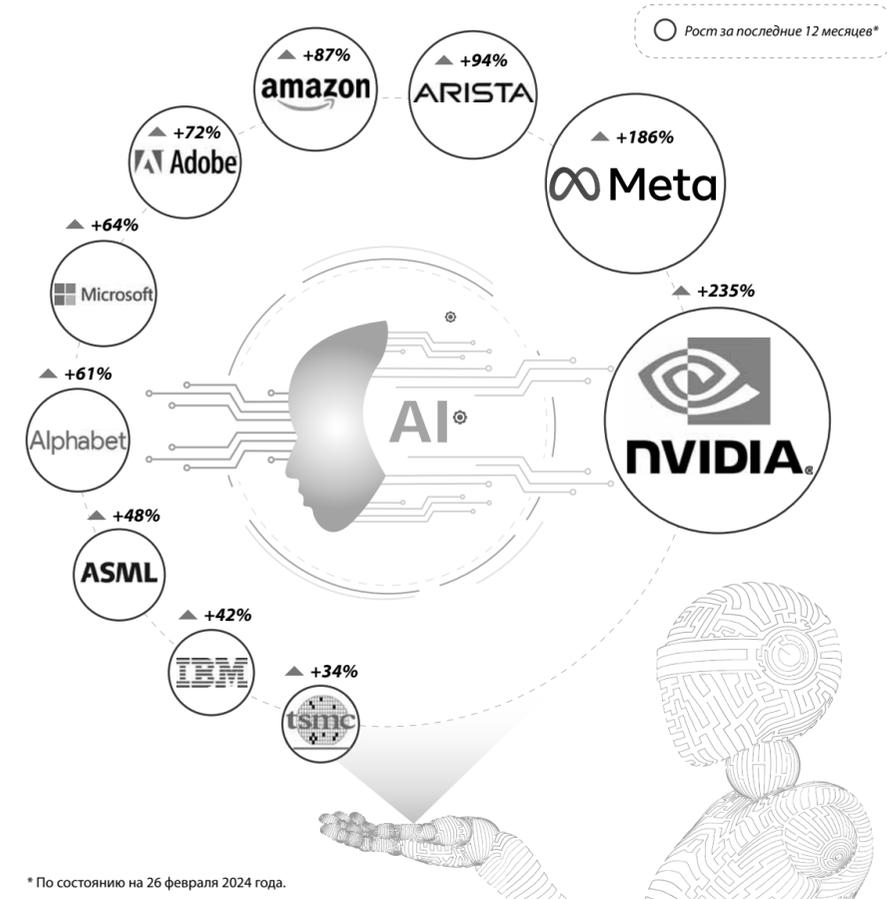
Ажиотаж вокруг искусственного интеллекта вполне оправдан, считает аналитик АО «Евразийский капитал» **Али Сагындыков**. «Продукты на основе AI пользуются реальным спросом как у крупных инвесторов, таких как Google, Microsoft, Nvidia, венчурных фондов, так и у рядовых потребителей. Технологии AI развиваются очень быстро, при этом все сильнее расширяются сферы его применения, это открывает большие возможности для дальнейшего прогресса. Бесспорно, многие компании, связанные с AI, ждут дальнейший рост. При этом, конечно, вырастет и уровень конкуренции, некоторые компании потерпят неудачу, как и в любой другой сфере деятельности», – говорит он.

Текущие уровни по индексу NASDAQ оправданны с точки зрения фундаментальных показателей, считает директор департамента управления активами UD Capital **Дамир Сейсебаев**: индекс торгуется по показателю цена / форвардная прибыль на уровне 26,5 при показателе цена / прибыль за 12 месяцев на уровне 33. При этом рост прибыли компа-

нии, входящих в состав индекса, за последние 12 месяцев составил 14%. В долгосрочной перспективе инвестиции в AI вполне оправданны, считает эксперт. Однако он не исключает влияния циклов на рост данных компаний, в связи с чем допускает коррекцию в горизонте одного-двух лет.

Аналитик Freedom Finance **Global Тамерлан Абсаламов**

### Топ-10 компаний, занимающихся искусственным интеллектом (по версии Argus Research)



пророчит индустрии AI большое будущее: глобальный рынок будет стремительно расти в связи с резким ростом числа приложений на основе искусственного интеллекта, расширением соответствующих партнерств и коллабораций, увеличением числа мелких поставщиков AI, изменением сложности бизнес-структур и повышением требований к персонализации услуг.

Государственные инициативы и инвестиции в технологии искусственного интеллекта создают преимущества для отрасли. Дополнительные расходы в размере \$1 трлн в течение следующего десятилетия окажут большое влияние на экосистему программного обеспечения и остальной технологической сектор. Поэтому, учитывая такие солидные темпы роста, не стоит удивляться повышенным оценкам некоторых компаний, которые являются главными бенефициарами развития AI, указывает эксперт. Текущий мультипликатор P/E технологического сектора США находится на уровне 33, отражая ожидания агрессивного роста прибыли.

с искусственным интеллектом, демонстрируют сильные фундаментальные показатели и значительный потенциал роста в будущем. Это делает их привлекательными для инвестиций», – резюмирует аналитик Freedom Finance Global.

### Интеллектуальная покупка

Акции AI попадают в одну из двух категорий: технологические компании – голубые фишки, которые инвестируют в разработчиков AI или сотрудничают с ними, и непосредственно разработчики продуктов искусственного интеллекта. Вторые – это зачастую относительно небольшие IT-стартапы, которые могут развиваться самостоятельно. Но по мере развития стартапам приходится сотрудничать с более крупными игроками, имеющими необходимую инфраструктуру и средства. Как правило, инвестировать в разработчиков AI непосредственно нельзя, так как в основном они непубличны или являются частью большей компании, которая инвестирует в них и является основным бене-

фициаром первичной компании по разработке. Разработчиком нашумевших сервисов ChatGPT, DALL-E, Whisper и HeyGen является OpenAI. Это частная компания, купить ее акции на рынке нельзя, но можно инвестировать в крупнейшего акционера – Microsoft. В начале 2023 года Microsoft объявил многомиллиардную сделку с OpenAI. По данным СМИ, Microsoft вложил в стартап \$10 млрд (при рыночной оценке \$29 млрд), что позволит инвестору получать 75% прибыли OpenAI до тех пор, пока он не возместит вложенные средства. После этого бигтех получит 49% акций стартапа.

Языковая модель BLOOM способна генерировать текст на 46 естественных языках и 13 языках программирования и является первой созданной языковой моделью. Проект BLOOM был запущен AI-стартапом Hugging Face, который был оценен в \$4,5 млрд в последнем раунде финансирования. Компания пока непублична. Основные инвесторы стартапа – технологические тяжеловесы, в том числе Salesforce, Google и Nvidia.

На днях стало известно, что **Джефф Безос**, Amazon, Nvidia и Microsoft инвестировали в стартап Figure AI, занимающийся созданием человекоподобных роботов. В последнем раунде финансирования компания Figure AI привлекла \$675 при оценке в \$2 млрд, сообщает Bloomberg.

Есть среди AI-стартапов и исключения, которые развиваются без сторонних инвесторов. Например, исследовательская компания Midjourney смогла собрать обширную клиентскую базу без единого венчурного центра. Компания разрабатывает одноименное ПО искусственного интеллекта, создающее изображения по текстовым описаниям. Инвестировать в непубличную компанию пока нельзя.

В широком понимании акции AI – это не только собственно разработчики алгоритмов AI. В число крупнейших акций искусственного интеллекта, которые можно купить, входят производители чипов, компании – разработчики программного обеспечения, поставщики услуг облачных вычислений и технологические гиганты, которые используют инструменты искусственного интеллекта во многих приложениях.

### Список акций для AI-инвестиций от Freedom Finance Global

По просьбе «Курсива» Freedom Finance Global представил свой список перспективных акций в области AI.

Nvidia (NVDA) стала главной сенсацией фондовых рынков в 2023 году и бенефициаром бума котировок искусственного интеллекта. За последние 12 месяцев акции компании подорожали более чем в 3 раза. Компания является основным производи-

телем высокотехнологичных чипов, обеспечивает огромную вычислительную мощность, необходимую для работы передовых приложений на основе искусственного интеллекта. На днях Nvidia обогнала Alphabet и вошла в тройку самых дорогих компаний США. Сейчас по капитализации в США Nvidia уступает лишь Microsoft и Apple.

«В 2023 году Nvidia стала лидером S&P 500 по росту котировок в значительной степени благодаря экспозиции компании в области искусственного интеллекта. Повышенный спрос на графические процессоры Nvidia, связанный с AI, помог компании утроить свой годовой доход по сравнению с предыдущим годом в последнем квартале. И это несмотря на новые ограничения на экспорт высокотехнологичных чипов в США. Акции Nvidia сейчас на пике популярности и по-прежнему имеют непревзойденное положение на рынках технологий искусственного интеллекта», – комментирует показатель Тамерлан Абсаламов.

Судя по последней отчетности Nvidia, сектор AI не собирается замедляться и в 2024 году. В текущем квартале компания рассчитывает получить выручку в \$24 млрд, что превышает ожидания аналитиков. Уолл-стрит в свою очередь отреагировала на отчетность повышением оценок и целевых цен, при этом максимальная целевая цена установилась на уровне 1400, что подразумевает около 70% апсайда, указывает аналитик.

Meta Platforms (META) – лидер рынка социальных медиа и онлайн-рекламы, владелец Facebook, Instagram и других платформ. Meta разрабатывает новую систему искусственного интеллекта, созданную для достижения максимальной мощности, сопоставимой с самой передовой моделью OpenAI. Сообщается, что компания тестирует более 20 функций генеративного искусственного интеллекта на своих платформах, включая обновления поиска, рекламы и делового общения. Максимальная целевая цена от инвестбанков – на уровне \$575 (около 22% апсайда). За год акции META выросли на 186%.

Amazon (AMZN) внедрил искусственный интеллект во все аспекты своего бизнеса, включая таргетированную рекламу, алгоритмы поиска и рекомендаций на площадке и Amazon Web Services. Компания предлагает широкий спектр услуг по искусственному интеллекту и машинному обучению своим клиентам в облаке, включая продвинутый текстовый анализ, автоматизированные проверки кода и чат-ботов. Средняя целевая цена от инвестбанков – на уровне \$208 (около 23% апсайда). За год акции AMZN принесли инвесторам 87% только за счет роста котировок.

Microsoft (MSFT) вышла вперед как одна из двух ведущих компаний по искусственному интеллекту в целом. Но в данный момент рынки не особенно впечатлены результатами компании за IV квартал. Однако 18% роста выручки существенны, особенно с учетом размера Microsoft. Компания чрезвычайно сильна в облачных приложениях с использованием искусственного интеллекта и будет продолжать процветать благодаря своим ранним инвестициям в OpenAI. Средняя целевая цена от инвестбанков – на уровне \$470 (около 16% апсайда). За последние 12 месяцев акции компании подорожали на 64%.

Alphabet Inc. (GOOGL). Будучи материнской компанией Google, Alphabet является доминирующей силой в области искусственного интеллекта с обширной инфраструктурой данных и возможностями машинного обучения. Продукты и услуги Google, основанные на искусственном интеллекте, продолжают стимулировать рост доходов. И несмотря на их размер и доминирование, коэффициент P/E Alphabet относительно скромен в сравнении с сектором, что указывает на потенциал роста стоимости акций. Средняя целевая цена от

инвестбанков – на уровне \$165 (около 17% апсайда). Рост акций GOOGL за последние 12 месяцев составил 61%.

Taiwan Semiconductor Manufacturing (TSM) является крупнейшим в мире производителем полупроводников. Тайваньская компания Semi производит все передовые AI-полупроводники для Nvidia и других производителей чипов для искусственного интеллекта. Недавно компания заявила, что спрос на высокопроизводительные чипы будет способствовать росту выручки компании на 20% в 2024 году, несмотря на слабость спроса на смартфоны и электромобили. Спрос на корпоративный генерирующий искусственный интеллект растет, и ограничения США на продажу технологий в Китай окажут лишь незначительное влияние на общий спрос. Максимальная целевая цена от инвестбанков – на уровне \$160 (около 26% апсайда). За последние 12 месяцев акции TSM подорожали на 34%.

Baidu (BIDU) является ведущим поисковым провайдером в Китае. Компания продолжает активно инвестировать в искусственный интеллект. Эти инвестиции обещают привести к укреплению цен на акции компании в будущем. На самом деле инвестиции Baidu в AI уже начали приносить плоды. В III квартале компания неожиданно продемонстрировала сильные результаты благодаря искусственному интеллекту. Оборот и прибыль превзошли ожидания, что особенно примечательно на фоне замедления, которое в настоящее время затрагивает китайскую экономику. За год акции BIDU просели на 18,27%, с разворотом на «бычий» тренд в начале текущего года (+5,5% за месяц). Текущая средняя целевая цена от инвестбанков – на уровне \$162 (около 51% апсайда).

### Взять все сразу: ETF на AI

Али Сагындыков рекомендует диверсифицировать свои инвестиции, иметь сбалансированный портфель как по видам финансовых инструментов, так и по отраслям. «Инвестировать в AI стоит, но лучше не вкладываться только в одну или две компании, а также обратить внимание на ETF, такие вложения будут безопаснее», – советует эксперт.

Существует несколько фондовых индексов, специализирующихся на искусственном интеллекте. К примеру, Indxx Global Robotics & Artificial Intelligence Thematic Index, на основе которого построен биржевой фонд Global X Robotics and Artificial Intelligence ETF (BOTZ), или Nasdaq CTA Artificial Intelligence & Robotics Index, доходность которого отслеживает фонд под тикером ROBT.

VettaFi, ведущая американская компания в области индексации, представил свой список крупнейших американских биржевых фондов акций, связанных с искусственным интеллектом. В основном это фонды, ориентированные на бигтехи. Возглавляет чарт iShares U.S. Technology ETF (IYW) – биржевой инвестиционный фонд, который стремится отслеживать показатели индекса Russell 1000 Technology RIC 22.5/45 Sapped Index. Индекс состоит из акций США в технологическом секторе, крупнейшие бумаги в составе индекса – это акции. Совокупная капитализация компаний, входящих в состав iShares U.S. Technology ETF, составляет \$15,6 млрд. За последние 12 месяцев акции фонда выросли на 59,07%.

Второй по капитализации биржевой фонд Fidelity MSCI Information Technology Index ETF (FTEC) нацелен на соответствие изменений цены акций динамике индекса MSCI USA IMI Information Technology за вычетом расходов и вознаграждений. Совокупные активы компаний в структуре фонда составляют \$9,1 млрд. По структуре фонд во многом похож на IYW. За год акции FTEC подорожали на 46,6%. Тройку крупнейших технологических биржевых фондов замыкает First Trust Dow Jones Internet Index Fund (FDN) с общей капитализацией \$6,3 млрд. Инвестиционная стратегия фонда заключается в следовании за индексом Dow Jones Internet Composite Index. Индекс состоит из 40 крупнейших и наиболее ликвидных акций американских компаний интернет-индустрии. FDN принес инвесторам за последние 12 месяцев 46,8% за счет роста котировок.

### 10 крупнейших ETF с искусственным интеллектом, торгуемых в США

| Тикер | Название ETF                                      | Совокупные активы, \$ млрд | Рост котировок акций за последние 12 месяцев |
|-------|---|----------------------------|--|
| IYW   | iShares U.S. Technology ETF                       | 15 630                     | 59,07%                                       |
| FTEC  | Fidelity MSCI Information Technology Index ETF    | 9 143                      | 46,60%                                       |
| FDN   | First Trust Dow Jones Internet Index Fund         | 6 272                      | 46,82%                                       |
| IXN   | iShares Global Tech ETF                           | 4 462                      | 48,17%                                       |
| IGM   | iShares Expanded Tech Sector ETF                  | 4 094                      | 62,18%                                       |
| XT    | iShares Exponential Technologies ETF              | 3 415                      | 16,07%                                       |
| BOTZ  | Global X Robotics & Artificial Intelligence ETF   | 2 572                      | 31,68%                                       |
| KOMP  | SPDR S&P Kensho New Economies Composite ETF       | 1 871                      | 8,90%  |
| ROBO  | ROBO Global Robotics & Automation Index ETF       | 1 343                      | 11,25%                                       |
| AIQ   | Global X Artificial Intelligence & Technology ETF | 1 283                      | 47,01%                                       |

\* По состоянию на 27 февраля 2024 года. Источник: Etfdb.com

Хотя показатель сегодня и выглядит высоким, он все же ниже максимумов пузыря доткомов, когда P/E достигал отметки 45, указывает Абсаламов.

«Хотя в краткосрочной перспективе сфера AI может выглядеть перекупленной, рост индустрии в долгосрочной перспективе выглядит безупречно. Многие компании, связанные

с искусственным интеллектом, демонстрируют сильные фундаментальные показатели и значительный потенциал роста в будущем. Это делает их привлекательными для инвестиций», – резюмирует аналитик Freedom Finance Global.

Разработчиком нашумевших сервисов ChatGPT, DALL-E, Whisper и HeyGen является OpenAI. Это частная компания, купить ее акции на рынке нельзя, но можно инвестировать в крупнейшего акционера – Microsoft. В начале 2023 года Microsoft объявил многомиллиардную сделку с OpenAI. По данным СМИ, Microsoft вложил в стартап \$10 млрд (при рыночной оценке \$29 млрд), что позволит инвестору получать 75% прибыли OpenAI до тех пор, пока он не возместит вложенные средства. После этого бигтех получит 49% акций стартапа.



# НЕДВИЖИМОСТЬ

## Ротация брендов

Уход зарубежных компаний из России улучшил tenant-mix казахстанских ТРЦ

**Казахстанцы стали охотнее покупать спортивную экипировку и косметику, а стресс заедают в ресторанах и на фудкортах. «Курсив» узнал, как геополитика меняет стиль жизни наших соотечественников, а вместе с ним и облик ТРЦ.**

Наталья КАЧАЛОВА

Lifestyle-тренд в ТРЦ окончательно покорил казахстанцев. Судя по результатам опроса центра социологических исследований Kursiv Research, более половины посетителей (57%) идут в ТРЦ для отдыха и развлечений, еще 19% посещают фудкорты. Если крупные ТРЦ могут позволить себе отдать под развлечения половину своих площадей, то средним и компактным торговым центрам, чтобы сохранить интерес покупателей, приходится выкручиваться – менять концепцию и миксовать арендаторов. «Сейчас можно уверенно заявить, что ТРЦ 100-тысячники (площадью более 100 тыс. «квадратов» – «Курсив») окончательно забрали рынок, а небольшие ТРЦ районного значения приходится довольствоваться вторичным трафиком, который уже хорошо потратился в крупных ТРЦ», – считает управляющий объектами коммерческой недвижимости Алимжан Бараев.

### Качественный микс

По наблюдениям основателя компании Retail Space Global Ержана Уразбаева, свои концепции пересматривают большинство небольших торговых центров, проработавших на рынке 10 и более лет. «Начали заниматься перепланированием или расширением (кто может себе позволить)», – добавляет он. Успешные ТРЦ, чтобы сохранить интерес к брендам на ограниченных торговых площадях, миксуют арендаторов.

«В ТРЦ Asia Park (Астана) продолжается масштабная реконструкция интерьеров, которая завершится к концу 2024 года. С начала 2024 года мы начинаем полную реконструкцию торгового центра «ЦУМ» (Караганда). Нетронутым останется только каркас здания, а фасады, интерьеры, нарезка торговой галереи полностью изменятся. А в начале 2025 года мы начинаем подготовку к строительству нового и современного ТРЦ Asia Park (Караганда) с площадью GBA 100 тыс. кв. м с кофейнями и ресторанами и 9-зальным кинотеатром», – рассказывает директор ГК Arcada Руслан Ерекешев.

«Наши ТРЦ Dostyk Plaza и Shymkent Plaza на 100 процентов заполнены, свободных площадей нет, мы проводим только

качественные ротации брендов. А также в ближайшее время планируем расширение площадей, так как не помещаем всех желающих арендаторов», – говорят в TSPM, управляющей ТРЦ Dostyk Plaza и Shymkent Plaza. Стратегия этих ТРЦ вообще не предполагает развитие масс-маркета – сейчас этот сегмент активно сокращается в пользу брендов medium+, таких как Tommy Hilfiger, Under Armour, Calvin Klein, Lacoste.

«Мы стараемся регулярно обновлять арендаторов, вводить новые бренды и прерывать сотрудничество с брендами, которые стали неинтересны и неактуальны. Для этого проводится серьезная аналитическая работа, насколько тот или иной бренд пользуется популярностью среди наших гостей – у нас целый отдел отслеживает посещаемость», – цитирует генерального директора ТРЦ MOSKVA Сагынш Куанышбекову отраслевое издание «Дайджест рынка коммерческой недвижимости».

Качественной ротации в казахстанских ТРЦ способствуют уход с российского рынка многих международных брендов и франчайзи, а также продолжающаяся экспансия на отечественный рынок российских брендов, отмечают эксперты.



Фото: Илья Ким

«Геополитические события в Украине и России, в результате которых международные бренды покинули рынок РФ, привели к смещению вектора развития ретейла. Если до 2022 года центром экспансии на СНГ была Москва, то сейчас это Баку и Алматы. Активная экспансия международных ретейлеров на казахстанский рынок приводит к качественному изменению состава арендаторов в ТРЦ и улучшению бренд-микса до уровня masstige (сегмент upper medium)», – отмечает Leasing Director Rebus Project Development & Real Estate Consultancy Ботагоз Динейхан.

За два года с начала конфликта между Россией и Украиной в Казахстан пришли «Золотое Яблоко», «Л'Этуаль», Lime, 12

Storeez, «МультиК», Brusnika и другие российские компании. Из международных брендов появились Ralph Lauren, Karl Lagerfeld, обувной бренд SuperStep (Aport East, декабрь-2023), спортивный бренд Anta (открытие в Dostyk Plaza в апреле).

Алимжан Бараев отмечает существенный рост числа операторов в категориях «красота – косметика и парфюмерия» и sport casual. Он считает, что в ретейле это отражение lifestyle-тренда. В такую концепцию, кроме вышеупомянутых, ложатся открытие монобрендового бутика Fila и магазина польского спортивного бренда 4F в ТРЦ Forum, а также первого в Алматы магазина InStreet, ориентированного на спортивные товары, в ТРЦ MOSKVA metropolitan. Переме-

зкрывает свои магазины в крупных ТРЦ, поддерживая только те, где подъемные арендные ставки.

«Регион стал тревожным и непредсказуемым, строить розницу на таких предпосылках внешней операционной среды глобальные сети не хотят или не могут. Масс-маркет хорошо себя чувствует только на объемах, поэтому неразвивающиеся операторы из масс-маркета – первые кандидаты на вылет», – считает Бараев.

### Антистресс-терапия

Кроме возросшего спроса на косметику и спортивную одежду представители TSPM отмечают восстановление потока зрителей в кинотеатры и существенный рост выручки в ресторанах и на фудкортах.

патели в основном ждали скидок, то сейчас рост продаж приходится на приход новых коллекций, когда доступна полная линейка моделей и размеров. Правда, и скидок стало меньше. «Бренды переходят на системы укороченных скидок, меньше сам размер скидок и более короткий период. Это позволяет управлять количеством товара и продажами. Тренд на общее сокращение скидок появился у многих брендов. Например, в группе Indetex (Zara, Massimo Dutti, Pull & Bear, Stradivarius, Bershka, Oysho, Pull & Bear)».

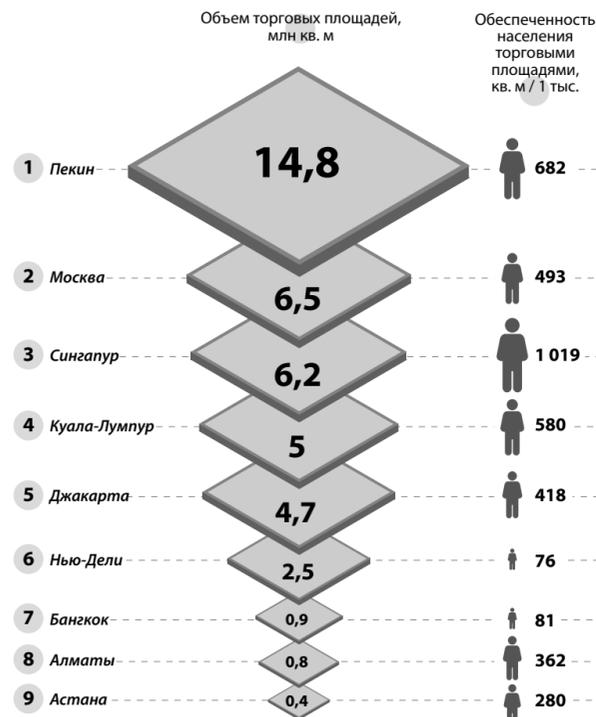
Также в Dostyk Plaza и Shymkent Plaza отмечают рост потребления мужских товаров и дорогого «спорта». А вот спрос на покупку детских брендов, а также бытовой техники и электроники в ТРЦ уменьшился. Уменьшение покупок детских товаров в TSPM связывают с тем, что внутри крупных известных брендов появились детские линейки: Zara Kids, Waikiki Kids, Adidas Kids и так далее. А снижение потребления бытовой техники – с общемировым трендом увеличения онлайн-потребления данной категории товаров, а также локально с «народной акцией» – «Kaspi Жұма» и продажами мелких онлайн-игроков.

Эксперты сходятся во мнении, что экспансия российских и международных брендов на казахстанский рынок продолжится, что приведет к росту конкуренции и арендных ставок в качественных ТРЦ.

«Видим много переговоров разных брендов. Но какие конкретно появятся, пока сложно сказать», – говорит Ержан Уразбаев. Другие участники рынка уточняют, что переговоры идут с компаниями из Турции и ОАЭ, имеющими в своих портфелях различные бренды.

«В результате повышения качественного состава брендов в ТРЦ будет расти репутация и узнаваемость крупных моллов на международном рынке. Экспансия приведет к дефициту качественного торгового квадратного метра в казахстанских ТРЦ. В связи с этим в ближайшие 3–5 лет ожидается рост арендных ставок на 15–19% в год и вытеснение слабых игроков с площадок ТРЦ. Ротация приведет к росту стрит-ретейла и развитию торговых улиц», – прогнозирует Ботагоз Динейхан, оговорившись, что изменение геополитики может сильно скорректировать вектор развития ТРЦ.

### Рейтинг мегаполисов по объему и обеспеченности торговыми площадями



Источник: IBC Real Estate

Данные IBC Real Estate позволяют сравнить объем торговых площадей казахстанских мегаполисов со столицами шести развитых, с точки зрения ретейла, стран: Китая, Индии, Таиланда, Малайзии, Индонезии и Сингапура.

По объему качественных торговых площадей Алматы сопоставим с Бангкоком. При этом показатель обеспеченности населения торговыми площадями в 4,5 раза выше, чем в столице Таиланда, уступая лишь Сингапуру и Пекину. Астана по обеспеченности торговыми квадратами проигрывает практически всем азиатским столицам, за исключением Бангкока и Нью-Дели.



Фото: Илья Ким

стили свои офисы из России в Казахстан Adidas, Nike, Puma.

Но часть международных брендов на фоне общей нестабильности, наоборот, отказалась от планов выхода в РК или сокращает присутствие на рынке. Так, если до конфликта России и Украины представители Uniqlo вели активные переговоры по выходу на казахстанский рынок, то после февраля 2022-го переговоры сначала заморозили, а затем и вовсе прекратили. «Uniqlo не рассматривает развитие в новых странах в ближайшие годы. Планируются укрепление позиций и широкая экспансия на рынках, где бренд уже представлен», – говорят собеседники «Курсива», знакомые с ситуацией.

Не оправился после событий 2022 года Reserved, который ранее планировал активную экспансию до 14 магазинов в год. Бренд

«Многие эксперты считают, что тренд на значительный рост еды вне дома – предвестник кризиса. Людям не хватает развлечения, они воспринимают еду вне дома как один из видов досуга, антистресс-терапию», – отмечает управляющий директор TSPM Ералин Бирлан.

### Разборчивый покупатель

В TSPM добавляют, что среди покупателей растет тренд на осознанное потребление: снизилась частота покупок недорогих однодневных товаров. «Даже молодежь сейчас предпочитает покупать пусть реже, но более качественную и дорогую одежду, обувь и другое», – говорят в компании, управляющей Dostyk Plaza и Shymkent Plaza.

Многие арендаторы-бренды замечают, что если раньше поку-

### Объявления

■ ТОО «M2 UNION», БИН 220640022334, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. Сыганак, д. 54/1. Тел. +7 771 666 6139

■ Общественный фонд «Мейрім-Бәйтерек», БИН 160240021279, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: Кызылординская область, Сырдарьинский район, поселок Теренозек, ул. Абая Кунанбаева, д. 43, кв. 3. Тел. +7 777 889 1818.

■ ТОО «Бухгалтерская фирма PREMIUM», БИН 161140019791, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. Сембинова, 27. Тел. +7 700 572 4797.

■ ТОО «Тамерлан-Нур», БИН 080140010163, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. Сембинова, д. 36 кв. (офис) 14. Тел. +7 777 472 4637.

■ ТОО «Gosselin Kazakhstan» («Госселин Казахстан»), БИН 121240011514, сообщает о своей

ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, мкр. Акбулак, ул. 1, д. 105, кв. 2. Тел. +7 775 957 19 33.

■ ТОО «Zhavetova», БИН 231140010387, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Актобе, ул. Н. Шайкенова, д. 16, кв. (офис) 61. Тел. +7 747 549 28 69.

■ ТОО «Magneetti», БИН 190240027015, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, р-н Байконур, ул. Иманова, 19. Тел. +7 705 444 5595.

■ ТОО «HASTASY (КасТасы)», БИН 150940017968, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, Жетысуский р-н, пр. Райымбека, д.169. Тел. +7 707 452 48 94.

■ ТОО «Golden Dragon LTD», БИН 150940023665, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. Кенесары, д. 40, оф. 57. Тел. +7 701 256 1711.

■ ТОО «Shymkent Retail», БИН 120940015272, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Шымкент, Аль-Фарабийский р-н, ул. Жангельдина, 12А. Тел. +7 701 220 22 56.

■ ТОО «Арлан-Инкассация», БИН 181240026335, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. Бейбитшилик, д. 43, оф. 415. Тел. +7 771 888 10 06.

■ ТОО «Асыл и Ерек», БИН 0710 4002 2660, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, ул. Жамбылская, д. 4. Тел. +7 708 485 48 05.

■ ТОО «Алдар Калкабай», БИН 071040022684, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: Жамбылская область, с. Жайсан, ул. Жамбылская, д. 4. Тел. +7 708 485 48 05.

■ ТОО «Verum-V», БИН 181040025479, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявле-

ния по адресу: г. Алматы, ул. Жарокова, д. 97, кв. 2. Тел. +7 701 848 66 55.

■ ТОО «Ируз», БИН 210140028908, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, мкр. Коктем-1, ул. Маркова, д. 43, подъезд 2, офис 235. Тел. +7 701 734 11 45.

■ ТОО «FEARSOME», БИН 200740013404, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, мкр. Коктем-1, ул. Маркова, д. 43, подъезд 2, офис 235. Тел. +7 747 771 13 33.

■ ТОО «TA health group», БИН 220840018690, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, ул. Шевченко, здание 90. Тел. +7 701 411 1797.

■ ТОО «Tir-Transformer», БИН 190440016730, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, мкр. Айгерим-1, ул. Тепличная, д.18. Тел. +7 702 370 00 85.

■ Утерянную печать ТОО «Kazakhstan Health Services» (медицинские услуги в Казахстане), БИН 190340008419, считать недействительной.

> стр. 1

PlayStation уже более двух лет активно продвигает свою онлайн-библиотеку игр, доступную по подписке в разных тарифах, говорит Якубин. В этой библиотеке регулярно появляются обновления и новые игры, но казахстанцам эти возможности закрыты. «Для того, чтобы иметь к ним доступ, люди идут на всевозможные серые схемы. В частности, через резидентский прокси создают «учетку» в другой стране, обходят блокировки, делают покупки через иностранные карты. Это можно классифицировать даже как мошенничество. Но других вариантов нет. Потому что мы можем абсолютно легально купить у официального поставщика приставку Sony, а вот пользоваться ею в полном объеме мы не можем», – сетует Якубин.

### Игра в долгую

По подсчетам Игрового сообщества Казахстана, в республике около 50 тыс. игроков в PlayStation. Наиболее активные уже на протяжении нескольких лет добиваются от корпорации включения ПК в официальную сеть Sony. Недавно активисты запустили очередную петицию, ее поддержали несколько оппонент-мейкеров, информация о петиции разошлась по СМИ и соцсетям. На момент подготовки материала под обращением было собрано более шести тысяч подписей.

«PlayStation является самой популярной игровой системой в Казахстане, ежегодно продаются десятки тысяч консолей от Sony по всей стране, как у официальных дистрибьюторов, так и нелегально. При этом сервис PlayStation Network, обеспечивающий возможность покупки игр онлайн, никогда не был доступен в РК. По этой причине геймеры из Казахстана и других стран СНГ регистрировали аккаунты в российском сегменте PlayStation Network (PSN). После начала войны в Украине Sony, как и многие другие компании, покинула Россию и закрыла доступ к своим сервисам. Таким образом от PSN были отключены не только геймеры из России, но и из Казахстана, а также многих других стран», – говорится в петиции.

Автор петиции **Сергей Чикин** уверен, что официальное включение Казахстана в PSN выгодно не только игрокам. Общество в целом выиграет, если из страны перестанут утекать налоги из-за серых схем, на которые вынуждены идти пользователи консолей. По подсчетам Чикина, объем казахстанского рынка видеоигр – не менее \$100 млн.

В качестве примера инициатор петиции приводит платформу по продаже видеоигр Steam, которая работает в Казахстане официально. Одна только компания Valve, владеющая этой платформой, заплатила в нашей республике НДС на 4,3 млрд тенге. «Сейчас казахстанские геймеры покупают видеоигры с турецких аккаунтов, и наш «налог на Google» оседает в бюджете Анкары. Речь как минимум о нескольких миллиардах тенге в год налогов», – подсчитал Сергей Чикин.



Фото: Илья Ким

### В тени России

Ситуация с самой популярной игровой консолью даже привлекла внимание казахстанского Министерства цифрового развития, которое в прошлом году пыталось договориться с компанией Sony. Однако успеха не добилось. Казахстанским чиновникам отказали, ссылаясь на то, что через РК могут создавать аккаунт пользователи из России.

Автор петиции с этим не согласен. По мнению Чикина, это прямое нарушение потребительских прав казахстанцев. «Обоснование, что Казахстан создает санкционные риски из-за потенциального использования PSN российскими геймерами, не выдерживает никакой критики. Российские геймеры сейчас регистрируют свои аккаунты в Турции без особых сложностей. Казахстан соблюдает требования противодействия отмыванию денег и финансированию терроризма, в наших банках в свою очередь действуют правила KYC (Know your client), подсанкционные лица ни при каких условиях не смогут воспользоваться нашей финансовой инфраструктурой» – открыл счета и платежные карты. Более того, даже рядовым гражданам РФ, пребывающим на территории Казахстана без подтверждающих документов, проблематично открыть карту», – говорит он.

По мнению Чикина, проблема может заключаться в том, что у Sony может не быть достоверных данных об объеме и потенциале казахстанского рынка. Потому что геймеры из РК до ухода Sony с российского рынка были вынуждены регистрировать свои аккаунты в регионе «Россия».

«Если брать в отдельности рынок Казахстана, то для Sony он может быть небольшим. У нас очень много ребят, которые играют в игровых клубах, но нет такой критической массы игроков, готовых купить приставку и совершать регулярные покупки в PS Store. То есть среди тех, кто играет, не так много тех, кто часто что-то покупает», – полагает **Алексей Шерай**, CEO iDos Games, компании, занимающейся разработкой игр. Но Sony, по мнению спикера, может поменять свое отношение, если рассматривать Казахстан как хаб для всей Центральной Азии. «При таком под-

ходе у Казахстана есть шанс. На рынке Центральной Азии мы в лидирующих позициях по развитию IT, GovTech. Я не думаю, что есть какие-то объективные причины не дать место Казахстану в PlayStation Store», – добавляет Шерай.

«Открытие нового региона несет дополнительные расходы. Под этим подразумевается не просто добавление строчки «Казахстан» в список PS Store, но также и поддержка этого рынка. Подключение нового региона однозначно потребует от них погружения в нашу регуляторную политику. Потому что в каждом отдельном регионе существуют свои отличительные правила работы», – говорит CEO студии разработки компьютерных игр **Rhinotales Артем Слесаренко**. Он отмечает, что в Sony, как и в любой корпорации, многие глобальные процессы забюрократизированы, из-за чего добавление нового региона потребует много времени. Основная проблема, по его мнению, заключается в регуляторной политике. Об этом Слесаренко знает не понаслышке – Rhinotales является разработчиком единственной казахстанской игры, вышедшей на PS. Команде Rhinotales потребовалось больше года, чтобы игра из Казахстана стала доступна на платформе. Однако, уверен Слесаренко, это не повод отказываться от любых попыток привлечь внимание к проблеме.

«Решение не всегда строится только на строгой математике. Иногда на него влияет какой-то отклик от аудитории, ее активность. Это может тоже сыграть в нашу пользу», – соглашается Андрей Якубин. Именно поэтому участники Игрового сообщества Казахстана каждый вторник отправляют письма в корпорацию вот уже второй год.

«Компания Sony может добавить Казахстан в PSN, нет никаких сомнений. Локальные магазины в РК есть у многих игровых сервисов, таких как Steam или Epic Games Store, где можно приобретать игровой контент в тенге. IT-гиганты, среди которых Apple, Meta, Google, официально присутствуют на нашем рынке, реализуют свои услуги в нашей национальной валюте и даже платят налоги в наш казахстанский бюджет. Подписку на Netflix можно купить, правда, за евро. Все эти компании зарабатывают в Казахстане, и Sony может последовать их примеру. Главное – донести до руководства компании достоверную информацию о Казахстане и нашем рынке», – заключил автор петиции.

## Есть ли будущее у «Игр Будущего»

В Казани сейчас идет международный мультиспортивный фиджитал-турнир «Игры Будущего». Казахстанцы уже успели отличиться в киберспортивных дисциплинах, а вот в фиджитал-спорте результаты скромнее.

В турнире с общим призовым фондом в \$10 млн и числом участников в более 2 тыс. человек спортсмены из РК представлены в более 10 дисциплинах. По некоторым направлениям результаты уже известны.

Казахстанские спортсмены в составе двух международных команд дошли до четвертьфинала в игре Dota-2 с призовыми в \$35 тыс. До четвертьфинала также дошла команда Rise, за которую играет киберспортсмен из Казахстана **Станислав Штыренко**. Они выиграли \$30 тыс. в World of Tanks. Команда Young по Warface, чьим тренером является казахстанец **Алим Рахметов**, заняла первое место, заработав \$87,5 тыс.

Среди фиджитал-дисциплин (совмещающих в себе классический спорт и соревнования в виртуальной реальности) казахстанцы смогли пройти только до 1/8 финала. Наилучший результат показала команда по фиджитал-хоккею – **Cyber Barys** (1/8 финала).



Батырхан ТОГАЙБАЕВ

PR-директор Qazaq Cybersport Federation (QCF) **Батырхан Тогайбаев** прокомментировал для «Курсива» результаты игроков, а также рассказал о перспективах киберспорта в стране.

### О результатах казахстанских спортсменов

В целом казахстанские игроки выступили хорошо, учитывая, что мы в фиджитал-спорте еще «не стреляны». Результат во многом зависит от практического опыта, которого у наших фиджитал-спортсменов пока немного.

Чтобы быть успешным в фиджитале, нужно готовиться сразу в двух направлениях. К примеру, тренироваться в Counter-Strike и еще параллельно заниматься лазертагом. Но такая подготовка нецелесообразна, потому что крупных соревнований в фиджитал-направлениях пока

немного. И из турниров с действительно большим призовым фондом можно выделить разве что «Игры Будущего».

Гораздо эффективнее целенаправленно готовиться к чемпионатам по киберспорту (которые проходят значительно чаще и имеют более высокие призовые), что и делают наши спортсмены. Поэтому закономерно, что в «Играх Будущего» казахстанские ребята показали хорошие результаты в дисциплинах, связанных именно с киберспортом.

### Об «Играх Будущего» в Казахстане

Киберспортивная индустрия в Казахстане насчитывает уже более 15 лет истории, наших киберспортсменов знают на мировой арене, у многих свой отличительный стиль игры. Поэтому пора уже сделать что-то большее, заявить о себе.

Следующие «Игры Будущего» предложено провести в РК, и наша страна к этому давно готова. Здесь, в первую очередь, речь идет о международном имидже, репутации страны, которая способна организовать крупное фиджитал- и частично киберспортивное мероприятие.

Инфраструктура для этого готова. Арен, интересных локаций много как в Астане, так и в Алматы. Вся техническая составляющая, необходимая для проведения турнира в формате LAN – Local Area Network (по локальной сети. – «Курсив»), также имеется.

Подобные турниры меняют представление консервативного общества о киберспорте, для которого это лишь детская шалость. Это в целом помогает привлечь внимание в индустрию киберспорта, которую Казахстан рассматривает как настоящую спортивную дисциплину.

### Про перспективы киберспорта

Никто не мог представить, что киберспорт будет официальной дисциплиной на Азиаде, однако он был включен в Азиатские игры уже в прошлом году. Никто не мог предположить, что киберспорт будет на Олимпиаде, но уже сейчас есть серьезные подвижки в эту сторону. То есть киберспорт уже стоит рассматривать как то, что повышает престиж и статус страны. А это значит, что Казахстан может славиться не только боксом, борьбой или теннисом, но и киберспортом, где наши игроки вполне конкурентоспособные. Не исключено, что однажды Казахстан войдет топ-10 или даже топ-5 стран в общем медальном олимпийском зачете благодаря киберспорту.



Фото: Илья Ким



Фото: Shutterstock/Vellorbase

Сегодня 29 февраля – день, который случается раз в четыре года. Как эта дата отражена в кинематографе, исследовала кинообозревательница «Курсива».

Галия БАЙЖАНОВА

# «Лишний» день календаря



Кадр из фильма «32-е августа на Земле»

## 29 февраля – еще один день, чтобы успеть устроить свою личную жизнь

Картин о «лишнем» дне в году оказалось не так уж и много, не наберется и десятки, а самым лучшим посвящением 29-му февраля можно считать романтическую комедию **Ананда Такера** «Как выйти замуж за 3 дня», где в главных ролях снялись рыжеволосая красавица **Эми Адамс** и британский сердцеед **Мэттью Гуд**. У ленты не самая удачная локализация (в оригинале она называется Leap Year, то есть «Высокоосный год») и крайне низкий рейтинг на агрегаторе кинорецензий Rotten Tomatoes (всего 24 из 100%). Хотя критики и посчитали фильм полным стереотипов и ванили, на деле он оказался довольно приятным и атмосферным ромкомом, которых теперь, увы, не делают, но зато пересматривают каждый год. Там женщины все еще мечтают выйти замуж, а мужчины все еще готовы ради первой встречной отправиться неизвестно куда.



Кадр из фильма «29 февраля»



Кадр из фильма «Высокоосный год»



Кадр из фильма «Высокоосный год»



Кадр из фильма «Как выйти замуж за 3 дня»

что ее машина разбита вдребезги, она чудом остается жива и невредима. После этого случая девушка впервые переосмысливает свою никчемную, как ей кажется, жизнь и решает стать матерью. Она предлагает своему лучшему другу Филиппу немедленно зачать ребенка, он соглашается, но чтобы оттянуть время, ведь ему нужно все как следует обдумать, ставит дурацкое условие – зачатие должно непременно произойти в пустыне. Симона неожиданно соглашается и предлагает ехать в штат Юта в США, возле Солт-Лейк-Сити. Пара немедленно отправляется туда. Находясь несколько часов под безжалостным солнцем в раскаленных добела пейзажах, они, казалось бы, ставят точку в отношениях. Но жизнь всегда непредсказуема, тем более в кинемире Вильнева, где есть не только 32-е августа, но и 33-е, 34-е, 35-е и 36-е. В «32-м августа на Земле» нет сладкого хеппи-энда, как в предыдущей описанной нами работе, однако тема любви, побеждающей болезни и смерти, является здесь все равно главной.

Фильм снят довольно просто и лаконично, но его визуальная форма все же приятно радует глаз: сеансы в тесном капсульном отеле и прогулки по инопланетным белоснежным пейзажам на желтом автомобиле выглядят как часть космического путешествия по неизведанным планетам, а аэропорты со взлетающими самолетами еще ни в одной мелодраме не были такими красивыми. Сам Вильнев всегда говорит, что главное в его кино – это образы, а не разговоры, но здесь его диалоги и монологи хочется процитировать, особенно тот эпизод, где Филипп строчит своей любимой прощальное письмо: «Заняться с тобой любовью было бы блаженством, но ты меня не любишь так, как люблю тебя я, потому, если я сделаю это, то мне «крышка».



Кадр из фильма «Как выйти замуж за 3 дня»

А при чем тут 29 февраля? Отец Лауры попал в те 4 миллиона людей, которые родились в эту дату. Раз в четыре года женщина вспоминает свой кошмар снова и снова. Людям со слабой психикой просмотр картины не рекомендован, впрочем, как и всем остальным – она довольно откровенна и радикальна для художественного кино.

Завершает нашу подборку южнокорейский трэш-хоррор «29 февраля» **Чон Джон Хуна**, снятый в 2006 году. Этот плохонький фильм ужасов появился спустя три года после «Воспоминаний об убийстве» **Пон Чжун Хо** и «Олдбоя» **Пак Чхан Ука**, но сравнивать его с ними нельзя не то что раз в четыре года, даже раз в 400 лет. Тема вроде бы выбрана интересная, но сделано все из рук вон плохо. По сюжету на одной из корейских таможен есть страшная легенда: 29 февраля здесь орудует призрак женщины-убийцы, которая лишает жизни каждого, кто встанет на ее пути. На ее счету уже как минимум три жертвы, ведь 12 лет назад здесь попал в аварию автобус с заключенными, все пассажиры которого умерли,



Кадр из фильма «32-е августа на Земле»

а один труп (который принадлежал серийной убийце) – пропал.

Когда на службу приходит молодая Джи-Ён (**Пак Ын Хе**), она не верит в эту чушь, но только до 29 февраля – в ночь на 29-е к ее пост-пункту подъехала загадочная женщина за рулем, дала ей окровавленный билет, а наутро недалеко от этого места нашли труп. Но 29-е не окончено – к работнице таможни весь день кто-то стучится в дверь, преследует кто-то страшный в лифте, а когда она заснет после смены на минутку, снятся кошмары. Самое ужасное, что убийца, говорят, очень похожа на нее саму. Спустя четыре года зрители находят девушку на лечении в психиатрической клинике и версия лечащего доктора окончательно и бесповоротно убивает весь фильм.



Кадр из фильма «29 февраля»

Поступить так было бы глупостью. Все рухнет, это конец целой эпохи... Люблю тебя, Филипп. Постскриптум: Я хочу попросить об одолжении, я не хочу тебя больше видеть и во избежание возможных встреч предлагаю поделить планету: я возьму себе Центральную Америку к востоку от бульвара святого Лаврентия, также Нью-Йорк и Индию. Остальная часть мира в твоём распоряжении». Разве ради этих слов не стоило выдумать лишние дни в году?

## 29 февраля – как повод вспомнить о кошмарах

Еще два автора используют этот день как завязку для своих хорроров, причем один из них ужасает прежде всего своей социальной начинкой. Речь о мексиканской картине «Высокоосный год» австралийца **Майкла Роу**, получившей на Каннском кинофестивале 2010 года приз за лучший дебют – «Золотую камеру». Фильм рассказывает об одинокой журналистке делового издания **Лауре (Моника дель Кармен)**, которая днем пишет статьи про «30 способов извлечь выгоду из экономического кризиса», а ночью превращается в распутную женщину, которой неинтересно даже имя партнера. Однажды в ее постель попадает садист и у нее впервые возникает постоянный любовник. Он то и раскрывает ее главную травму: ее отец – абьюзер и насильник. Об этом ни разу не говорят в кадре, но зритель это понимает сам.

Хотя жанр романтической комедии сейчас переживает переломный момент – меняется общественная парадигма и взаимоотношения полов, многие девушки стали четче формулировать партнерам свои желания и претензии и все меньше позволяют себе идти на поводу у мужчин, картина все равно кажется нестаряющей и делает 29 февраля новым Днем всех влюбленных.

Пожалуй, здесь же стоит уделить время еще одному романтическому фильму про лишний день – дебютной картине одного из самых талантливых режиссеров современности **Дени Вильнева** «32-е августа на Земле». Мелодраму, посвященную «лишнему» дню календаря, он снял в далеком 1998 году и показал на Каннском кинофестивале в программе «Особый взгляд». Уже тогда в этом довольно камерном произведении можно было увидеть потенциал молодого автора и его фирменный почерк, в котором позже соединятся визуальная красота, поэтика кадра, эпохальность съемок и вдохновляющие виды пустыни. Напомним, что сегодня Вильнев стартует со второй частью «Дюны» в отечественных кинотеатрах.

«32-е августа на Земле» рассказывает историю любви одной канадской пары – фотомодели по имени **Симона (Паскаль Бюссьер)** и безнадежно влюбленного в нее **Филиппа (Алексис Марген)**. Лента начинается с того, что Симона попадает в ДТП. Несмотря на то,



DAVID GARRETT TRIO, ICONIC WORLD TOUR в Алматы

Almaty Theatre, 24 марта, 18:00



New Format Gala в Алматы

Almaty Theatre, 29, 30 марта, 19:00



Фортепианное трио Bel Suono в Алматы

Дворец Республики, 29 марта, 19:00



Большой концерт «Фабрики звезд» в Алматы

Дворец Республики, 5 апреля, 20:00

ТИКЕТОН



Наведи камеру телефона на QR-код и перейди на страницу



«Ялла» в Алматы

Дворец Республики, 11 апреля, 20:00